



女人一生 受用的理财书

一本可以让你使用50年的理财书

钱是挣出来的 不是省出来的
我们的理念是——
钱是挣出来的 更是理出来的

王英男 著



天津出版传媒集团

天津人民出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

女人一生受用的理财书 / 王英男著. -- 天津 : 天津人民出版社, 2013. 11

ISBN 978-7-201-08433-6

I. ①女… II. ①王… III. ①女性—财务管理—通俗读物 IV.
① TS976. 15-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2013) 第 245661 号

天津人民出版社出版

出版人：黄 沛

(天津市和平区西康路 35 号 邮政编码：300051)

邮购部电话：(022) 23332469

网址：<http://www.tjrmcbs.com>

电子邮箱：tjrmcbs@126.com

北京彩虹伟业印刷有限公司印刷 新华书店经销

2013 年 11 月第 1 版 2013 年 11 月第 1 次印刷

880 毫米 × 1230 毫米 32 开本 7 印张

字数：180 千字

定价：26.80 元



序..女人就是要有钱



让我们先认识一下本书的主人公，钱小小。

钱小小，一个平凡的女孩子却有着普通女孩羡慕的美好生活。从大学开始就精于理财，从最基本的预算记账到兼职赚钱，生活一直有滋有味。

初入职场后更是一帆风顺，买衣服便宜又时尚，信用卡越用钱越多。恋爱婚姻更是幸福美满，同居理财让双方满意，婚礼筹备也是既节省又浪漫。婚后生活和和睦睦，花钱不多，日子却红红火火，自己也名正言顺赚了不菲的私房钱。

在生了一个可爱的宝宝后，钱小小用自己的理财知识，轻轻松松养孩子，从小培养孩子的理财意识，让孩子幸福快乐地成长。同时也孝敬老人，在老人医疗、保险生活各个方面安排的无微不至。钱小小是如何完美解决这些普通人头疼的难题的？翻开本书，让我们跟随钱小小的脚步寻找一生受用的理财方法。



序 女人就是要有钱

第一章 穷学生也要有小Money / 1

- 一、理财是女人的成人礼 / 1
- 二、不是吓你，记账能改变你的一生 / 3
- 三、计划支出省出大金条 / 6
- 四、街当然要逛，但买时要深思 / 10
- 五、试用这回事，真的很奇妙 / 13
- 六、兼职，第一桶金轻松滚进口袋 / 16
- 七、留意工作才是财女本色 / 19
- 理财误区：钱多钱少，观念最重要 / 22

第二章 工作中的女人最美丽，丰满的钱包最迷人 / 27

- 一、“月光”不可耻，但存钱才是硬道理 / 27
- 二、省什么不能省衣服 / 30
- 三、网购最fashion / 33
- 四、左手钱包，右手卡包 / 36
- 五、职场AA制的重要性 / 39
- 六、人脉比职位更重要 / 41
- 七、裁员、工资缩水——风暴来袭怎么办 / 44

理财误区：钱在攀比中流光光 / 47

第三章 爱情兵临城下，金钱挂帅出征 / 51

一、漂亮，还要更漂亮 / 51

二、爱情中AB制最聪明 / 54

三、生日、节日、纪念日，什么礼物最讨好 / 56

四、你的男人肯为你花多少钱 / 59

五、他的钱包你要不要看 / 62

六、你知道吗，两个人反而花得更少 / 65

七、同居中，精明女人的暗账单 / 67

八、分手伤心不伤钱 / 70

理财误区：爱情和金钱，必须都有底限 / 73

第四章 来为结婚算笔账 / 77

一、没什么不能没房子 / 77

二、用最少的钱，装修最有情调的家 / 80

三、婚前财产公证：不占便宜，也别吃亏 / 84

四、婚纱照，影楼PK工作室 / 86

五、奢华≠浪漫，我的婚礼我做主 / 90

六、详列清单，杜绝意外支出后的措手不及 / 93

七、礼单，你最隆重的账本 / 95

八、蜜月旅行，别让你的钱在路上流走 / 98

理财误区：一生一次就应该被宰吗 / 101

第五章 好媳妇都会过日子 / 105

- 一、超级市场，攒下鸡毛凑掸子 / 105
- 二、研究菜谱比下馆子更浪漫 / 108
- 三、和商场斗智斗勇 / 111
- 四、家居用品——爱家，但不败家 / 114
- 五、聪明的女人不会心疼化妆品 / 116
- 六、二手无罪 / 120
- 七、私房钱，女人什么时候都要留一手 / 125
- 理财误区：算什么别算计你的男人 / 127

第六章 孩子好才是真的好 / 131

- 一、身子要补，冤枉钱不能花 / 131
- 二、生产费用大盘查 / 135
- 三、保险从BABY抓起 / 140
- 四、奶粉有价，母乳无价 / 146
- 五、隔代抚养不差钱 / 148
- 六、雷打不动的宝宝基金 / 150
- 七、别拿特长不当干粮 / 152
- 八、小财主养成录：给孩子一个小金库 / 155
- 理财误区：给孩子花钱，不是越多越好 / 158

第七章 投资不只是男人的事 / 161

- 一、买只“金基”下下蛋 / 161
- 二、像挑男人一样挑股票 / 164

- 三、地主婆的快乐时光 / 167
- 四、别再把保险经理关在门外 / 171
- 五、跟风很危险，开店须谨慎 / 175
- 六、网店也能发大财 / 177
- 七、byebye, 500万! / 180
- 八、贷款：是贵人，不是冤家 / 184
- 理财误区：贪得无厌，倾家荡产 / 186

第八章 咱爸咱妈那些事儿 / 189

- 一、先“啃老”，后养老 / 189
- 二、药补不如食补，食补不如心补 / 192
- 三、医院不是无底洞 / 196
- 四、保姆还是养老院 / 199
- 五、好吃穿，不如找个好老伴儿 / 203
- 六、旅游，最珍贵的投资 / 207
- 理财误区：别让孝心变毒药 / 210
- 后记 / 215



穷学生也要有小Money

一、理财是女人的成人礼

钱小小的生活

此时的钱小小，才读大二。

在读大学以前，她自己从来没拥有过财政大权，连压岁钱都被妈妈勒令收回去。大一刚开学，第一次拿到一个月500块生活费的时候，她兴奋得要死，薄薄的几张钞票觉得放到哪里都不保险。吃饭总是算计着，几块钱的一个红烧肉都舍不得打，专挑一些豆腐青菜。零食还好一点儿，女孩子的嘴总是像小馋猫，薯片、雪糕、芥末花生……床边总是不断。

一到逛街，看到什么都眼冒绿光。各种毛茸茸的小玩具，别致的手机链，可爱的发饰，真让人爱不释手。几块钱的东西，买起来一点儿也不心疼。

至于衣服——以前她可从来没有自己买过，权力这东西，真美好。她身段纤细，皮肤白白的，穿什么衣服都好看。遇到便宜的，二话不说就拿下，遇到贵一点儿的，会稍稍犹豫，最后流连又流连，还是忍不住对自己说：“我吃几天方便面就出来了。”最后的结果是依然拿下。

她美滋滋的，觉得自己的钱花得好成功。你看，别人都在吃喝玩乐，花过了连影子都看不见，她呢，全都花在实处，一件件衣服明码标价地摆在那，真有成就感。

可是，没多久，她的财政就开始告急。明明一个月的生活费，到了月中就只剩了零头。

把衣服的钱加起来，还是不够，好像有很多钱从指缝中溜走了。

而买来的衣服呢？当时都很喜欢，现在却发现，要么找不到合适的搭配，要么不合季节，甚至有一些款式看起来是重复的。

很委屈地向妈妈再要生活费，妈妈哈哈大笑：“真是小女孩！”

小女孩？她20岁了，已经成年了。

妈妈在电话里说：“女人成熟的标志，可不是年龄这么简单，最基本的一条，她要会正确地打理自己的生活。”

她忽然有一点点懂了。打理生活的范围里，顶顶重要的一项就是钱。

理财秘籍

人们常说，女人如花，但殊不知，落花无情，自有凋谢的一天。然而，有一些聪明的女人，很早就学会理财。把每一分钱都花在正确的地方，既不挥霍，又不亏待自己。经济从容了，生活才从容，心态才会好，女人才能美丽，成为永不凋谢的花朵。

所以，真正对自己好的女人，一定懂得怎么理财。

那么，什么叫理财呢？

理财，就是打理好你的“财”。千万不要以为这很简单，这两个字包罗万象。怎么赚，怎么花，怎么规划，怎么积攒，怎么投资……甚至怎么做，全都蕴涵其中。一个女人对金钱的态度，代表了她的生活态度，甚至对生命的解读。

有人说，钱最庸俗，每天都算计着怎么控钱，岂不是庸俗中的庸俗？

还有人说，钱算什么东西？千金散尽还复来，赚钱的能力比理财更重要。

这是对理财的误解。

理财不是一种态度，而是一种能力。学会理财，并不是教你做财迷，而是让我们掌握这种控制钱的能力，这样才能做钱的主人。我们必须驾驭它，随心所欲地支配它，像将军在战场上调兵遣将，挥洒自如。这不仅是庸俗，反而捍卫了你的尊严——钱都管不好的女人，你又怎么能相信她能规划好自己的人生呢？

所以，一个女人迈向成熟的第一步，就是理财。攻克这道关，才能游刃有余地应对生活中的其他问题。说理财是女人的成人礼，这句话一点儿都不夸张。

有了这个认识，我们就可以真正进入实战，教你怎样和钱玩游戏。

二、不是吓你，记账能改变你的一生

钱小小的生活

从那天开始，我们的钱小小好像忽然长大了。

她思索了一下，她目前最大的问题，不是钱花得对不对，而是根本不知道钱花到哪里去了。连这都不知道，还谈什么规划呢？

她决定，要开始记账。

为了表示对记账的重视，她特地买了一个很精致的小本本，她也知道其实没必要，可就是喜欢。买的时候还对自己说，这是最后一次把钱花在不必要的地方了！然后，翻开第一页，写好日期后，工整地在“支出”一栏中写下“账本：10元”。

从此以后，每花出一笔钱，她都记在心里，一回到寝室立刻翻出小账本记录下来，每天睡前认真计算支出和结余，账平了才会入睡。开始的时候有些不习惯，有一次因为漏记一支雪糕而对不上账，苦苦回忆了一个小时。

她这才发现，原来自己每天买了这么多东西，而且很多都是毫无必要的。钱不落实成数字，真的不心疼，可是看着一笔笔支出名单，她就能眼睁睁地看着钱包是怎么一点点空下去的。原来她每天只吃零食就可以花出20多块钱，真恐怖。

渐渐地，她发现了自己的变化。

以前总有一些东西，她买的时候眉头都不皱一下，可是现在，她就舍不得再买了。花钱的数量从每天的20块渐渐变成10块，再到几块。有时除了吃饭，几天都不花额外的钱。她从来都没想到，账本上的小数字也可以使她得到成就感。

这种感觉，简直好极了！

理财秘籍

※ 与记账有关的一些理论

通常在谈到财务问题时有两种角度，一种是钱从哪里来，另一种是钱到哪里去，每日记账必需清楚记录金钱的来源和去处。

若要采用较科学的方式，除了须忠实记录每一笔消费外，更要记录采取何种付款方式，如刷卡、付现或是借贷。资本性支出只是转换资产形式。

资金的去处分成两部分：一是经常性方面，包含日常生活的花费，记为费用项目；另一种是资本性，记为资产项目，资产提供未来长期性服务。例如，花钱买一台冰箱，现金与冰箱同属资产项目，一减一增，如果冰箱寿命五年，它将提供中长期服务；若购买房地产，同样带来生活上的舒适与长期服务。

经常性花费的资金来源，应以短期可运用资金支付，如吃东西、购买衣物的花费应以手边现有资金支付，若用来购买房屋、汽车的首期款，则

运用长期资金，而非向亲友借贷或是短期可运用资金来支付。

消费性支出是用金钱换得的东西，很快会被消耗，而资本性的支出只是资产形式的转换，如投资股票，虽然存款减少但股票资产增加。

如果说记账是理财的第一步，那么集中凭证单据一定是记账的首要工作，平常消费应养成索取发票习惯。平日在收集的发票上，清楚记下消费时间、金额、品名等项目，如没有标识品名的单据最好马上加注。

※ 手把手教您记账

下面手把手教教大家如何利用excel打造一个适合自己的理财软件：

在Excel表格中划出7栏，分别是日期、事项、收入、借款、支出、投资和合计。

日期：按流水记录，你可以每半天、每天、每周、每月、每季度，随便，初步理财应该养成每天记录的好习惯。

事项：你可以简单写点儿自己能看懂的字，比如买衣服、电费、水费等，有时间、有心情可以写详细点儿，没时间就可以像我一样三四个字足矣。

收入：xx元，什么什么收入随便你记。

借款：xx元，什么什么借款随便写，记得还款用负数表示在这里。

支出：是记录日常开销的，比如旅游啊，买个化妆、护肤品等，日常聚餐……

投资：每月还贷款、买债券、买基金等、如果亏了，钱请记得用负数记在这里。记得每季度或者每半年把收入的钱减去支出的钱放入投资里。

合计：Excel有一个功能是自动求和，选中这一项，所有的数据就会自动计算出合计。

如果你觉得这样还是很麻烦，那么你也可以到网上下载一款专门的记账软件。现在有众多记账软件供您选择，里面的设置合理详尽，一定会成为您理财的好助手。如QUICKEN或MICROSOFT MONEY等。

三、计划支出省出大金条

钱小小的生活

钱小小看中一条披肩。白底蓝花，很江南，很复古，她一眼看上去就舍不得走了。

正是春天，乍暖还寒，披肩刚好派上用场。讨价还价之后，120元。不算贵，却也是她四分之一的生活费。她对自己说，省了那么久的钱，也该犒劳一下自己了。于是，披肩平整地摆放在她的小衣柜里。

几天之后，和同学去超市，一款她常用的化妆品在做促销，满200元赠一支价值50多元的保湿霜。她想一想，反正早晚都要买，既然有赠品，当然机不可失。于是，208元又花出去了。

她这才觉得资金有些紧张了。

把剩下的钱掏出来。500元的生活费，加上上个月记账后攒下来的100元，一共600元，而现在只剩下200元多一点了。现在才8号，只过了一个礼拜，怎么会花这么多呢？

翻出账本。账目是平的，她也没有挥霍，除了那几笔大的开销之外，就是正常的饭钱。她暗暗发誓，这几天一定要好好省钱，再也不买没用的东西了。

可是，没过几天，洗发水用光，不能不洗头发呀。一瓶洗发水，36元。

又过几天，同寝室的张月蓉过生日，钱小小为她选了一只玩具熊，42元。

眼看着钱包越来越瘪，她心里暗暗着急。可屋漏偏逢连夜雨，没几天，班里为特困生捐款，又是50元。

于是，现在是13号，刚刚月中，钱小小在饭钱上省了又省，还是只剩下不到80块钱了。

于是，那天晚上在台灯下，她拿出小账本翻了又翻，仔细寻找问题根

源。聪明的小美女钱小小，当然很快就找到了。

洗发水用得见底，她早就发现了。

张月蓉的生日，她上个月就在小台历上画了圈。

班里给特困生捐款，是月初班长就通知了的。

总之，这些必须要花的钱，她是早就知道的。如果她早早做出预算，把这些钱留出来，剩下的钱合理分配，就不会在月初买那些不急需的东西。虽然没有浪费，可会造成现在的财政紧张。

她终于明白，要想理好财，记账只是一个基础，真正使收支合理化，还要学会做预算。

第二天，她买了一箱方便面塞进床底下。她不愿打电话让家里再给汇钱，否则妈妈一定又笑她打理不好自己的生活，她宁可吃半个月的泡面。不过，她知道，这一定是最后一次了。

理财秘籍

※ 做好预算应该先知道的8件事

» 1. 预算是不可避免的一关

做好预算和控制人们消费的唯一方法——并且也是确保钱要用到该用的地方的方法。

» 2. 建立预算分三步

第一步：弄清楚你现在是如何花钱的。

第二步：弄清你目前的消费情况并确立一个符合本人长期理财目的的目标。

第三步：确认你目前的消费符合上述指导方针。

» 3. 使用软件来做好预算

可以使用一些财务软件来帮助你建立起较好的预算，如QUICKEN或MICROSOFT MONEY等。

» 4. 不要让自己失去控制

通过电脑来监控消费的一大缺点是它太过于关注细节上的东西。一旦你确定了哪些消费能够并且应该被削减（或扩大），那就要集中精力于那些消费方面，对其他方面的消费则要少关注一些。

» 5. 提防现金“走失”

如果你发现你一个星期左右去ATM机上取款的次数超过一次，那你就得好好检讨一下取出来的现金都到哪里去了。

» 6. 过度消费很危险

但是，如果你真的这样做了，你也会发现实际上你并不是惟一这样做的人。美国政府公布的数据显示，许多总收入为5万美元或者5万美元以下的美国家庭往往支出大于收入。尽管这并不一定意味着你会破产，但它的确是一个信号，提醒你必须认真考虑削减某些开支了。

» 7. 弄清楚哪些是奢侈消费

如果你入不敷出，那就意味着某些消费品对你来说是奢侈的——即便你曾认为那些消费的确是需要的。

» 8. 自我设限

要尽量使自己的开支不超过收入的70%。这样，你就会有30%的钱存起来应对将来的需要了。

※ 实例演示

以普通家庭月收入4000元来举例，教你怎样做预算。

首先是硬性支出，假设房贷为1500元。

其次是日常开销，由于每月房款占全部收入的1/3，那么日常开销应控制在1500元左右，包括米油盐基本开销，还有电话费、手机费、水电费、日常请客吃饭等，所谓开支。

仅余1000元，做风险较大的投资是远远不够的，那么如何理财呢，应该每月考虑拿出200元，购买家庭保险，选择年交(大约1年2400元)的，侧重保大病死亡等非常不容易碰到的，因为基本保险单位肯定提供了。这些支出你就不考虑收回了，作为特殊支出。

500元每月作为特殊投资，比如智力投资、进修等，每月500元，全年6000元还是可以收回的，这些之所以为特殊投资，是因为有可能很有收益，但基于谨慎起见，不要算它的回报。这500元每月都以货币资金的形式保存。这样可以随时动用，收益还不收利息税。

只剩300元了，太少了，很多人都会这么想。其实大家可曾知道，基金定投的起点多少？200元。300元参加基金定投完全可以，那么定期投资，这笔钱可以记入投资，一年后你也许发现自己不容易也积累了4000元钱了，到时再加上年终奖，也是一笔丰厚的收入，到那时，奖励自己去旅游、孝敬父母，或者为家庭添置一大件都可以。

以上的分析，看似非常完美，其实有个漏洞，就是把现金全安排出去了，甚至有些是不好轻易动用的，比如保险、智力投资，哇，碰到一点点事，哪怕只差几百元，怎么办？去借款，还是和父母要？这不是所有理财都没用了。

现在我来提供一个方法——办理一张信用卡。平时学会把日常开支可以刷信用卡，但要记得记账，这些开支是作为支出记入你的理财账的。去超市购买日用品，比如洗发水，或者油，或者鸡蛋什么的，商场购买衣服时也尽量刷卡，但一定要记账。

大家注意，信用卡这里起的作用是：把现金沉淀下来，账你照记，因此你的开支账上必然已经记录支出了，所以每月只要控制一下开支账的赤

字，注意你的卡上还是有现金的。如果临时急用，运筹得好，一个月1000元是可以周转的。

教大家另一个经验之谈，把你的信用卡和银行卡办在一起，用银行卡自动还信用卡的开支，好处是既免了银行卡年费，又不用担心忘还信用卡被罚。运气好的话，说不定因为你刷卡多，积分到年底还送礼物。

但月收入4000元的家庭注意不要用太多的信用卡，最多每人1张，多了你控制不了的。

四、街当然要逛，但买时要深思

钱小小的生活

每个女孩子都喜欢逛街，钱小小当然也不例外。

不仅喜欢逛，而且总是想花钱。

有的女孩，或者腰身不够细，或者大腿有点儿粗，总之有那么点儿不尽人意，衣服挂在那里是好的，穿在身上总会有些遗憾。

有的女孩，美如天仙，披上麻袋都是绝色。

还有的女孩，不算十分美，可是底子好，身材皮肤都不错，不打扮还算普通，一打扮就让人眼前一亮。

最后一种女孩的钱，最好赚。

很遗憾，钱小小就是最后一种。

最初，钱小小对衣服刚有自主权的时候，简直像土匪下山一样，见到什么都想要。自从决心理财之后，她再也不肯放任自己这样花钱了。可是衣服还是好的，动心还是有的，只靠压抑欲望不是太痛苦了吗？于是有段时间，她干脆不逛街，谁找她都不去，有时寝室倾巢出动了，她就一个人

窝在床上看小说。

这样的生活真是不太妙。

后来，她渐渐明白，这样不是办法。所谓会省钱，可不是回避这么生硬。

她慢慢尝试逛街。但是，之前会做很多准备工作。

比如，要买什么东西，她会列出清单，不需要的尽量少看；打开衣柜看看自己都有什么衣服，免得逛的时候买到重复的款式，或者自己缺乏合适搭配的衣服。

真正逛的时候，她会和两个以上的朋友一起去。为什么？嘿嘿，如果只有一个朋友陪同，自己看上了，朋友也说好，一怂恿难免冲动购物。而人多就不一样了。人一多了，难免意见不同，这个说好看，那个说不好看，OK，那不买也罢。

平时多看服饰杂志，这样有两个好处，一是对现在国际上流行趋势了如指掌，已经过季或即将过季的衣服绝不考虑，这就淘汰了一批市场上正流行的衣服；二是把自己的品位提升上来，一般质料的根本入不了眼，而看得上的又动辄上千，当然买不起。而且是看不上，不是忍住欲望，一点儿也不痛苦。

而在这样严格条件下依然能让她有购买欲望的衣服，通常都是物美价廉的极品，等于淘到了宝，那就该出手时就出手了。

如果实在有又贵又喜欢得不得了的衣服，她也有一个诀窍——记下衣服的品牌和货号，到网上去搜，说不定会有低折扣。或者去小店里淘类似的款式，价格可以差好几倍哦。

钱小小再也不惧怕逛街了。很多时候，逛街的乐趣在逛，而不是买。只要足够的理性和聪明，逛街和花钱，其实可以是两回事。

理财秘籍

※ 逛街少花钱的6个诀窍

» 购物时穿上一双高跟鞋

穿高跟鞋除了好看，还有另一个功效——它能缩短你逛街的时间。通常逛不到两个小时就得乖乖回家了，当然高跟鞋狂人除外。用这个方法逛街，绝对是个减少出手机会的好主意！

» 逛街前整理衣橱

耐着性子把你衣橱里所有的应季衣服通通找出，记得包括鞋子哦。当你发现自己拥有6件白T恤，7条牛仔裙，8双凉鞋时，买起东西来或许不会太盲目。同时，就算你买了新的衣服，或许你也会找到合适的旧衣来搭，不必另买了！而且，你很可能在衣橱中淘到“惊喜”，发现买回来就忘了穿的漂亮衣服，如何将这些衣服重新组合搭配成适合自己，又适合潮流的服装，或许比买新衣服更有技术含量和挑战性哦！

» 向垃圾衣服说NO！

宁可花一万元买一件一年穿30次的名牌衣服，也不要只花一百元买三年一次都不穿的烂衣服，这绝对是真理。节制“购物欲”并不等于让自己闹“衣荒”。任何情况下，都不要因为T恤比羊毛衫便宜这样的理由，而无节制地购买T恤。买衣服并不在于衣服的价格，而是要看衣服本身的价值，千万不要贪图便宜而买回一堆无用的衣服。

» 设定购物上限

也就是给你的购物额设一个上限。譬如这个月用来买衣服的钱不超过2000元，或是这个月买的鞋子不许超过3双。这样，总会对自己有点儿限制，购起物来也不会太随心所欲了。

» 列一张购物清单

如果提前列一张详细的购物清单，那你的盲目消费金额会大幅降低。因此我们建议你在购物前写下自己想买东西，每买到一样，就把该项从清单中划去，譬如一双鞋子、一个包包、一条项链……尽量不要有计划外的支出。

» 抵御干扰，除非你真的需要

在任何时候，当别人一次次鼓动你购买衣服时，你都应该坚定地表明自己的态度。不要因为别人买了3双鞋子，就认为自己只买1双，已经很节省了。如果需要也就罢了，万一买回去又是闲置，那就很不划算了。

五、试用这回事，真的很奇妙

钱小小的生活

基本上，我们的钱小小算是一个比较害羞的小淑女。超市里常有切成丁的火腿，或者路边吆喝的免费品尝的鲜果汁，她从来都不好意思当众试用。

可是，有一个朋友和她不一样。

这位朋友是钱小小上一届的学姐，湖南妞，身材火辣、性格泼辣，标准的全方位辣妹。小小刚进学生会做宣传部小委员时，这位学姐是宣传部长——她的顶头上司。一来二往熟悉起来成了好友，天天带着钱小小闯天下。

学姐最喜欢的事，就是试用。

不仅吃的、喝的要试用，她的化妆品也都试用。最初发现她的大牌化妆品时，钱小小眼睛都快掉下来了，兰蔻啊、雅诗蓝黛啊，都是钱小小想

都不敢想的大牌子。都是穷学生，学姐哪来这些钱？

“试用装啊。”学姐回答。

学姐还说：“其实我以前买东西时容易冲动消费，如果我买了一大瓶面膜，用后却发现不适合我的肤质，那多不划算！反过来，如果试用以后感觉真的不错，我自然会去购买，还会向身边的朋友推荐，这样就避免了乱买东西的恶习。”

那么，试用妆可以随时领取吗？

学姐从自己信箱里给钱小小转发了一封电子邮件，是兰蔻新款睫毛膏的广告，上面有“立即试用”的字样，于是就点击进入兰蔻的官网，弹出一张表格，并且被告知填一些基本信息后可以领取睫毛膏的小样一份。填写的信息中，包括姓名、性别、电子邮件、手机等基本内容，填写成功后会让她选择想在哪个区、哪个商场的专柜领取小样。大约一个星期后，小小就收到了一个手机短信，通知她去该商场专柜领取小样，限额一份。

当时她没想到领小样这么简单，并且还可以自己选择地点，之后这个品牌有什么新款推出，都会给她发试用的电子邮件，她也开始关注其他品牌网站上的试用信息，只要留下基本信息后，都会主动给她发电子邮件。从那个时候开始，她就很少买化妆品了。

钱小小最初会担心，小样分量少，够用吗？答案是完全可以。她基本上每个月都有1件小样入手，比如一支睫毛膏的小样分量是3毫升左右，可以用1~2个月，而护肤品的小样分量为3~5毫升，有时候是成套赠送的，如果够省，可以使用一个月。现在她只需要偶尔添置一些自己必需的化妆品就可以了，这样一来一个月可以省下好多钱。从这些小样中，小美女钱小小会选择最适合自己的化妆品，再适当添置。

理财秘籍

※ 试客是一种时尚

在金融危机下，如今不少崇尚节约的年轻人开始学会了节省，动动小脑筋就有免费的试用品，不但不会降低生活品质，还有无尽的乐趣。用网上一个时髦的名词来称呼，那就是“试客”。能够试吃、试用、试看各种消费品，并且做出中肯的评价来换取更多试用品，这就是他们现在最津津乐道的事情。

除了钱小小试用的化妆品外，还有很多东西也可以试用。

囤积电子优惠券、申请免费、试用、试吃、网上交换闲置物品、在实体店看好衣服样式再网购……这些利用网络省钱的窍门，正在以邮件的形式在白领中流行开来。金融危机的丝丝凉意，让白领阶层更加注意控制生活预算，方法也是五花八门各显神通。“降低生活成本，不降低生活质量！”这就是新节俭时代的省钱心得。

※ 试用的秘籍

» 秘籍一：最大限度使用商家优惠

吃饭、购物之前先上网查价格、搜索优惠券已经成为不少白领的必做功课。

数据显示，近期餐饮、休闲娱乐等生活消费电子优惠券浏览量和下载量均呈现全面上升的趋势。据统计，仅一个月，上海、北京、广州、南京、杭州五大城市电子优惠券的浏览量超过1065万次，下载量达到140万次。同时北京和上海开通了邮件订阅优惠券服务后，订阅用户已经超过30万。

推荐网站：<http://www.dahongbao.com>

<http://www.dianping.com>

» 秘籍二：多参考优惠券的点评

尽管有了优惠券，可除了免费试用品之外，很多都只是低价促销。这种商品，商家再优惠，也是要花钱的，理性的消费者可以先看一下网友的点评。特别是网友对于优惠券的点评很有参考价值。

点评达人们热衷于对比各家优惠券的性价比，还有网友第一时间发布探店报道。优惠券实在不实在？服务质量是否会打折？都是网友讨论的热门话题。选出评价最高的五星级商家，一定不会失望。

六、兼职，第一桶金轻松滚进口袋

钱小小的生活

大三了，钱小小的理财计划已经实施一年整。

最初懵懵懂懂，很多东西都是一团乱麻，后来慢慢总结经验教训，终于渐入佳境。近几个月来，钱小小不仅再也没有出现赤字情况，而且小有存款。每到月末，看着其他同学月月打电话说生活费告急，她在一边优哉游哉地看小说，表面不动声色，心里却得意得不得了。

可是，一切都从一个电话后开始不同了。

那个周末，钱小小像往常一样给家里打电话，发现妈妈在电话里的声音特别虚弱，她说找爸爸说话，妈妈一会儿说爸爸去奶奶家了，一会儿又说和朋友出去了。小小明显察觉有问题，再三追问之下，妈妈终于说了实话——爸爸病了。

突发性心脏病，住院三天了。虽然妈妈一直安慰她说，已经没有危险了，病情得到控制，明天就可以出院了。而且也不是很严重，以后常吃药就可以……可是放下电话，小小还是哭得一塌糊涂。

她还这么小，书还没有念完，从来没有考虑过父母已经老了，会生病，甚至有可能随时离开自己。

擦干眼泪，她决心为家里做点儿什么。

离家这么远，她没办法照顾爸爸，那么，至少可以在经济上帮助一下家里。虽然她现在不乱花钱了，可再怎么存，存的也都是父母给的钱。

她决定做兼职。真正地靠自己的能力赚生活费，再也不向家里要钱。

这就是钱小小赚钱的第一步。

周末，她在白纸上工工整整地用粗笔写下“家教”两个字，站在市中心最繁华的天桥上。身边是各大高校出来找兼职的同学，手里的纸板上写着“初高中数学、英语”等字样。看起来都是高材生的样子。她看看自己瘦弱的小身板，真是毫不起眼。

一个女人来到她面前，问她一些问题，她微笑着回答得不卑不亢，自觉很得体。可是女人还是走了，继续找别人问过去，问了一圈后，重新回到她面前说：你跟我走吧。

她看着女人走在前面的背影，轻轻吁一口气。抬起头，天瓦蓝瓦蓝，她知道这是新生活的开始。

一夜之间，她就长大了。

理财秘籍

※ 兼职的选择

大学生是创业者中的一个特殊群体，身为大学生，最起码要做到的是不能影响学习，而作为创业者当然也不能马虎，那么，大学生兼职创业做什么才能不影响学习呢？

校园宣传栏张贴的招聘广告，五花八门，你需要筛选信息。通常有

如下信息：第一类，派发广告单、送外卖、商场促销员……这是小儿科类的，门槛低，工资低；第二种代理类，旅游代理、化妆品代理、开办手机号、数码产品类代理等，这种需要和公司协调代理分成，然后在学校开展工作，收入和你的业绩成比例；第三种是运用自己的专业知识及个人特长，做一定技术性强的工作，如平面设计、网络管理、电脑维护、网页制作、家教、帮建筑工地搞测量制图、售楼、车模、礼仪等，这种兼职通常待遇较高，但时间不像前两种自己可以掌控。

从上述简单的分类来分析，我们可以发现，如果你的专业技术性比较强，最好以第三种为主，这样到你找工作的时候你已经有两三年经验了。但是大多数同学所在的城市本来就小，机会相对少，而且不具备专业方面的优势，你可以从前两种做起，积累一些经验。等你熟悉所选行业的特点，了解校园市场的特点，有过操作的成功或失败经验后，你试图转型以代理管理为主，把机会给一些你的同学、朋友，组织他们一起做，这样你不仅有了弥补学习的时间，还学到了宝贵的小团队管理经验。

※ 兼职的意义不仅仅是赚钱

做兼职难道仅仅为了赚几个生活费吗？

第一，兼职能为辛苦的父母减轻经济负担，是尽孝的一种方式。

第二，兼职能为我们以后的工作积累经验。任何领袖人物都是从小事做起，一步步走向事业的成功，管理经验和个人魅力从哪儿来？兼职是和做学生会干部一样可以学到管理和财务，人脉和社会关系。

七、留意工作才是财女本色

钱小小的生活

妈妈不久前在电话里说，爸爸的身体已经完全康复了，药也已经停了。

这是一年来，钱小小听到的最好的消息。当天晚上，她请寝室里关系最好的二姐吃了一顿饭，还破天荒地喝了一瓶啤酒。

当然，用的全都是自己的钱。

她做家教已经一年了，每周三堂课，每月有600块左右的收入，已经完全能独立养活自己。即使爸爸停了药，家里经济负担减轻了，她也依然没有放弃兼职。按她的话说，赚钱是一件有成就感的事，为什么要停止呢？

在吃饭时，二姐问她，小小啊，你有没有想过毕业后做什么工作？

工作？钱小小有点儿蒙。才升大四一个月，现在想工作是不是太早？

二姐摇头，不早了。现在就业压力这么大，真到毕业的时候才想，可就来不及了。

她说得对啊。钱小小喝了一口酒，沉思起来。

钱小小最大的优点之一，就是认真思考每个人的建议，从不武断固执。

第二天，她就在人才招聘网注册了，并且买了一份报纸回来仔细研究。她是学国际贸易的，最对口的海关虽然进不去，不过现在进出口公司很多，找个学以致用的工作应该不是难题。

现在是10月，毕业生应聘是在四五月，也就是说，上一届毕业生找工作的高峰期刚刚过去，人才市场相对没有那么拥挤。她认真制作了简历。简历很重要，如果太过简单，会让用人单位觉得你不够郑重，如果太华丽，又容易让人担心你华而不实。因此，她的简历力求精致专业，又不花里胡哨。

很快有几家单位通知她面试。谈到工资要求的时候，她坦白说，自己还没有毕业，并不要求太高的薪水，只求能给自己一个锻炼成长的机会，

同时，因为学校偶尔会有一些事情要处理，希望能在时间上相对宽松。

话说在明处，对方觉得她既成熟又坦诚，几乎都愿意给她实习的机会。她选择了其中一个不大的对外贸易公司。因为这家公司虽然刚成立不久，资金还不够雄厚，但是钱小小发现他们的管理制度很完善，她相信日后绝对可以发展迅速。

学校那边，她和领导打好招呼，大四课程不多，领导又都比较鼓励这种积极上进的好学生，因此并没有太为难她。于是，刚上大四的钱小小已经俨然成为小白领。几个月过去，当大家纷纷毕业为找工作发愁的时候，她已经实习期满，成为正式员工了。

理财秘籍

※ 五个问题决定一份好工作

首先问五个问题：我要去哪里？我在哪里？我有什么？我的差距在哪里？我要怎么做？

以上五个问题涵盖了目标、定位、条件、距离、计划等诸多方面，只要在以上几个关键点上加以细化和精心设计，把自身因素和社会条件做到最大程度的契合，对实施过程加以控制，并能够在现实生活中知晓趋利避害，使职业生涯规划更具有实际意义。

※ 做好职业定位

定位是自我定位和社会定位的统一，只有在了解自己和职业的基础上才能够给自己做准确定位。所以要检视个人特质。

1. 欲望(Desires) (做事的能力) 在此人生阶段，你究竟要什么？
2. 能力(Ability) 你擅长什么？（一般技术以及特别技术）

3. 性格特质 (Temperament) (气质、性质) 你是什么类型的人? 在何种情况下有最佳表现?

4. 资产 (Assets) (有形与无形) 你有什么比别人占优势的地方?

每个人群都需要定位, 其目的是保证自己持续地发展。但是各个群体定位的重点不同: 定位重点在于澄清自己有什么。过高或者过低估价自己, 过于看重自己的文凭, 或者看重自己的成绩, 有的过于低估自己身上的潜质, 所以, 既需要认真地分析自己, 又需要多了解社会需求, 以求定位准确。在大多数情况下, 正确的思路是, 做你应该做的事, 而不是做你喜欢做的事。

※ 找工作的技巧

找工作同做其他事情一样, 也有方法和技巧。很多人找不到工作并不是因为他们没有做事的能力, 而是因为他们在工作过程中没有运用正确的方法和一定的技巧。所谓技巧, 主要包括三个方面的内容:

1. 了解自己。包括了解自己的知识、技能、性格、爱好以及身体状况等。找工作之前, 你必须先对自己有全面的认识, 一定得知道自己能做哪方面的工作, 不适合做哪方面的工作。找工作不能眼高手低, 明明自己没有能力做的工作却偏要做, 那结果一定是被拒之门外的。

2. 了解你所选择的职业和行业。了解职业岗位的工作内容、工作性质和对从业者素质的要求。可以向亲朋好友中做过相关工作的人了解有关情况, 也可以向从事这方面工作的其他人请教, 他们经验丰富, 体会深刻, 能给你提供具有指导意义的信息, 他们工作过程中的失败教训, 对你可以起到预防的作用, 而他们的成功经验又是你可以借鉴的。

3. 自我推荐。在了解自己和工作的基础上, 就开始求职了。求职就是寻找和得到工作的过程, 通常包括获得用人的信息、争取面试、谈话、签约等环节。找工作就像推销商品一样, 要让顾客买你的产品, 你必须告诉对方, 你的商品质量如何的高、价格怎样公道, 才能吸引人们来买这种商品。同样, 找工作时也要围绕着“我真正有能力做好这份工作, 而我提出

的要求也是十分合理的”这样一个中心来展开。一定要学会推销自己，这样别人才会认可和录用你。

理财误区：钱多钱少，观念最重要

钱小小的生活

钱小小的理财计划一直贯穿了整个大学，这段时间，她的生活悄悄发生了变化，同学之间的关系也变得微妙起来。

其实自从小小开始记账，下铺的吴佳楠就一直嗤之以鼻，小小知道，她没少在背后笑话她。别说背后，就连在小小面前也一样，有一次她也曾经说过：“不就是块八毛钱的事吗，也犯得上让你这么兴师动众。”

吴佳楠家里有钱，又是独生女，每个月的生活费是别的同学的两倍，吃的是食堂最贵的菜，穿的全是品牌服装，钱小小知道，自己和她没法比。当然，她也从来没有想过去比，各人有各人的生活，她对自己的生活很满足。可是，当吴佳楠那么说时，她还是有一点儿难过。

她还没有说话，二姐已经开了口：“记账怎么了，记账又不代表小气，前些天灾区捐款，你吴佳楠没比我们多捐一块，小小也没比别人少捐一毛。人家会过日子，碍着你什么事？”

吴佳楠哑口无言，拿着书气冲冲地出去了。钱小小感激地看一眼二姐，二姐对她一笑。小小又看看门口，心里有些担忧。

晚自习，她坐到了吴佳楠旁边。

她先说：“佳楠，今天二姐看我尴尬，帮我说了几句话，你别介意。”

吴佳楠头也不抬。小小也沉默了，一时冷场，气氛有些怪。过了会儿，小小忽然说：“佳楠，你这件衣服是在哪儿买的？”

吴佳楠仿佛有些意外，不过还是回答了。小小继续说：“我知道那儿，她家衣服都是正宗韩国的，可贵了”

吴佳楠的神色缓和了一些，带着种“算你识货”的表情。小小摸了摸料子，说：“我朋友看到过这件衣服，当时差点儿买了，价钱都讲好了，可她还是觉得贵，才没买。”

吴佳楠问：“你讲到多少钱？”小小说了一个数，她惊讶道：“不会吧，我比这几个价贵了200块。”

小小也很诧异，两个人商量第二天一起去店里看。果然，在小小的指引下，吴佳楠新买的一件衣服比原价便宜了将近200元。回来的路上，吴佳楠很开心，一直问小小怎么猜得到底价？

小小笑说：“总逛啊，干逛不花钱，了解行情。真要想买，肯定都便宜。”

然后，趁着气氛好，小小就给她讲起当初她的样子，再讲到妈妈教她理财，一直到爸爸生病的事。吴佳楠听得很认真。最后小小说：“佳楠，其实我们这代人，日子都不是很苦，但是再好的日子，也不能挥霍。能省的钱就省，省出来给父母买件礼物，他们多高兴呢？你说的是吗？说到底，理财也就是种观念。”

吴佳楠若有所思。

第二天，吴佳楠买了个小本子，笑嘻嘻地来向钱小小学习记账。

一直到毕业，她们整个寝室在小小的熏陶下，个个都成了小富婆。

其实，与其说理财是一种技能，倒不如说是一种观念。只有端正了观念，树立起信心，才算迈出了理财的第一步。

理财秘籍

※ 理财计划八大误区

随着经济的发展、生活水平的提高，“理财”正成为中国市场上最常见、最重要、最响亮的词汇之一。然而，大多数市民对理财的认识还有许多误区和不足之处……

» 误区一：缺乏长期的理财视野

在中国，许多人年轻时不懂如何理财，对眼前的生活有许多计划，买车、买房、环球旅游……但对未来的子女教育、养老生活等却从不做打算，结果往往是上辈子赚得多，花得多。退休后却用他们毕生赚来的养老金在股市中搏杀，结果资产大大缩水，生活质量大打折扣。

建议：规划人生

理财是一种全面的人生规划，首先必须设定理财目标，然后请专业理财师按照你目前的资产状况、收入水平、家庭情况及社会发展等诸多因素合理规划。理财的首要任务就是与未来的退休生活以及子女教育优先做好安排，其次是将目前的日常生活安排好，最后才是安排买车和环球旅游的计划。

» 误区二：缺乏正确的理财观念

理财是一种生活方式的选择，许多人简单地把理财当成投机，渴望通过理财一夜暴富。

建议：理财成功的基本步骤

首先，要有一个科学系统的理财规划，并要严格执行。其次，理财一定要尽早开始。再次，长期坚持实施。最后，也是最重要的，要愿意承担风险。

» 误区三：缺乏正确的保险认识

许多收入较低的人买了很多甚至是过量的保险，许多有着较高收入的家庭却只安排了很少的保险。同时，许多人将保险作为一种投资的渠道来看待，片面计算回报率，忽视了保险最基本的保障功能。

建议：有效保险

保险的目的是转嫁风险。购买保险时，在认清风险的同时，还要考虑保险支出占家庭收入的比重，保险费一般以不超过家庭总收入的15%为宜；保险金额根据具体情况而定，家庭收入稳定的，保障额一般可控制在年薪的6~7倍。同时，越是收入高的人群，应当将其收入越高的比例用于保险安排。

» 误区四：过度投资

近几年来，房地产市场非常红火，造就了不少富翁。在财富效应的驱动下，有些投资者开始举债投资，购买多套房子以期望增值，于是出现了许多“负翁”。日本、香港房产泡沫的历史教训告诉我们：超负荷的过度投资，往往是财务危机的罪魁祸首。

建议：控制债务

“用明天的钱，圆今天的梦”固然很好，但要有个度。一般而言，家庭债务的合理比例应控制在家庭总收入50%之内，否则，一旦市场波动或家庭发生意外的话，其破产的可能性也将增大。

» 误区五：单一投资

一些市民听到预期高收益率的产品，便一哄而上争相购买，却没有关注它的风险。他们往往会将资金投向单一的投资领域，一旦发生投资风险，财务危机随之产生。

建议：投资组合

天下没有免费的午餐，高收益的理财产品往往蕴含着高风险。因此，在做理财规划的时候，要根据自身风险承受力、年龄、收入、家庭等情

况，兼顾收益与风险来构建一个高效的投资组合，以此获得稳定的收益。

» 误区六：“人云亦云”式的理财

实际生活中，很多人都不明白必须为自己理财的道理。喜欢别人做什么，自己跟着做什么，别人买房子，别人买车子，别人买基金了，所以自己也要买。

建议：按自身实际情况理财

其实每个人的生存状态和财务状况取决于自己。每个人应当为自己的理财目标负责。关注自己的生活，安排好自己目前的生活以及与未来的生活目标，做好充分的安排才是明智之举。

» 误区七：忽视对市场长期趋势的把握

推荐市场投资热点，预测市场未来的趋势是各路投资专家乐此不疲的事情，也反映了这是投资大众普遍关注的问题，但效果如何，大家心知肚明。

建议：把握大方向

从理财的角度看，市场的短期趋势是很难预测的。同时，市场的长期趋势又是比较容易把握的。所以一个比较简单但是很有效的方法是：忽视市场的短期波动，紧紧把握住市场大的发展趋势，顺势而为。

» 误区八：透支健康

坦白地说，现在有很多人是“今天用健康换金钱，明天用金钱买健康”。在激烈的竞争环境中，越来越多的人面临工作压力，小病拖着不看，不断透支身体，以致生大病后收入受损，引发财务危机。

建议：投资健康

健康也是一种投资，锻炼、必要的营养补充、劳逸结合构成健康投资的三要素。适度的休息是为了明天更好地工作与生活，千万不要投资体力与生命。



工作中的女人最美丽，丰满的钱包最迷人

一、“月光”不可耻，但存钱才是硬道理

钱小小的生活

转正后的第一个月，钱小小拿到了工资2500元。

这可是她生平第一次有这么多钱进账。她到提款机把钱全都取出来，数了好几遍，又重新存了回去。

应该犒劳一下自己吧，她想。于是留出300元放进钱包，直奔购物街。

她本想买件衣服，却没想到路过一家家居店时，被橱窗里展示的窗帘吸引了。绿色底，大朵的花，很阳光、很有朝气。田园风格，小小的两幅，不落地。500块，价钱不算太高，但是不还价。

这时的钱小小，已经退了学校宿舍，在公司附近和艺术学院的女孩露露合租了一间房。露露租得早，选了南向的一间，小小只好住北向。设施还齐全，只是房间阳光不是很充足，暗了一点儿。这窗帘正好能让她的房间明亮起来。

比预算超过200元，算算好像并不多。想到工资卡里的2500元，她决定买下来。钱包里的钱不够，她找到附近的提款机。

前面有人在排队。等待的过程中，她算了一笔账。

现在房子的租金是每月1500元，两人均摊，每人750元，加水电差不多

要800元。上下班路费要将近100元，手机费100元。这样，每月固定的支出要1000元。

每天早饭3元，午饭吃公司食堂，也要8元，晚饭就算回家做，成本也至少要5元。这样饭费每月要500元。

$2500 - 1000 - 500 = 1000$ 元。这样，就算她什么都不买，一个月也只剩下1000元。如果花500元买了窗帘，就只剩500元。这些钱，买点水果、日用品，很容易就用光了。

前面的人已经取完了，她站在原地犹豫。后面的人催促她快取，她回头说，对不起我不取了。

她回到家，在账本上记下，收入2500元。

虽然说在她这样的小白领中，月光是非常普遍的，可是，她是钱小小啊，从大二就开始理财的钱小小，怎么能让自己做月光一族呢？想到这，她在备注里加上一句话——月存目标：500元。

她知道，今天省下的窗帘，就是成功的开始。

理财秘籍

※ 把存钱看成是一个游戏

大多数人的实际存款数要少于他们能够存的数目。产生这一现象的原因与个人拥有钱的数量，或者是宏观经济形势没有太大关系。问题在于人们对钱的感觉。对很多人来说，花钱是种愉悦的享受，存钱反倒是种痛苦的惩罚。

理财专家有时与客户的沟通不是很成功，他们常常会忽略影响存钱行为的心理因素。如果你仅仅是因为爱花钱而难于开始存钱的话，你可以把存钱看成是一个游戏，一旦你意识到这个游戏充满着智慧的挑战，

第二章 工作中的女人最美丽，丰满的钱包最迷人

你会很乐于成功的。

1. 打开你的钱包，看看里面花花绿绿的信用卡，找找有哪家银行的信用卡你还没有申请。别急，不是让你去申请这家银行的卡，而是去这家银行开立一个存款账户。记住只是开立一个存款账户，不要申请该行的任何一种卡。

2. 定期从你的工资账户上取出10元、20元或是50元，总之不用太多，存入你新开立的存款账户中。给自己一段过渡时间去适应这种手中可支配现金比以往减少了的生活，看看你有什么改变。2~3个月之后，增加每次从工资账户中取出的金额。

3. 以少起步。我们建议你积蓄收入的10%，这是个不错的目标，不要因为你可能做不到就放弃。培养一个良好的储蓄习惯和坚持存钱要远远好过你偶尔一次存入一大笔的钱。

4. 每天从钱包里拿出5元或10元钱，放进一个信封。每月把信封里积攒的一定数目的钱存入你在银行的存款账户中，记住积沙成塔的道理。假定你每天存10元，每月就是300元，一年就是3600元！

5. 核查信用卡的对账单，看看你每周用信用卡支付了多少钱。如果有可能，减少你每月从信用卡中支取的金额，也就是说，手紧一些。每到月末，将省下的钱存入存款账户中。

6. 画出你的目标。现在就开始关注你为什么存钱。存钱不是最终目的，“葛朗台”式的人物谁都不会有兴趣。存钱是为了实现你的目标，你是想换一所大点儿的房子？买一辆车？为了你的宝宝？还是打算读书深造？或去投资？总之，把目标统统画下来，然后贴在冰箱上、厨房门上、餐桌上等任何你会经常看到的地方，提醒你时常想起你的目标。要知道，你现在花掉的钱与你以后要花的钱有着本质的区别，后者常被称做是储蓄。这些画在纸上的目标会增加你存钱的动力。

7. 尽早还清你欠银行的钱，以减少利息的付出。

二、省什么不能省衣服

钱小小的生活

钱小小已经工作半年了。

公司对着装的要求并不高，所以最初，她可以一直穿着学生装，要么牛仔裤，要么棉布裙，在办公室里虽然有些突兀，但也很符合她实习生的身份。

可是，转正后的第三天，她受了一点儿小打击。

打击来自于上司罗经理。他今年34岁，很干练、很有范儿，有点儿不怒自威的味道，英语流畅得像从小在国外长大。倒也不是什么严肃的批评，只是她送文件进去给他的时候，他看了她一眼，说了句，你永远都毕不了业吗？

她一愣，先是以为自己的工作哪里出了纰漏，再一想，就明白了，红了脸。

当天晚上，她就去了商场。

钱小小买衣服很少去商场，她一向觉得商场的东西既贵又没特色，她更喜欢在小店里淘的乐趣。可是那一天，她带上银行卡进了商场大门，毫不犹豫。

一套职业装，一双高跟鞋。一共2200块。

她心疼得要死。

可是她明白，这个钱，一定不能省。当然，200块一套的职业装不是没有，可是职业装代表你的职业精神，代表你重视你的工作。上级的眼睛多锐利，你穿着200块一套的职业装出现在他们面前，就算他们嘴上不说，心里也一定对你失望。

第二天，她踩着高跟鞋，哒哒哒地出现在办公室。

一片惊叹。同事围过来，有的夸赞、有的打趣儿，正是热闹的时候，罗经理上班了。大家立刻各回各位坐好，罗经理看了她一眼，什么也没有说。

可是她看得出，他的眼神很温和。

很久之后，某一年的公司年会上，罗经理颁给她优秀员工奖时对她来说，你猜我什么时候觉得你能行？就是从你换了职业装的那天。一个知道钱该用在什么地方的女人，一定是聪明的。

钱小小笑了。在钱上，女人当然要精明，可是聪明有时比精明更重要。

精明的钱小小，用她的聪明打赢了这一仗。

理财秘籍

※ 买衣服的原则

» 1. 打折的时候在专柜多淘经典款

这点很重要。因为经典款的YY是不会过时，而且好搭配，在打折或者促销的时候买最合适。大家可以平时多留意一些自己喜欢的品牌，等打折的时候购买最划算了。钱小小很多羊绒衫小衬、衣都是这样买的，可以省不少银子。

» 2. 平时多看杂志

本季时尚的东东哪些适合自己的好多留意，不适合的一定不要买。杂志真是个好东西，钱小小每个月都要抱回几本研究。但是大家一定要清楚什么是适合自己的，什么不是。比如你并不适合装可爱或者哈韩的风格，头脑发热买回来也只能闲置着。不可乱买，这是省银子的最大法宝！

» 3. 多光顾小店，和网上一些信誉好的店

一般大商场的衣服样子都会比较大众话，而时髦质量又好的衣服在专

柜的价格很是惊人，所以，不如把目标转向小店或者网上信誉好的卖家。一来衣服的质量有保障，还可以用可以接受的价格买到别人没有的衣服。可是网购的MM一定要注意了解商家的信誉和自己的身材哦，否则被骗或买来不合适可就亏大了。

» 4.鞋子、包包、配饰一定要精致

女人一定要有一只好包和几只好鞋子。当然还有首饰和丝巾，因为能够体现你的品位。尤其是职场女性，这方面要舍得投资。一只好的包包可以用很久，而且一直让你心情舒畅。上司知道你赚的不多，但看到你把钱用在这些东西上，会知道你是个有品位的女人。

» 5.不要因为便宜而买，也不要因为贵而不买

这里要说明一下，便宜，指的是出乎你想象的便宜，贵是指你经济能力所能承受的贵。大家不要混淆概念。比如，你喜欢的某牌子打1折，可是没有适合你的颜色或尺寸，那么请放弃吧，因为买回去也是闲置的。又比如，你遇见一件特别美丽的衬衣，可以很好地映衬你的气质，那么只要你的经济范围是允许的，请你买下吧。因为不买你会后悔很久，而买下来，你会发现它的成本其实远比你想象得高。

三、网购最fashion

钱小小的生活

说到网购，钱小小可是很有些年头了。

当时她还在上学，在公车站的广告牌上看到淘宝网的广告，一时好奇就记下了网址。

当时网络购物还被易趣垄断着，淘宝刚刚成立，钱小小可谓是第一批客户。她买的第一样东西是一双鞋子。卖家从专柜买来，回家后觉得不适合自己，原价500多元的小羊皮鞋，只100元转让。

因为同城，钱小小坐着公车到了卖家楼下，试了试，正合适，当即付款。

第一笔交易，很成功。

从此信心大增。网络购物是会让人上瘾的，因为你足不出户就可以浏览五花八门琳琅满目的商品，很容易发现喜欢的东西。她分别买过睡衣、饰品、日用品……可能是运气好，一直都比较成功。

当然，也有上当的时候。

第一次上当，是买化妆品。虽然有人告诉过她，化妆品这种假货很多，又不容易分辨的商品尽量不要在网上买，可屡次成功的经验让她的胆子变大了。当然，她还是很聪明的，太便宜的固然不靠谱，她选择的是专柜价格的六七折。可是，到手之后，她仔细与网上搜索到的打假帖对比，发现是假货。好在她当初询问过是不是如假包退，并且保留了聊天记录。退货并没有多费口舌。

第二次上当，是买衣服。那时淘宝上很流行瑞丽杂志上的各种衣服，图片上精美得很，价钱也很低，她一口气买了三件。可是到手发现，哪有图片上那么好，只是款式相似，版型、面料和做工全都差得太多了。这次人家不肯退，理由很简单，瑞丽本身也不是牌子，只是杂志名，你肯买就说明你接受杂志上款式的仿品，有差别是正常的，为什么给你退？

她只好哑巴吃黄连，三件衣服一件也没穿过。

从此，她总结出了很多网购经验。哪些东西该在网上买，买的时候要注意什么，什么样的店铺值得信任……她全都有自己的心得。现在，网购对她来说再也不是瘾，而是省钱的途径。在街上看到任何东西，都会暗暗思忖网上是否会有相同的，是否能便宜。然后找到关键词回去搜索，通常都能满意而归。有一次她看到一种靴撑，外面卖22块钱一个，她觉得太贵，回到家立

刻上网搜索，淘宝竟然只卖3.5元。她买了5个，算邮费还省了将近100块。

理财秘籍

※ 网上购物的技巧

1. 网上购物，重在信用，同种商品在价格相当的情况下，选择信用高的卖家。

2. 对于信用高的买家也要进行判断，查看他在淘宝创立的时间，因为早年的淘宝管理有欠缺，那时皇冠用户的含金量远不如近年的皇冠用户。

3. 查看买家对卖家的评价，查看差评的次数，同时对差评的描述进行分辨。有的投诉的是物流，这个就不属于大的问题了，如果大多投诉的是质量不好，色差大，一定要谨慎购买。

4. 对于相中的货物，可以选中它的关键字，在淘宝网上进行搜索，货比三家不吃亏。找到一家物美价廉的岂不更好？

5. 对于名牌、大牌产品，你可以先在当地专卖店试穿，记下产品代码、尺寸、颜色，在淘宝网上进行搜索购买。这种方式成功率比较大，但在买前一定要与卖家确认，必须是正品，接受专柜验货，否则概不付款，且来回运费卖家承担。先小人后君子，这招管用。

6. 对于要购买的东东，最好选择有购买记录和评价的，这样参考别人的评价，有助于你做出判断。

7. 万一收到货不满意，及时与卖家联系，对于需退货的产品，先用数码相机拍下瑕疵的地方，同时与卖家的淘宝旺旺的聊天记录一定要保存下来，因为一旦卖家没有诚信，又拒不退款的，你就可以投诉，这些就是你投诉取胜的砝码。没有它们，你很难投诉成功。虽然多半淘宝卖家还是有诚信的，但这并不代表全部，还是小心点好。

※ 各路陷阱及对策分析

» 1. 低价陷阱

有些标价正好是市场价的一半，能有这么好的事吗？如果服装类还好，可如果是电子类，卖家号称什么走私货，海关扣压处罚，资金周转不过来抵债……种种理由都有可能是骗局。如果你喜欢这一产品，还是另找吧。

» 2. 信用炒作陷阱

买家在选购商品的时候一定要注意卖家的信用度，可有的卖家是专门帮人家炒作信用的。一定要注意仔细分析一下。

» 3. 商品陷阱

在拍对方商品之前一定要和对方讲清楚，把这一商品的一些功能，材质、规格等确认清楚，把所有考虑的总是都要考虑进去，如果商品有质量问题是不是可以调换，电子类产品，是不是有保修期，保修多长时间，对一些衣服之类的，如果颜色和网上图片描述不一样是不是可以换？并且保留聊天记录。

» 4. 支付陷阱

要求你直接汇款到对方账号上的，一律不要买，无论他说什么理由，都要坚决使用支付宝交易。

» 5. 确认收货陷阱

还没收到货卖家就以种种借口要求买家确认收货，不要理会，收到货满意后再确认。

四、左手钱包，右手卡包

钱小小的生活

工作不久，钱小小发现一个现象：同事的钱包里，总是有很多卡。信用卡、会员卡、品牌店的打折卡……把钱包撑得满满的。

她翻翻自己的，只有两张不同银行的储蓄卡。

要那些卡干什么呢？尤其是信用卡，要交年费不说，就只说先刷卡后还钱，不是等于随身背一个大债主吗？很多东西，明明钱不够的时候可以

不买，因为有了信用卡，不就会鼓励消费吗？

钱小小坚信自己想的是对的，一直没有办理信用卡。

但是，很快她就发现，不办信用卡是有损失的。

先是过年回家。她和同住的露露一起买票回家，她自己去火车站排队买卧铺，露露却直接用信用卡兑换机票，一张机票省了一千多块钱。

再之后，是积分换礼品，还是那个学姐让钱小小在网上帮她挑礼品，小小才发现，她一年的信用卡刷卡消费竟然可以换几百块钱的礼品。

有这么实惠吗？

对于省钱的事，钱小小从来都是当仁不让，她很快去办了一张。

不久她就发现，自己以前的担心完全多余。

年费基本可以忽略不计，因为现在信用卡大多只刷三次就可免年费。超市、商场，甚至一些服装店购物都可以刷卡，谁一年连三次都刷不上呢？

而鼓励消费的说法，是因人而异。如果你端正态度，提醒自己信用卡当工具而不是提款机，刷了卡也是要还的，就不会产生冲动消费。而对于真正花钱没有节制的人，就算没有信用卡，借钱也一样会买。

当然，钱小小这么精明的小女人，最关注的就是还款期限，绝对不交一分钱利息和滞纳金。

理财秘籍

※ 信用卡要怎么用

» 招数一：异地存款，不收手续费

如果平时异地有人给你汇款，可以让他们直接把钱存到信用卡账户中，因为信用卡的异地存款是免收手续费的。但必须要到柜面办理现金存款，如果是转账汇出的话，不能免除手续费。适合在外地上学的大学生及定期支付生活费的人群。

» 招数二：按期还款，借钱零利息

信用卡刷卡，如何白用银行的钱而不付利息呢？就是按期还款。有的人明明有钱还，却因粗心大意而晚还款几天。这样，不但从消费当日起支付利息，还要缴每笔10元的滞纳金。此外，若在免息还款期内仅归还部分借款但高于最低还款额，银行将收取持卡人全部透支款的利息，而非未归还部分借款的利息。

为避免忘记还款而带来的利息负担，最好使用信用卡自动还款功能。

» 招数三：多用信用卡可免年费

从最初的刷6次免首年年费，到现在的刷3次即可免两年年费。通过刷卡消费是信用卡免年费的重要方式。信用卡免年费的优惠方式主要有三种，一种是在开卡就免除当年年费，一种是在持卡期间通过指定次数的刷卡活动豁免年费，还有一种是用消费积分来冲减年费。

※ 省钱途径

» 血拼省钱

不少人觉得办信用卡没必要，用工资卡就能实现刷卡消费。其实仔细

比较就知道，同样是支付，刷工资卡购物仅是得到所购商品，但刷信用卡还能额外获得积分和优惠，善于利用一年能省好几千元。有一种真情卡，自选商户3倍积分特色就很有吸引力，对于那种在化妆品和服装方面开支很大的“败家女”而言，选择百货类3倍积分，花出去的钱能迅速积累为卡里的积分，一年下来有10多万积分，可兑换几百元礼品。另外，开卡时送的自选保险，也有好几万元的女性健康险额度，很实惠。

» 开车省钱

李先生买车时办了一张车主卡，刚开始只是看中可返还1%加油费或加油5倍积分优惠，还送意外险，可是不久后一次自驾游，李先生几个车友遇到小车祸，虽没人受伤，但他和另外一个车友的车子同时抛锚。正发愁时，他想起车主卡带有100公里免费道路救援服务，于是打电话给信用卡客服热线，很快就有救援人员赶到，帮他们把车子拖带到附近一家修理单位。因为李先生是主卡客户，能享受免费拖车服务，可是那个车友光拖车费就花了近千元，结果他回家后第一件事就是申请车主卡。

» 坐飞机省钱

现在银行推出的航空联名卡不下十几种，要省钱就要选一张兑换条件最丰厚的卡。比如某银行的南航明珠卡，消费1块钱等于1个积分，14个积分等于1个航空里程，比其他航空联名卡优惠。里程积累到一定程度，就可兑换免费机票。经验是：选择在春节期间兑换最划算，因为春运期间机票紧张，几乎没折扣。此时用里程兑换机票，比淡季要省更多的钱。

五、职场AA制的重要性

钱小小的生活

记得刚转正那天，钱小小高兴得不得了，当天晚上，和她一同转正的徐美莎约她去庆祝。公司对面新开了一家台湾菜馆，装修得特别漂亮，是小小垂涎了好一阵子的。

徐美莎是个美女。身高168厘米，超短裙，波浪发，把只有160高的齐刘海BOBO头的钱小小映衬得像个初中生。她们点了几个好菜，还要了瓶酒，相谈甚欢。

那顿饭一共花了220元。买单的时候，徐美莎拿出钱包，小小连忙也拿出来，飞快地伸出300元递过去。徐美莎也递了两次，被小小一抢，就放了回去。服务员走后，她还嗔怪地说：“小小你看你，我最不喜欢付账的时候推来抢去了。”

钱小小有点儿尴尬。她花了钱，好像还出了错。她当然明白，说得难听点，这是典型的得了便宜又卖乖，可是，谁让自己给了她这个机会呢？

没过多久，端午节，部门里几个家在外的同事说，不如大家凑在一起过个节吧。

那天，他们三男两女先吃了饭，又唱了歌。因为有几个男人，再加上上次的事，小小觉得和他们争着付账不好，就没有主动掏钱，认为这也是给男同事面子。谁知道，几天后，一个关系好的同事找她说，听说你们上次一起吃饭，都是小A和小B花的钱？他们到处和人说你们白吃白喝呢。

小小哑口无言。说什么呢？她想不通一个男人居然这样计较，可事实是，她真的白吃白喝了。

她有点儿委屈。她钱小小是爱钱，可她爱的是自己的钱，换句话说，爱的是自己省出来存下来的钱，从来不想占人便宜，该花的也没想过小

气。怎么在同事与钱的问题上，就处理得这么一团糟呢？

几天后，他们部门受表扬，大家商量好一起去酒吧。问到钱小小的时候，她想了想，微笑着不急不徐地说：“这顿饭，咱们AA制吧。”

全体响应。可能大家都在等待这样一个提议，又都不想自己开口。那天晚上共8个人，花了620块钱，一个人摊下来只有70多块，又玩得都很开心。

从此以后，AA制延续下来，部门里再也没有因为钱有什么矛盾。

理财秘籍

※ AA制的种类和利弊

很多人认为，AA制活动就是大家绝对分摊活动中产生的费用，其实不全对，AA制活动分为三种：

一种是上面提到的绝对均摊，这要求活动的领队具有高度的责任心和牺牲精神，因为领队付出的绝对不仅仅是活动中所产生的那些费用，小到内部电话联系、资料查询、大到对外洽谈，这些工作都会由领队去做，这里面的开支不是一笔账就能够简单地记得下来的，还有就是责任，纯粹AA制的领队在出现事故后是不负责任的，也就是说，这种活动出了事情只能自己扛着，和任何人没有关系。

二是有正规俱乐部组织的AA制活动，这种AA制活动实际上是一种半AA制的活动，活动有明确的组织者，他们制定详细的账目和收费列表，一切都有详细的计划，组织者收取参加活动人员的组织费作为领队和工作人员以及相关开支的费用，但是会计和出纳由参加活动的队员中产生，组织者要负责为这种活动派出持证领队或持证教练人员保护活动参与者的安全。

第三种AA制的活动是大家在活动开始征集人员的时候确定或者邀请一

名有经验的专业人员担任领队或者教练，这个人的费用由大家均摊，除此之外领队或者教练没有任何报酬，当然，如果出了问题或者事故，他的业务也是尽量避免和减少危险出现，并不负任何责任。

六、人脉比职位更重要

钱小小的生活

钱小小升职以前，最常做的事就是和客户打交道。

说来容易，做起来却很麻烦。客户什么样的性格都有，很难应付自如。

有一次，她遇到一个客户，对定单上的细则一条条提出质疑，小小耐心地和他逐条解释，他还是不满意，非要她修改成自己想要的样子。小小实在没有办法，只好向上级申请，受到了罗经理严厉的批评。罗经理说：“做生意不能一味地妥协，连自己的原则都不坚守的公司，一定不会走得长久。”最后那笔单也就此告吹。

还有一次，一个客户提出了很多苛刻的条件，小小费了很大力气，一项项去争取，终于完全达成了要求。谁知道马上就要签约的时候，对方却说别的公司开出了更优越的条件，已经和别家签完了。

有时同事之间在一起交流，大家都对这种客户牢骚满腹。有的同事说：“对这样的人，完全可以凶一点儿，反正交易也做不成了，发泄一下总可以吧。”

可是，小小不这样看。

她认为，重要的并不是这笔单能不能签，而是这个过程中客户对你是不是满意。无论做什么生意，客人的需求都是多变的，这一次你满足不了，但只要对方认可你这个人，日后未必没有再合作的机会。

而且,就算生意不成,如果你对对方仁至义尽,交个朋友也是好的。

因此,无论对方多么刁难,多么不讲道理,小小总是很和善。就算交易不成,她也会在节假日群发短信送上祝福。

事实证明,钱小小是对的。

有的客户虽然当时没有合作成功,可是日后一旦有这方面的需求,第一个就找到钱小小。还有一个客户,认识当地有名的地产商,因为关系维护得好,在小小以后买房子的时候说了一句话,就便宜了将近一万块钱。

人生处处都是机会,只要你不是抱着完全功利的心,不是只图眼前的利益,总有一天会得到眷顾。

理财秘籍

※ 提升你人脉的36计

第1计:如何懂得“听人说话”是受别人欢迎的前提。

第2计:只有善于展示“真实的自己”,才能更加吸引别人对自己的注意力。

第3计:初次交往的成败关键是适当的寒暄。

第4计:赢得别人对自己的信任必须先做给别人看。

第5计:与人交往注意不要过于亲密,保持适当的距离,有助于友谊的持久。

第6计:微笑是增进人际关系的宝贵财富。

第7计:记住对方的姓名有助于进一步的交往。

第8计:“守时”能展现个人的良好品德。

第9计:适当的穿着打扮有助于增进人际关系。

第10计:良好的姿态,能促进双方的交流。

第11计：恰如其分的赞美使人相交更愉悦。

第12计：与朋友相交不念旧恶，对对方的良好表现要及时地给予褒扬。

第13计：对朋友的夸奖要有度，不能过分，过度的奉承反而显得有失诚意。

第14计：面对朋友的要求不要有求必应，而应量力而为。

第15计：朋友之间如有点儿小误会，可利用“第三者”作为缓冲，以解除误解。

第16计：学会借“第三者”的口传达自己的仰慕之情、赞美之意。

第17计：与人交往必须把握宽严分寸。

第18计：养成“推己及人”的精神。

第19计：善解他人“爱屋及乌”的心理。

第20计：善用“内方外圆”的处世哲学。

第21计：学会用“忍让”“宽容”接纳他人，更能促进相互理解。

第22计：有时主动认错，不仅不会降低自己的身份，反而提高自己的信誉。

第23计：豁达大度方能不致伤人伤己。

第24计：“理解”不是强加给别人的，而是通过自己的举动感染别人。

第25计：直视对方，诚心诚意说：“对不起。”

第26计：“信任”是友谊的根本。

第27计：放弃私我，从对方的利益出发，能轻易地感召他人为己所用。

第28计：宽以待人，严以律己。

第29计：友好相处的基础在于“与人为善”。

第30计：与人相处应当虚怀若谷。

第31计：待人必须谦虚有礼。

第32计：适时来点儿幽默可以化解敌意和紧张的气氛。

第33计：对待朋友以宽宏大量为度。

第34计：人际往来不要害怕主动。

第35计：坦诚布公是交朋友的基本法则。

第36计：适时的“糊涂”是难得的人际关系的润滑剂。

七、裁员、工资缩水——风暴来袭怎么办

钱小小的生活

不久前的一次金融危机，全球都受到波及，钱小小的公司也不例外。

先是工资。公司例会的时候，宣布了一个消息：三个月内，全体员工工资下调10%。

减薪激起千层浪。

会后，回到办公室里，大家纷纷抱怨。有的说：“本来现在物价飞涨，这些工资就不够生活，没想到不涨反减，让我们怎么生活呀？”有的说：“原指望越干越好，谁知道却要减薪，这样的工作干着有什么前途？”

只有钱小小，一句话都没有说。

她不是没有意见，可是，她知道现在不是说这些话的时候。减薪是第一步，第二步呢，应该就是裁员了吧。发这些牢骚根本于事无补，可能还会落下把柄，让自己惨遭裁员。

她还多留了一个心眼儿。当时正是盛夏，一半同事都打算去度假，她本来也递上申请并得到批准。但是，这次减薪的通知下来后，她主动申请取消了假期。不仅如此，她还私下里提醒同部门的其他同事和她一起取消假期，可惜在减薪之后，大家普遍降低工作热情，她的建议没有被采纳。

几天后，几个部门的很多同事一起去三亚旅游，小小照常上下班，并且因为工作人员减少，她一人兼任数职，充分展现了自己多方面的才华。

果然，同事们度假回来没过几天，裁员的消息就传了出来，钱小小没

有被列入解雇名单。

徐美莎被裁员了。她临走的时候，小小请她吃了饭。毕竟一同进入公司，小小始终放不下这份情谊。徐美莎说：“小小，我在公司工作两年多，动过很多心思，也明里暗里和你耍过心眼儿，可是你一直没有报复我，还好心提醒我不要去旅游。你真是个好女孩，我悔不该没听你的话，所以，我真心地交下你这个朋友了。”

小小被感动了，以往所有的不快都在她这句话里烟消云散。从饭店出来时，一个男人在门口接徐美莎，身材高大，目光清亮。徐美莎介绍说，这是她的哥哥徐朗。

徐朗和小小握手，宽大的手掌把她的小手全都包了进去。小小每天要接触好多客户，不知道和多少人握过手，可是这次，不知怎的，竟然有一点儿麻。

第二天，小小收到一条短信：你好，我是徐美莎的哥哥徐朗，请问有时间一起吃饭吗？

窗外，阳光静好，钱小小吸一口气。一切都是新开始。

理财秘籍

※ 8条真理，保证老板留下你

» 1. 你是个模范雇员

从不迟到，工作踏实认真，与同事关系融洽——以前，这些优点足以让你逃过公司的裁员。可是现在不同了：经济不景气，职场规则改变了，要生存下去就必须适应新的变化。在需要为自己争取机会的时候，许多人还心安理得地坐在办公桌前——他们并没有意识到，一场裁员风暴已经来临了。

现在，就让人力资源专家来告诉你，怎样才能在竞争中脱颖而出呢？如何让老板意识到你是不可替代的。有些人可能会被解雇，但肯定不是你！

» 2. 是时候收起你的牛仔褲了

“想穿什么就穿什么”的哲学已经被“.com”时代埋葬了。那你应该穿什么呢——以你的老板为标准。她总是穿西服套装？那你就至少买两套裤装，让她看到，你很在乎你的工作。如果她在周末上班的时候总爱穿针织服装，比如毛衣什么的，你也跟她学。但是，在参加公司外的商务会议时，一定要穿接近客户风格的服装，让客户觉得你很专业。

» 3. 学会为公司精打细算

就算你不是财务人员，如果你能为老板提点儿能缩减经费的小建议的话，也会让他对你刮目相看。“如果你可以想出一点儿省钱的好办法——尽管这样可能会给你带来一定的不便——你的老板肯定会认为你是最有价值的职员。”人力资源专家苏瑾说。

» 4. 在老板面前混个“脸儿熟”

如果你终日蜷缩在办公桌前，大老板是不会注意到你的才能的。在她了解你的才干以前，你首先得让她认识你、看到你——你得把自己移动到她的雷达范围之内。就算你们根本没有说话的机会，只是有时在走廊擦肩而过，你也要努力争取面对面的机会。

哪怕是再简短的谈话，你也不要低估它的作用。与老板的非正式谈话时间越多，她会越喜欢你，她会渐渐把你当成她的人，也就会越来越离不开你。

» 5. 推迟度假

公司计划裁员的时候，你千万别消失，否则很容易把你挑出来，就算是蜜月，如果你个人认为，人生中最美好的浪漫时光不去享受太可惜，也请把时间缩短为一个星期——最多一个星期！不过最好是延期。

» 6. 申请一个个人电子邮件账号

无论如何不要用公司邮件账号给同事发私人信件，千万不要！一般情况下，公司有权查看你的电子邮件。所以，不要让老板看到你的隐私……或者让她找到解雇你的借口。

» 7. 会议期间至少发言一次

不需要有多么出众的口才，但是在开会以前最好还是练习一下。在会议中一言不发会被视为在发泄对工作的不满。老板会认为你毫无生气、被动。所以，一定要保持最有价值员工的形象。

找一个切入点——比如你的竞争者在谈话中出现了漏洞，或者你有一些更好的建议。带一些简报或客户备忘录以便在讲话中参考，这样可以让你在会议中尽展才华。

最后一点提示是，尽可能地离老板近一点儿坐。这样其他人会认为你在公司中的地位不凡，而且也可以让你多一点自信。

» 8. 回到学校

去参加一个速成班提高某一项技能，或者学一门新的知识——这会使你“增值”。再吝啬的公司也会吐血为你付学费的。最坏的结果是你必须自己付钱，但老板总愿意看到自己的员工是勤奋好学的。

理财误区：钱在攀比中流光光

钱小小的生活

在工作中，钱小小发现一个事实：这个时代，真的不缺“富二代”。

无论是同事还是客户，总能遇到年轻多金的俊男靓女，开着名车，穿

着名牌，悠闲地过日子。

就算不是富二代，也不乏薪金丰厚的小金领。平日关系都不错，经常一起逛街，刷卡购物时眉头都不皱，挥金如土的样子。

和这样的人，真的没法比。

可是，不是所有人都这样想。钱小小就有几个同事，明明一个月和她一样，只赚三四千块，却硬着头皮去过富人的生活。小小实在理解不了，她们为什么要用两个月薪水买LV，为什么明明离家不是很远也不肯坐火车，非要在春节时买那么贵的全价机票。

当同事第1001次向她借钱周转时，她终于忍不住问了这个问题。

对方苦笑。不这样又怎么办？大家都去高档会所做美容，你不去，不丢人吗？人家总是请你喝100块一杯的咖啡，你不回请好吗？

小小把钱给她，理解地笑笑。

可是，她心里并不是这样想。我没有赚那么多的钱，就可以不去高档会所做美容，我不认为这有什么丢人。我请不起别人喝那么贵的咖啡，可以在对方再邀请我的时候婉言拒绝，自然也就不需要回请。这些总比让自己负债累累好吧。

可是她知道，这些话即使她说出来，除了让同事觉得尴尬外，并不会真的让她改变自己的生活方式。人各有志，有的人就会认为面子高于一切。每个人都有选择自己生活的自由，她当然无权干涉。

她只是安心地做她的钱小小。没有多少钱，经常需要精打细算，每笔小钱都会记账，但把每一天都过得条理分明、有声有色，月底总有结余的钱小小。

有人说，比上不足，比下有余，这样的心态会让你快乐。

可是钱小小觉得，真正的快乐，是完全不存在比较的心。

这，是她钱小小的哲学。

理财秘籍

※ 症状

» 攀比车

相信很多女白领都有着自己的代步车，可是女性的虚荣心注定她们不甘心买一辆比别人差的代步车！于是她们宁可少买几件高档服饰也要比拼自己时尚靓的酷车。车子高档与否好像与此人的情调、素质成正比。这个现象在白领一族非常常见。无疑也给女白领带来更大经济压力。

» 攀比房

有个女孩不到30岁，在一家外企供职，本来对其自立自主深表敬意，跑到她的房子一看，却对其购房的“胆识”大为不解。女孩并不像时下流行的“有房一族”买了个精致的小户型，而是买了个130平米的三房两厅，一打听，这套房子60来万元，月供大概2400元左右，女孩说自己一个月工资5000元左右，也算是个收入不错的白领，可是买了这套房子以后压力简直太大了，经常都会捉襟见肘，我很不解：“你一个人买那么大房子干吗，买个小儿的一个月供个一千来块不是很适合吗？”

女孩无奈：“唉，没办法我们同事家的房子一家比一家大，买个小房子怎么好意思叫别人来玩？”

很多女白领都是白手起家，要想买一套住房虽然不算难事，可是，价格不菲的高档住宅成了她们相互比拼实力的标准。因此仅仅拥有住房的女白领真还算不上身份高贵者。买高档住宅并非易事，因此，女白领之间的相互攀比让她们受到重重经济压力。

» 攀比服饰

年轻白领注意形象，经常把大量资金用于添置服饰上。上班时，互相攀比服装是否时下最为流行，包包是否名设计师手中大牌产品，鞋子价钱

是否四位数……衣着光鲜的背后，是苦不堪言的财政赤字。

※ 诊断

白领女性收入可观，自己会产生一种优越感，与别人相处，容易自傲，攀比心态较重。心理学家指出，这种攀比心理是一种病态的心理，经常带来很多后遗症。虽然物质上带来了满足和享受，但是形成了消费压力。时间一久，人在思想上就变得紧张、焦虑、茶饭不思等。

※ 处方

攀比心理会使人的思想发生变化，往往为了面子，贪图虚荣，追求虚幻的东西，给自己造成压力。应该根据自己的实际情况，踏踏实实地过好自己的生活。白领女性面对刺激，要学会及时调整自己的心态，让自己保持冷静与清醒的头脑。坚决克服攀比消极的一面，发挥攀比积极的一面，使自己在健康的环境下成长，把心放在事业上。



爱情兵临城下，金钱挂帅出征

一、漂亮，还要更漂亮

钱小小的生活

大家还记得那个徐朗吗？

是的，徐美莎的哥哥徐朗，与钱小小一见钟情的徐朗。

那天之后，他约钱小小吃了几顿饭，看了几场电影。爱慕之心很明显，可他没有表白，小小也就只好装糊涂。也许是还没有到达他的沸点吧，她想。便一边培养感情，一边继续观察。两个月过去，她发现徐朗是个好人，正直、谦逊，虽然家境普通，却上进心强，算是难得的好男人。

于是，她逛服装店的次数明显增多了。

这两年的钱小小，好衣服不少，却大多是职业装，日常无非是牛仔裤、T恤走休闲风。可是，当恋爱的小气息向她逼近时，她心底有一百个声音都在渴望一条美丽的长裙子。

她终于发现了。

在一家精品店里，挂在橱窗上。纯棉布，白色，很大很大的摆，像公主一样。她脑子里迅速勾勒出一幅画面，她上身穿一件白色吊带背心，下身穿这条长裙，戴一顶草帽站在草地上，一定纯美得不得了。

老板说是韩国正品，空运来的，500块，一分不让。精打细算的钱小小

这次没有犹豫，迅速刷卡。

她不是经常对自己这样舍得出手。可是，今时不同往日。

第二天是周末，徐朗约好了接小小去踏青。当小小一袭白裙出现在他面前时，他被震撼得一句话都说不出。那一天，小小明显感觉到徐朗比往日更加紧张，临分别的时候，他忽然说了句：“你今天真美。”

小小笑了笑，转身要走。刚转过身，手忽然被他抓住了。

“我一直想问你，可以做我的女朋友吗？”

小小背对着他，微笑了。她终于等来了这句话。

从此后，小小每个月都会买一两套新衣或饰品，将自己打扮得精致美丽。未必贵，却一定合徐朗的口味。这笔钱，她从来没有吝惜过。

一个好男人，是女人最重要的投资，不惜血本才能得到最大收益。这么简单的道理，钱小小怎么会不懂呢？

理财秘籍

※ 讨价还价的技巧

» 一是杀价要狠。漫天要价是集贸市场一些卖主欺骗消费者的手法之一。他们开价比底价高几倍，甚至高出二三十倍，因此，杀价狠是对付这种伎俩的要诀。比如，有一套西装，卖主要价888元，有一位懂得狠杀价的消费者给228元，结果成交了。如果你心肠过软，就会上当受骗。

» 二是不要暴露你的真实需要。有些消费者在挑选某种商品时，往往当着卖主的面，情不自禁地对这种商品赞不绝口，这时，卖主就会“乘虚而入”，趁机把你心爱之物的价格提高好几倍，无论你怎么“舌战”，最后还是“愿者上钩”。因此，消费者购物时，要装出一副只有闲逛，买不买无所谓的样子，这样经过“货比三家”的讨价还价，就能买到价廉物美的商品。

» **三是尽量指出商品缺陷。**任何商品不可能十全十美。卖主向你推销时，总是尽挑好的说，而你应该针锋相对地指出商品的不足之处。比如，你可以指出这套女西装质地还可以，但是款式、色泽都已经有点儿过时，而且附近的几家档铺所出售的这种女西装价格就低。这样，卖主就会降低要价，双方进行实质性讨价还价，最后会以一个双方都满意的价格成交。

» **四是运用反复挑选和最后定价。**在挑选商品时，可以反复地让卖主为你挑选、比试，最后再提出你能接受的价格。在这种情况下，卖主往往会向你妥协。若卖主的开价还不能使你满意，你可最后喊价，并表现出不卖就算的态度，这种讨价还价的方法效果很显著，往往能买到如意商品。

※ 实战篇

» A保持轻松而从容

买衣服要还好价，最重要的是要店主报出实价。如果你见到一件衣服，马上就喜形于色，表现出强烈的购买欲望，那么这件衣服你很难还价。反之，你表现出可买可不买，这件衣服有优点也有缺点，在那里犹疑不定时，店主为了吸引你买，往往报价就很实。

» B声东击西

人们常用的方法是货比三家，寻找最低价格，这样一方面花时间，另一方面，各店主卖同样的货，为了不彼此竞争降价，往往订出了统一的最低价格，你也不容易钻空子。

要诱导店主报出实价，有一条很有效的方法：要买比较便宜的A衣服，就去问老板比较贵的B衣服的价钱，然后假装随手看看A衣服，表现出若无其事的样子随便问老板：“这件我刚看到过，你家卖多少钱？”老板为了表现出他家店里衣服都很便宜，吸引你买贵的衣服，这时他报价一定很实，你如果再很随便地讨一下价，老板就很容易突破他的最低限价，此时你就顺水推舟：“干脆我买这件衣服算了。”

» C 多件衣服的还价方法

如果你想一起买几件，千万不要一次说出，而要隐瞒一部分，作为诱导卖方降价的筹码。比如你买两件衣服，你首先就与卖方谈一件的价格，当谈到最低价后，你装出突然动了念头，对卖方说：“你再便宜一些，我就再买一件。”好像这一件是对方愿意降价你才想买的，这样容易诱导对方突破他订的最低价。

二、爱情中AB制最聪明

钱小小的生活

徐朗那天的表白，让钱小小感情的小空间顺利填满。

在此之前，钱小小从来没有交过男朋友。不是没人追，可在学校的时候，她知道毕业之后面临种种问题，与其有了感情再难以割舍，不如一开始就不要涉足。而且她一向认为男人比较晚熟，学生时代的爱情又多少有些盲目。而现在，工作比较稳定，也到了谈婚论嫁的年龄，又恰好出现一个合适的人选——这样的感情，才有望开花结果。

可第一次谈恋爱，再聪明的钱小小，也有一些蒙。

第一关，就是钱。

最初他们出去，几乎都是AA制。徐朗请一次，她请一次。虽然女士可以有一些优待，可是不知道未来究竟如何，小小不想在金钱上理亏。

可确定关系以后，就有一些不同了。一次约会，徐朗请小小吃了牛排，接下来看电影，小小很自然地就去买票。徐朗没有和她争，可是明显脸色不太好。后来，徐朗对她说：“小小，你认为我们这种关系，有必要分得这么清楚吗？”

小小这才明白，恋人和同事是不同的。一个男人，如果他真的在乎你，他不会希望你在金钱上和他见外。

这个时候，钱小小的小脑袋又开始思考了。

她想，一个男人已经直接地对你表示出不满，如果你置若罔闻，是对他尊严的一种挑战。所以，什么都和他平摊，这条路肯定行不通了。

可是，如果她什么都让徐朗请，一分钱不掏的话，短时间内他可能会感到满足，如果时间长了，给他造成经济压力不说，会不会也让他觉得这个女人不懂事，不体谅他呢？毕竟他们都不是有钱人。甚至再严重一点儿，会不会让他觉得她占他便宜呢？

想到这儿，她心里已经有数了。

以后，徐朗平均付了两三次账的时候，小小会主动提出请他一次。当然她不会十分严肃，而是带着点儿撒娇，极大程度地保留了徐朗的面面。另一方面，她会偶尔送他一些小礼物，不用花很多钱，但是也不会太便宜，增进感情的同时又表明了立场。

徐朗逢人就说，他交到了一个最好的女朋友，又温柔乖巧，又体贴大方。

从此以后，他们再也没在钱上发生过矛盾。

理财秘籍

※ AB制扫盲

就是一些城市里处于爱情中的男孩女孩，在爱情消费付账时，开始推行的一种不对等的付款制度。简而言之，是指在埋单时，由男孩支付大部分费用，而女孩只支付小部分费用。至于支付的具体比例，则根据实际情况而定。爱情AB制的出现是当代社会中爱情观念多元化的体现，更是爱情观念进步的表现形式。

» AB制度操作

即费用在AA制基础上，男生多出一些，一般出70%，剩下的由女方出。

» 专家看法

社会学教授游立功认为：

AB制是当代社会中爱情观念多元化的体现，更是爱情观念进步的表现形式。现代社会中，男人和女人已经平等了，这就要求女人在爱情上和男人一样有决定权，她们甚至觉得，自己出钱了，是自己能力的一种体现。她们经济很独立，不会依附男人了。

因此，男人也不要难过，这是好事。为男人减轻经济负担，也是女人对男人的关爱。至于AB制将来的发展趋势。我想，作为一种爱情中的消费观念，不管它怎样变，它的前提不会变，那前提就是两个人的爱情、心心相印的爱情！

三、生日、节日、纪念日，什么礼物最讨好

钱小小的生活

徐朗的生日马上就要到了。

这可要动一动脑筋。

钱小小以前从未送过男朋友礼物，该送什么，大概要多少钱，她全都没有概念。

以前总听人说，感情好的话，送什么礼物都不重要，最好是你亲自做的礼物，更能表示心意。

小小不这么看。

如果她现在是高中生，她会为他折一千只纸鹤，她相信会让他很感动。

可是，学生是没有钱的，没有钱的时候，亲手花费很多时间为他折纸鹤，无疑能表达感情。可是，现在他们已经是成年人了，有工作、有收入，并不是说这些虚无的东西完全没有意义，可至少，已经不具备足够的分量。

她算了一下，自己现在的工资大概4000元左右，不算高薪，但也不算落魄。生日、节日、纪念日，每年需要礼物的时候会很多，其中生日最为重要，礼物基金应该不能低于工资的20%。

那就是800元。

价格定了，那么选什么呢？

送男人，最常见的礼物应该是打火机和剃须刀。可是，徐朗是不抽烟的，打火机自然不用考虑，而剃须刀，钱小小早就见过，他有一个朋友从国外带回来送给他的剃须刀，质量上乘，价格也不菲，自然也不需要更换了。

那么，送什么才能最贴心呢？

对一个已经28岁的职场男人来说，钱包、皮带都是不缺的，男人又不需要化妆品一类的东西。她转而去想他的爱好。徐朗的生活一向很健康，没有什么不良嗜好，惟一的爱好是钓鱼。

她灵机一动！前几天，徐朗的鱼杆好像坏了。

她立刻确定了目标——一根鱼杆。

她没有选择渔具店，而是到渔具店里看好了款式后，直接到网上购买。店里卖到1300多的鱼杆，在网上她只花了820元。

徐朗非常喜欢这份礼物。他说，难得的不仅是鱼杆本身，还有小小的用心。

的确，再昂贵的礼物，也比不上一颗时刻关注着你的心。

理财秘籍

※ 你要考虑的因素

礼物重要的是表达的心意，与金钱的多少没有直接关系。但却与你

要送的人的感情在你心中的重要性有很大的关系。

礼物的选择是一门知识，送什么好，要考虑很多因素：他是什么样的性格？喜欢什么东西？你自己的经济实力怎样？你想通过礼物表达什么样的感情？是感谢、支持，还是思念？

※ 讨好礼物分类

最实用礼物：对于男人来说，不分年龄，总会有些实用的东西需要放在身边，可以选择的有zippo火机、瑞士军刀，实用的钥匙扣，多用工具箱，GPS卫星定位装置，甚至是一些防身用的。

这些礼物对男人来说，不华丽但却很实用，不管什么样的男人，也不分哪个年龄段的男人对这些东西有着天生的兴趣和喜爱，如果能收到这样的礼物一定会非常高兴的。

最浪漫的礼物：有人觉得浪漫应该是女人的专门名词，其实不是这样，特别是对于30岁以下的男性朋友来说，他们也希望收到浪漫的礼物，那什么样的礼物才算浪漫呢。一本用心画成的漫画、一册纪念你们一路走来的爱情日记、一份小小的但却能让他泪流满面的东西，都是最浪漫的礼物，不在多，不在贵，在于用心。只要用心，礼物送什么好不再是难题。

最有创意的礼物：有很多网友都在说，能想到的所有东西都送过了，还能送什么？那只能送有创意的东西，以前没有送过的。创意有很多，比如说DIY的拼图，定制水杯，会说话的烟灰缸，有他照片的T恤，还有定制的很多产品，但注意的一点是，很多DIY的东西，已经不能称为创意了，出现过很多年了，大家都知道。所以选择的时候要注意这一点。千万不要很老土的东西，你还以为可以给别人一个惊喜。

最需求的礼物：这个指的是他很想要，但平时却一直不能下决定去购买的东西，可能是一块OMEGA手表，也可能是一件BOSS的外套，还可能是一款喜欢很久的跑车，总之，他有需要却不能下定决心去购买的东西，如果你的经济能力允许，那就赶快行动吧，不要犹豫这将会让他无比高

兴，这会是你送他最好的礼物。这种机会不常有，如果你要送的男性正好有这种情况，那恭喜你，这将是最好的礼物。

最特别的礼物：可能也是最惊喜的礼物，一场大的生日骗局，一个从天而降的生日礼包，甚至是你打开房门发现面目全非或者房间里堆满了礼物，我没办法给你建议，只有你自己想出的，从来没有人试过的才能叫最特别的礼物，可能是惊喜，也可能是先悲后喜，还可能是天上掉元宝。

四、你的男人肯为你花多少钱

钱小小的生活

有一点，可能有必要和大家澄清一下：我们的钱小小虽然对钱精打细算，却并不是个物质的姑娘。比如，她从来没想过钓金龟婿，也从来没想在自己男友身上捞多少油水。

可是，她的想法却遭到了一位密友的抨击。

该友名叫小雪，是钱小小的高中同学，挺天真纯洁的一个女孩，前些天惨遭男友抛弃，变得有些歇斯底里、愤世嫉俗。她说：“小小我告诉你，你太不了解男人了，这是天底下最没良心的动物。”

事情是这样的：小雪有一个从大一就开始交往的男朋友，他们一同度过大学四年，毕业后小雪工作了，男友考研成功继续读硕。男友家境一般，小雪就用自己的工资供两人生活和学费，苦苦支撑着供到男友硕士毕业，谁知男友移情别恋，抛弃了小雪。小雪青春虚度，人财两空，好不凄凉。

小雪对小小说：“我现在明白他为什么这么容易放弃，因为他在这段感情里付出得太少了。人都是这样的，如果他付出了很多，这份感情在他心里会很有分量，谈到分手，就算他舍得你，也舍不得自己在这份感情

中投入的一切。就像赌徒输了越多钱就越不甘心收手一样。所以，小小，如果你想让你的男人离不开你，就让他付出的多一点，就算情感上不好衡量，那么金钱上也可以。”

小小知道小雪情感遭受打击，很多话不可全信，可是这番话，竟然说得颇有道理。她很早以前就看有一篇文章，意思是，一个男人肯为你花钱，不代表他很爱你，但是如果一个男人不肯为你花钱，却一定证明他不爱你。

她不禁仔细回想徐朗对自己。绝不小气，可也没有什么大单支出。她想过试探，却又不想如此没有姿态。那就培养吧。可是怎么培养呢？

想了想，她忽然有了主意。

下个月发工资，她留出每月必要的支出和定额存款外，以自己总是控制不住冲动购物为名，把剩余的钱主动交给徐朗，让他帮自己管理。徐朗受宠若惊，以后每次逛街，他总是在小小表现出想买一样东西的时候主动付钱，实际上小小算了一下，他花的钱已经远远超过了小小给的钱，可是，他不仅没有表现出不快，反而对她充满信任。

不久后情人节，徐朗送给她一条价值不菲的项链，他说，她这样贤惠懂事，值得拥有一切美好的东西。

小小把头靠在他的肩头，轻轻地松了一口气。

理财秘籍

※ 如何让男人为你花钱

» 先为他花钱

要让男人肯为你花钱，首先最要紧的就是要让他觉得，你并不在意他到底有没有钱，让他相信你会永远守着他，同他一起共对迎面而来的亦或贫困或富贵的日子。为了让他确信，你不是个信奉“男人的钱，不花白不花”的女人，你可以通过一些小节来表示，你是个崇尚平等独立的现代女性，例

如，约会一起出去吃饭时，你可以主动提议付账。最让富有男人动心的，莫过于一个不把花他的钱当做天经地义的女人。你的自立只会加深他想付所有钱的决心。即便这样，为了加深他的认识，你也要偶然借口去化妆间，悄悄地去结一次账单，这绝对是有智慧的投资，它的红利会让你一辈子受用不尽。要知道，男人喜欢征服那些自持而又懂理的女人，这让他们有层次感。

» 对他的付出表示感谢

男人喜欢花钱买快乐，他们在乎的不是花了多少钱，而是花钱的方式和心态。如果你能对他的付出表示感激与欣赏的话，那么男人就会觉得自己是个给予者，这种感觉对男人而言就是快乐，就算是简单的一个“好”，也会让他有成就感、参与感。

不要视男人的付出是理所应当的，那样会影响他继续付出的激情，花钱买快乐，既然不快乐何必当“大头鬼”。另外，绝对不要把“他给的钱”说成“你的钱”，那种明明用男人的钱买了东西，却死命强调是自己买的女人，最让男人倒胃口，那会让他觉得受了利用，没有男人会心甘情愿生活在钱包后面的。

» 及时回馈

俗语说：“好借好还，再借不难。”同样花钱问题也讲究你来我往的原则。否则光付出无回馈，会让男人有一种不被关爱的失落。

让男人乐意做银行的女人，不仅把钱花在自己身上，也花在男人身上。在给自己买下心仪已久的CD手袋的同时，也会为他挑一款鳄鱼皮带，同时不要忘了告诉他你喜欢他挺拔的身材。聪明的女人更会养成送礼物的习惯，间或一段时间就买个礼物送他，有时甚至可以简单到只是买了两张他喜欢听的歌剧票，所谓“礼轻情谊重”，重要的是物品背后的情分。女人的关爱会让男人矢志回报，他会用更加频繁的礼物来制造你的惊喜。

» 绝口不提钱字

即便真实情况是，你就是风闻他的富有而至，那你也不要表现得昭然若揭、泰然自若、不为所动，别让他看出来，即使他穿的、拥有的东西，

简直让你目瞪口呆，难以自持。虽然，男人喜欢看女人对他们财富的崇拜表情，你的“无动于衷”反应在刹那间会让他的自尊受挫，但不这样的话，在他眼里，你就跟他在酒吧里钓上的女人没什么两样。

控制住你的好奇心，尽量表现出这样的身外之物对你毫无意义，要知道，男人在寻找意念中的老婆时，最怕听到的就是对方满脸敬畏地盛赞他的身外之物，那岂不是冲钱而来？

不妨就他的现状谈谈他事业方面的事情，问问他如何拥有今天的成就。事实是，男人最喜欢接纳那些肯定他个人才能与魅力的女人，这种心理富翁和穷汉别无二致。一旦赢得了他的心，钱的事就好说了，真到了这种关系，不用挑明，只要你“无意”流露自己正在为一笔账单而不开心，那么用不了多久，这笔账单就会被神奇地付掉。而如果你开口就是钱，那岂不是把男人当成傻瓜了？

五、他的钱包你要不要看

钱小小的生活

有一件事，钱小小有些头疼。

她和徐朗已经在一起半年了，论感情，两个人越来越互相了解，感情也越来越深；论相处，也逐渐摸索到最适合他们的方式，越来越融洽。

可是，她一直有一个困扰，就是徐朗的工资和存款。

她到现在，都还不知道徐朗每个月赚多少钱。

说来可笑，这本该是早就了解的事实，可是徐朗和她是自由恋爱，没有介绍人，这些基本情况并不是事先了解的。随着日后的相处，很多问题她可以问，比如家庭情况、感情经历、身体健康，还有很多问题她不好意思

思问，比如收入。

可能是她一直没有表现出在意徐朗的收入，他也一直没有主动和他提。虽然小小知道他的工作是程序员，应该不是低薪人群，生活和日常花销上也能感觉出他的收入至少会和她持平，可是，这种问题只凭猜测怎么能行呢？

有一天吃饭，徐朗中途去洗手间，钱包放在了桌子上。小小看见，心里一动。

她是不是可以看看他的钱包？

如果他的钱包里只有几百块钱，那证明不了什么，因为他可能习惯把钱放在银行；可是如果他的钱包里有一两千块，应该就可以证明他的工资不会很低吧。

可是，这样是不是不太好？

她喝着饮料，看着钱包，犹豫着。

最后，她决定放弃。

她想通了这样一件事：如果徐朗每个月只赚2000块钱，她会离开他吗？不会。既然如此，她一定要知道这个又有什么意义呢？

那么，是什么时候都不可以看吗？也不是。

如果你们感情很稳定，收入也很透明，那么作为女友，偶尔偷偷看一看他的钱包并无坏处。你可以知道他是不是捉襟见肘，然后贴心地提出去不用花钱的地方约会，或者在逛街时看出他心仪一双球鞋而主动提出送他。这不是猥琐地偷窥，而是爱的体现。

想到这里，小小专心地喝面前的果汁，心无旁骛。

而几天之后，徐朗忽然找到她，主动汇报他的工资情况，月薪5000，比她多一点儿。小小正在惊讶，他笑着说：“钱小小同学，鉴于我们都不是有钱人，是不是可以考虑省一份房租呢？”

小小眨眨眼睛，终于明白他的意思。她知道徐朗的这个提议在一份感情中意味着什么，点头的同时，她的心终于安稳了。

理财秘籍

※ 恋爱男女关于钱的6大错误方式

» 错误1——从来不谈钱

在金钱问题开始困扰日常生活之前就明确地谈论它，明确各项开支两个人如何支付。为了避免出现一方认为自己付账更多的情况，两个人建立一个共同账户，用这个账户里的钱支付日常开销。首先要坐在一起计算每月大致的生活费用，在共同账户里保存这个数字即可。

» 错误2——收入不同，但实行AA制

为什么这是错的？因为即使是公平的AA制原则，却越来越难被收入少的一方所承受。其结果是在心中积累了怨恨。在收入有差距的情侣间，最佳方案是按照收入的比例来确定承担日常开销的比例，这样每个人都能存一些钱，买自己喜欢的东西，也能毫无芥蒂地给对方买礼物。无疑，这才是最公平的原则。

» 错误3——一个人负责投资，另一个人负担日常开销

为什么这是错的，因为负责投资的，在钱上会有所回报，而负责开销的，钱无异于打了水漂。三十岁以下的年轻人在共同投资的问题上经常犹犹豫豫，因为他们对自己的未来还不确定。但心理学家说，如果两个人想共同投资，房子是最好的选择：在一处各自拥有权利的房屋里共同生活能带来精神上的平等感受。

» 错误4——一个人管理两个人的钱

为什么这是错的？因为对金钱的管理会成为一种权利。如果在爱情关系中一方拥有绝对控制权利，长久下去会造成两个人关系的不平衡。女性更细心，是更好的管理者，她们之中的大多数认为自己家庭的理财状况

负有责任。一个人管理两个人的钱，为什么不呢？但条件是尊重对方的自由，不加评论，毕竟每个人的价值观多少有些差异。

» 错误5——他一个人负担所有开销

为什么这是错的？如果长期独自承担经济压力，会使一方的心理变得沉重，非常不开心，焦虑暴躁，面对另一方的无忧无虑，他会感到很不公平。金钱的烦恼应该是由两个人来分担，参与感在爱情中是非常重要的。两个人共同想办法，不仅会找到更好的办法，也会找到心理的平衡。

» 错误6——向另一方借钱

为什么这是错的？事情在一开始就不清不楚，对方答应你一定会还钱的，但你既不知道是什么时候也不知道他如何还，这种隐藏着不信任的关系在情侣间制造了压力。一方持续充当着消防队员的角色，时刻准备为另一方解围，也许认为这是爱的表示，但实际上是加重了两个人之间的不平等和依附关系，这对爱情来说是非常有害的。

六、你知道吗，两个人反而花得更少

钱小小的生活

同居之后的生活，对钱小小来说是完全新鲜的。她住了两年半的小出租屋，迎来了男主人。

选择她的房子居住，是小小提议的。在这之前，她经过了一番深思熟虑。其实从各方面讲，都是该选择徐朗的房子的，徐朗虽然是本地人，但是家在城郊，为了上班方便，自己租了间一室一厅。离小小上班的地方不太远，又只有他一个人，很方便。可是，小小想，虽然在这个时代，情侣间为了减少经济压力，未婚同居已经非常正常，但毕竟他们现在还没有谈

婚论嫁，如果直接搬进徐朗家，难免会使人认为这个女孩轻浮。而且和她同住的露露马上就毕业离开这所城市，正好空出一个房间，他们可以同居不同房，对外说来好听，对自身感情也是一个过渡，房租更是比租住两处省了不少，等一切更加稳定，可以考虑换一所价钱更低些的一居室。

徐朗欣然接受，并且对小小的矜持周全很是赞扬。

住在一起后，小小本以为开销会加大，还在账本上记：坚持每月存款，尽量不要减少。

谁知道，她的担心实在多余。两个人住非但没有增加开销，反而减少了。

先说吃饭。以前两个人约会，总是到外面吃，就算不见面的时候，也是各自回家开伙。现在呢，买一点儿菜，炒一个菜就够两个人吃一顿，一顿饭的钱解决了两个人的温饱。

水电也是一样。除了电脑外，电视、灯、冰箱、洗衣机都可以共享，就连热水器都不需要每天烧着两台了。

还有因分居两处而产生的电话费、车费，现在全都不再需要。

一个月下来，两个人一共比过去减少开支1500元！

理财秘籍

※ 同居理财方式

尽管男主外女主内的家庭模式很受一些人推崇，但在现代都市中，还是双薪家庭居多。同居男女共同负担家庭开销，其理财形式也是由双薪所决定。常见的理财形式有以下三种：

平均分担型：同居双方从自己收入中提出等额的钱存入联合账户，以支付日常的生活支出及各项费用。剩下的收入则自行决定如何使用。这种方式的优点在于双方共同负担生活支出后，还有完全供个人支配的部分；

缺点是当其中一方收入高于另一方时，可能出现问题，收入较少的一方会为了较少的可支配收入而感到不满。

比率分担型：同居双方按收入比率提出生活必须费用。如男方收入占家庭收入的60%，则提供其收入的6成，剩余部分则自由分配。它的优点是双方基于个人的收入能力来分担家计；缺点是随着收入或支出的增加，其中一方可能会不满。

全部汇集型：同居双方收入汇集，用以支付及个人支出。这个方式的好处在于不论收入高低，两个人一律平等，收入较低的一方不会因此而降低了他或她的可支配收入；缺点是从另一方来讲，这种方法容易使两个人因支出的意见不一造成分歧或争论。

※ 注意提防

双薪同居双方两份收入会造成一种假象，即总觉得自己的薪水花完后还有对方的，结果，多一份薪水不仅没有增加收入，反而多了一份负担。遇到这种情况，双方应该彼此控制不良的消费习惯。最好开辟两种银行账户来处理收支。一是联合账户，二是双方各自的独立账户。

这种理财方式，同样适用于夫妻。

七、同居中，精明女人的暗账单

钱小小的生活

我们都知道钱小小有一个账本，却不知道，她还有一个小账本。

这个小账本上记的什么呢？

是她和徐朗同居后，分别以两人个人的名义花出去的钱。

比如，她买了一台数码相机，徐朗单位旅游带走2000元，过年分别给各自父母拿红包3000元等等。

为什么要记这个呢？不是钱小小城府深，而是很多事情必须要未雨绸缪。

两个人在一起，共同花的钱可以不用理会，可是，每个人以个人名义花出多少钱，却不可以混作一团。至少在结婚前是这样。否则，一旦存在变数，比如为金钱争吵、自己家里需要钱或者感情破裂面临分手……当要算清这笔账的时候，会有很多事情解释不清。

当然，并不是说钱小小不想踏实地和徐朗谈恋爱，没有怀着和他结婚的美好愿望。而是，27岁的钱小小已经不是小孩子了，6年的理财经验更是培养了她看待问题的理性与明晰。她知道她爱徐朗，徐朗也很爱她，她也相信两个人在一起会很幸福。可是，这个世界存在太多变数，人心也未必永远永远如初，为未来可能发生的不幸做防范，只是她保护自己的一种方式。

天真固然是优点，可是这个时代往往对太过天真的女人不公平。不够天真，不代表不够善良。

现在，他们已经恋爱两年，同居一年多了，从未在金钱问题上有什么纠纷。小小真的很希望这种状态能一直维持下去，直到永远。

理财秘籍

※ 同居理财：保护爱还要保护自己

在同居之初，两个人就充分考虑了两种可能性。进是成立小家庭，退则是好合好散。如何保护自己的权益，不妨牢记以下这几招：

» **第一招 结婚前不要轻易作巨额馈赠。**在同居期间，如果想给对方以巨额馈赠，那么你必须记住一条，馈赠就是馈赠，当你决定以对方的名

字买房、买车、买股票时，也就意味着双方就是明天分手，你也愿意把这些东西送给对方。否则，就要慎重。

» **第二招 保管好你的出资证明。**在同居双方的共同财产中，不仅有记名的房产、汽车、股票，还有不记名的珠宝、黄金、古董、电器。购买这些东西时，最好是刷卡或转账，这样一来，你就有了一个永不灭失的出资证明，即使那张单据丢了，也可以让银行重新出具证明。

» **第三招 同居期间也不妨有个财产协议。**这个协议可以分为日常消费和大宗商品两类。大家都要明确权属，对于一些合资购置的东西，比如房产、股票等，也最好明确份额，以免需要明确归属时遇到麻烦。

» **第四招 学会使用联名房产证。**同居期间的最大宗财产，莫过于房产。大家不妨充分利用现在办理房产证提供的制度空间，来解决份额的问题。一旦将来发生纠纷，大家就可以按房产证的权益来进行财产分割。

» **第五招 附条件公证可以解决远期问题。**对一些比较复杂的约定，公证机构提供了一种叫做附条件公证，可以对彼此的将来做出某种约定，只要对方满足了某个条件，未来的某个时候就会给对方提供某种利益。这种约定不仅适合同居人士，也适合婚姻。比如说，有人不希望在双方的感情生活中出现第三者，就可以约定，如果对方没有出现第三者，就保证将自有财产与其分享。

同居，从某种意义上说，很类似于一张信用卡，属于婚姻的提前消费。同居也和信用卡一样，是青年男女这个族群的一种生活方式。但是同居这种边缘化的生活方式，虽有婚姻的实质，但不是婚姻的模式。男女生活在一起，共同开销，共同花费，不可避免地要遇到钱的问题。如何保护自己也要保护好我们的爱成为同居男女要共同面对的问题。

八、分手伤心不伤钱

钱小小的生活

几日前，钱小小接到了徐美莎的电话。

对这个昔日同事，现在密友，未来嫂嫂，徐美莎是毫无秘密的。她哭着在电话里告诉小小，她失恋了。

钱小小是认得徐美莎的男朋友的。那男人高高大大，很帅，经常在一起吃饭，对美莎一直很好。谁能想到，忽然就移情别恋了呢？

小小想到了小雪。这个城市，相似的悲剧每天都在上演。

她问美莎：“他态度好不好？”

“好？好才怪！他现在要卖房子，我说房子是我们一起付首付买的，他却说，合同上只写了他一个人的名字，谁能证明我出了钱？”

美莎哭得很凶：“小小，男人翻了脸，怎么这样无情？”

小小不知道怎样安慰她。徐美莎不是个蠢女人，从她和小小做同事时的小手段就能看得出来，她是颇有几分精明的。可是，她败在太信任男人，不给感情留后路。

与其在言语上安慰，不如帮她抢回房子来得实用。小小奔走于房产处与律师事务所之间，详细打听细则。可是，答案让人绝望。

这所房子属于婚前财产，如果合同上是一个人的名字，另一方没有所有权。除非拿出有力证据，证明购房时出了多少钱。

徐美莎没有。她什么证据都没有。

小小还想再去跑，徐美莎拉住她。“小小，爱情都没了，我还要这房子有什么用？我已经很伤心了，不想再争了。”

小小蹲在她面前：“傻姑娘，就是因为我们已经伤了心，才不能再伤钱。”

可是，任小小再怎么努力，最后还是无功而返。决定放弃的那个晚

上，她很难过。徐朗抱着她，把存折放到她手里。他说：“小小，以后我们的钱，全用你的名字存起来吧。我一生绝不负你。”

小小感动得掉下泪来。虽然承诺从来都是虚无的，可是，一个男人肯给你这样的承诺，起码证明此时此刻，他对待这份感情是虔诚的。

小小没有真的把存折收下，那是他的钱，她并不想要。她收下的，是徐朗的那颗心。

理财秘籍

※ 沉没成本：曾经的恋爱花销

失恋的直接成本便是之前所有的投入，包括日常两个人约会的开销、赠送给对方的礼物、消磨的时光等有形和无形的成本。虽然在恋爱期间大家都是你情我愿不会计较投入多少，但分手后可能就会有人较真儿了，毕竟分手就意味着“恋爱”这项人生的大投资失败，“投资对象”不能再为自己创造各种愉悦和幸福感，“投资方”无法再享有各种“效益”和“福利”。怪不得有人分手时会索取“青春赔偿费”，而有人则要求对方支付“分手费”，以弥补恋爱期间的花销投入。

这类曾经的直接投入，大部分已经消耗，或者难以再追回，可以说是失恋时的“沉没成本”，从此以后无影无踪。因此劝失恋的朋友们想开些，对这个成本就别再怀抱“追悔”的心情了，过去的就让它过去吧，免得增加后续的投入。

※ 后续成本：“疗伤”也要钱

失恋过后，相信90%的人大概都是心情郁闷，情绪低落，免不了都要追加一些后续成本以完成“失恋”这个过程。（请参考下表）

疗伤行为类型	具体方法	主要成本	“经济杀伤力”指数
“避世”远足法	请假旅游和节假日旅游	请假扣工资和奖金 节假日旅游费用较贵	★★★★~★★★★★ (视旅程远近)
	利用带薪年假旅游	旅费	
“独孤”疗伤法	请假在家(狂流泪, 闭门不出)	请假扣工资和奖金	★~★★ (视请假时间长短)
	独自吃大餐	昂贵餐费	★~★★ (视大餐价格和次数)
聚众疗伤法	朋友聚会吃喝玩乐	吃喝和娱乐费用	★★~★★★★ (视聚会次数和娱乐消费等级)
	和好友“血拼”购物	购物费用	★~★★★★ (视购物等级等)

在寻找下一个爱情对象来临与找到那个对象之间的这段时间，我们姑且称之为“后失恋”阶段。在这个阶段中，不可避免要通过朋友聚会等各种形式寻找下一个，由于信息的不对称，这里就产生了一个市场经济中的“搜寻成本”。就像你丢了身份证和护照等要重新申请，从而需要重置成本一样，失恋过后获得另一个恋爱对象，也需要付出“重置成本”。

这类成本，或大或小，主要取决于两个因素——你自己的主动意愿，以及你的运气如何。较之不太愿意主动出击的人，愿意主动再寻找一个对象的人可能需要付出更多的聚餐费、礼物费，但主动性强的人可能获得下一个对象的可能性更大，“重置”的过程可能会较短，因此最后付出的经济和时间成本可能就较少。但如果你运气较好，即便自己没有主动去搜寻下一个对象，却偏偏让你在不经意间就碰上了自己“命中注定的另一半”，那你付出的重置成本就可能几乎为零。

※ 分割房产讲究证据

恋爱期间共同买房，已经越来越多地发生在现代都市人中间。虽然共同

买房体现了感情的进一步加深，但是有许多事情是无法预测的，万一两个人婚没结成怎么办呢？面临着财产分割的问题，小件商品碍着以前的情分，不要就不要了。房子就不行了，那可是大宗消费品，动辄几十万，无法割舍。

那么，恋人分手后该如何处理房产呢？

恋人分手后房产究竟该归谁所有，如何解决分手后的财产纠纷呢？北京市雄志律师事务所律师熊烈锁分析，本案的关键是房产证上所署的购房人的名字到底是谁。如果是两个人合买的（即《购房合同》上签署了双方的名字），就共同享有，应属于共有财产的分割问题。按我国现行法律规定，共有财产分为两种：一种是共同共有，即共有人对共有财产不分份额地共同享受权利和承担义务，共同共有多存在于具有特殊关系的人之间，如夫妻、家庭之间；另一种是按份共有，即共有人按各自享有的份额对共有财产享受权利和承担义务。

分割共有财产，首先应判断共有关系的类别，即是共同共有还是按份共有，如不能证明共有关系为按份共有的，应当认定为共同共有。能够证明按份共有关系的证据有共有人之间签订的协议、权属证书上记载的份额等。

如果房屋是由个人名义买的（即《购房合同》上只有一个人的签名），那么房产就归个人所有。按照情理上来说，如果另一方也出钱了，应该归还另一方钱财，但前提条件是未签署购房合同书的一方必须拿出有力的证据证明其支付了其中的费用。如果没有证据的话，就无法收回房产或钱物。

理财误区：爱情和金钱，必须都有底线

钱小小的生活

钱小小对徐朗好不好？

好。

可是，并非没有底线。

她会为徐朗做饭、洗衣服，但是如果徐朗表现出理所当然，她就会暂停两天。当然，她不会说是闹情绪，要么工作有些累了，要么晚上要赶出一份资料，实在没时间。这样，徐朗不会怪她，却在她再次为他做这些的时候，体会到她的付出的可贵。

她会给他很多时间去自由支配，让他和朋友聚会、让他阅读、让他去钓鱼。但是，如果他某段时间钓鱼上了瘾，连续一个星期的业余时间都往水库跑，她会给他几天沉默。

其实她并没有真的生气。钱小小不是个粘人精，不像有些女人离开老公一段时间就觉得无比寂寞。她是充分享受私人空间的，听音乐、做瑜伽、逛街，不会让一分钟觉得空虚。可是，她不能让徐朗这样想。

她会让徐朗知道，当他的爱好变成嗜好，影响到了正常生活，他的温柔小娇妻不会无限纵容。

男人有时像个孩子，是需要调教的。为什么说温柔乡、英雄冢，就是因为很多女人以爱为名，对男人没有限度地原谅，导致男人越来越懒散无度。对一个男人来说，这不是爱，而是摧毁。

爱情里需要迁就，但是要分清是非，要有原则。以牺牲某种原则作为代价的妥协，注定不会长久。

就像钱一样。

有一些衣服，好看，但是不适合你，要不要买？

不。

有一些衣服，好看，又适合你，但是贵得超出了你的承受范围，要不要买？

不。

奢侈品，比如车，你不是买不起，只是没有必要，要不要买？

不。

世界上美好的东西有很多，你不能全部拥有。一个人对钱的态度，往往代表了他对人生的态度。毫无底线地挥霍金钱填补自己的欲望，这样的

人，自控能力和原则都很有限，一定程度上，可能也代表了不值得信任。

这是钱小小的想法。未必正确，她一直以此为诫。

理财秘籍

※ 容易被忽略的不当恋爱消费

» 1. 电话费

情侣之间的电话费是一项较大的开支。尤其处于恋爱升温期间，情侣之间一分开，手机就成了必不可少的工具。两个人联系联系，发发短信，打打电话，这手机费就“不饶人”了。手机费很容易突破一百大关，偶有大事小情，便会呈上涨趋势。

» 2. 请客，讨好女友的女友

许多男人和女友确立了恋爱关系后，要干的一件事，就是请女友的女友吃饭。这样，既讨好了女友的女友，也让女友有面子。请客，自然不能在某个小吃城敷衍了事，要拿得出手不上百也要七八十。“谈恋爱，绝不是两个人的事！”，所以你和闺蜜疯狂享受友谊的时候，是否忽略了你男友早已皱起的头皮。

» 3. 打的

这个恋爱消费也很不当吗？但是，打的费绝对是要命的花费。中国人口太多，每天挤公交车的人不少。陪女友逛街免不了要坐车。挤公交吗？挤下来两个人狼狈不堪，男生也磨不开面子，还是打的吧。这样，打的钱，也就公然列入了不当恋爱消费中。

※ 你应该这样做——

不当恋爱消费太多，岂止这三点，防范这些，需要掌握以下三点：

» 1. 转变消费观念

热恋与刚刚相识不同，无论是男方还是女方的钱，都是未来小家庭的共同财产，所以，女方不能以男友对自己花钱是否大方作为衡量他是否爱你的标准，如果这个男人精打细算，适度消费，这种“会过日子”是为了两个人婚后的长久幸福，那么这种男人实际上是更可信赖的。对于男方来说，在恋爱的开支上，要根据自己的收入状况适度消费，切不可打肿脸充胖子；同时要学会用其他方式表达对女友的爱意和关心，尽量以较少的投入取得较大的效果，也就是人们常说的“少花钱，多办事”。

» 2. 爱情账户

在两个人开始恋爱的时候，就协商一致，建立一个账户，然后从你们开始恋爱的那个月起，每个月初（也就是刚刚发薪水的时候），就分别往这个账户里面存一笔钱，这很实用而且也很实惠，对两个人都有好处。这个办法的核心，就是一定要坚持！坚持每个月拿出收入的一小部分存在里面。

» 3. 注重细节

爱情是个完美的放大镜，它会在你不经意的時候将某种力量放大。比如在某些特定的场合，某些特定物品的出现就会起到你意想不到的效果。也许这件物品的实际价值一文不值，哪怕只是一张作废的电影票根，一枚口香糖纸做的戒指，在你们特殊的日子都会显得无比珍惜。所以说理财未必只和钱有关系，在生活中多注意一些细节，会给你省下不小的开支。



来为结婚算笔账

一、没什么不能没房子

钱小小的生活

4年恋爱之后，28岁的钱小小终于要结婚了！准新郎徐朗工作稳定，人正直，对她也好，关键还有上进心。

钱小小始终认为男人不需要现在太优秀，有潜力的男人才是宝。于是，从这时开始，钱小小的生活进入到一个新阶段。开始为结婚做充足的准备。

结婚的第一步，当然是房子。

徐朗提出，他俩的存款不是很多，与其把钱都用在买房上，不如先租房，用其他的钱来做投资。等资金有了一定积累，再买房。

钱小小承认，徐朗说得有一定道理，但是她考虑再三，坚持先把房子买到手。

她这样对徐朗解释：

第一，投资应该在有一定积蓄的前提下，抽出一部分资金进行，而不该背水一战，这样随时面临一无所有的风险。而房子是不动产，买了房子有了底，再攒钱投资，虽然慢一点儿，但有保障。

第二，即使他坚持先投资，买房和投资也并不冲突，因为房子买好后

可以抵押贷款，依然可以投资。

第三，现在房价无论是否存在泡沫，上涨都是大趋势，国家调控即使涨速变慢，前景也依然看好。也就是说，买房本身就是投资。

第四，她撒着娇说：“有了房子才有家呀，你难道不想给我一个家吗？”

徐朗当然缴械投降。

买新房还是二手房，这又是个问题。钱小小选择了二手房。现在新房一是价格高，二是大多数都是期房，等待过程中也存在一定风险。而很多二手房也是近两年交房的新小区，毛坯房和新房没有区别，同时又已经对房屋质量、物业质量、周边设施等有较直观的了解。

钱小小每期都买房屋买卖的报纸，仔细对比，实地观察，一个月之后，终于买到了完美的二手房。

理财秘籍

※ 选房诀窍

» **房屋质量：**包括房屋举架、格局、保暖性等。现房要仔细观察，期房要多方打听，选择最适合你的住房。

» **开发商：**开发商的实力是我们必须考虑的要素，这一方面关系到房屋质量、是否能按时交工等，另一方面直接关系到产权证。因为产权证都是交房后才可办理，所以存在一定风险，这就需要开发商的信誉良好。尤其在决定买房之前，一定要确信开发商五证齐全，否则风险很大。

» **周边环境及交通：**房屋住得舒适不舒适，只看房屋本身还不够，周边环境非常重要。是否设施齐全，比如银行、菜市场、超市、干洗店等是否具备，交通是否便利，到上班或经常去的地方是否有直达公交……忽略

了这些，你入住后的生活会非常麻烦。

» **升值空间：**买房是一种投资，决定房子是否升值的要素包括楼盘规模、小区地段、物业管理、学区……即使你暂时不打算卖房，也要有长久打算。

※ 按揭购房

» **选好银行：**贷款银行可由我们自己选择，而各银行为了扩大业务，对顾客有很多优惠政策，多去各个银行了解，选择最适合你的银行。

» **选择适合的还款方式：**最常见的房贷还款方式有两种，等额还款和等额本金还款。前者优点在于可以准确掌握每月还款额，但最后总利息较多。后者初期还款额度大，但总利息较少。可根据自己的情况选择。

» **公积金不要轻易动用：**千万不要在贷款前提取公积金做他用，因为你的公积金账户余额为零后，贷款额度也为零，也就意味着你将申请不到公积金贷款。

» **取得房产证后不要忘记退税：**当你办妥产权证后的6个月内，应前往税务部门办理退税手续。

» **还清贷款后要撤销抵押：**不要以为还清贷款就万事大吉，你还需要持银行的贷款结清证明和抵押物的房地产他项权利证明前往房地产交易中心撤销抵押。否则会给你的生活造成很多麻烦。

※ 购买二手房5大注意事项

» **1. 是否有买卖权利：**仔细核实卖房人是否有此房屋的买卖权利，比如是不是合法持有人，是否有产权证书。没有产权证的房子买卖是不受

法律保护的。

» 2. 房屋是否有瑕疵：不能只看价格，要知道房屋为什么出售，或者有什么瑕疵，比如房顶是否漏水、房龄多长、隔音效果等。

» 3. 了解费用：购买二手房，需要负担的费用不仅仅是房款本身，还包括很多额外费用，比如转按揭要付清尾款、担保费用、中介费用、过户更名费用等。有时这些费用加起来有几万元之多，千万调查清楚，不可忽略。

» 4. 中介：中介往往会担任担保或委托贷款等角色，一定要调查该中介是否有实力和资格。

» 5. 合同：一定要咨询清楚，订立一份具有法律效力的合同，写清房屋情况、房款、支付方式、双方责任以及违约处理等。

二、用最少的钱，装修最有情调的家

钱小小的生活

房子买好，钱小小开始跑装修了。

女孩子嘛，总是很小很小的时候就设想有一间自己的房子，钱小小也不例外。她梦想中的房子，要有粉红的墙壁，粉红的窗帘，天花板上画满云朵，像在天空里一样。她曾经以为，装修是一件多美妙的事呀。

可真的落实起来，却发现好琐碎，让人痛苦得想死。

没关系，慢慢来，精明的钱小小吸一口气，第一步当然是要做预算。她准备用多少钱来装修，用多少钱来买家电，全都在小本子上写得清清楚楚。接下来找装修公司之后，根据预算设定装修档次，大局在握。

她选择了一位很好的设计师。装修好不好，设计是关键，好的设计会既美观时尚，又合理利用空间。这个钱她舍得花。效果图出来后，开工之前，她找了一名专业监理，全权负责装修业务。你看，别人装修都跑断了腿，可我们的钱小小依然有时间逛街、喝咖啡，了解她的朋友都难以置信，钱小小这是怎么了，就为了偷懒就花钱雇人装修？这么撒手不管，难道她不怕被骗吗？

一个月后，房子交工。大家一参观，哇，又漂亮、质量又好，一问价钱，竟然比预算还要低出很多。她笑着说：“虽然请监理花了雇佣费用，可因为人家是专业人士，非常了解装修里面的猫腻，不仅帮她省时省力，实际上也省了钱。”

大家惊叹，这个钱小小，怎么总是这么精明？

理财秘籍

※ 费用

» 1. 三个档次

第一个档次：卧室和客厅以及阳台地面使用普通通体砖，墙面和顶面使用国产乳胶漆，厨房和卫生间采用国产墙地砖，PVC扣板吊顶，卧室和客厅顶角用石膏线装饰，地角、门以及暖气片采用木包处理。这些最基本的内容从一居室到三居室大约需花费1.5~2.5万元左右，平均每平方米约为400元。这个档次已经满足了装修所应达到的最基本的要求。

第二个档次：卧室选用进口的复合木地板或国产实木地板，功能和美感上都较上一个档次。客厅采用合资地砖，墙和顶采用立邦漆，其他材料依次上升一个档次，这样从一居室到三居室大约需花费2~4万元左右，平均每平方米为500元。

第三个档次：卧室和客厅全部采用木地板，其他材料在选择上更是上

升一个档次，可以采用进口材料，这样从一居室至三居室大约需花费3万元到5万元左右，平均下来每平方米650~700元。

» 2. 降低造价

采购材料时，请专家同去则事半功倍。材料商因这些专家能鉴别质量，报出的价格会很优惠。

采用“大部分便宜小部分贵”的办法。多数材料和做法采用便宜的，少数画龙点睛的部分采用高价位的物品，看起来会有较高的格调。

最好找国有大型装饰公司。如果客户受到损失，会得到相应的赔付。不要找没有资质的公司，他们可能把经济损失转嫁到客户身上。

最好请专业设计师做规划设计，可以使钱落到实处，取得应有的效果。

不宜直接雇请工人施工，表面上花钱少，而实际上因为细节和做法上的不同，所花费的远远高于所得。

聘请专业监理公司的工程师把关，可以达到省事、省钱、省时、省力的目的。

※ 选择装修公司

首先，一个正规的从事家庭装修的公司必须有营业执照，在营业执照的“主营”和“附营”项目中必须有“装饰工程”、“家庭装修”之类的经营项目，同时还得看执照上是否有“年检章”，有的话则说明该企业本年度通过了工商局年检，属合法经营。

其次业主可以看该公司的办公室。一般来说，有实力的装修公司会把办公室设立在比较高档的写字楼里，同时公司内部规章制度也比较健全，比如对有关设计师、监理人员的管理制度和材料、施工、验收制度等。各项制度也比较完善，一旦出现纠纷也能得到较妥善解决。

另外，业主还可以从设计师的资历、谈吐等方面看装修公司的实力。当然，最好的评判方式还是看看装修公司的样板间，看装修质量是否能满

足自身需求。

※ 装修误区

» 1. 缺乏全盘和长远考虑

导致室内整体装饰风格不和谐，或缺少储物空间。

» 2. 不顾预算

有的业主喜欢在装修过程中不顾预算，随意增加工程，以致预算超支，不能购买与之相配的家具，陷入尴尬。

» 3. 盲目模仿他人

由于各个房屋的面积、朝向、空间结构等存在差异，别人家的装修风格并不一定适合你，反而会把自己家弄得风格凌乱、不伦不类。

» 4. 豪华装饰显得有品位

高品质的装修并不是取决于花钱多少、用料豪华与否，而取决于室内的空间布局是否合理，环境是否温馨舒适。

» 5. 封闭阳台可扩大实用面积

封闭阳台会使室内与外部通风不良，空气流通不畅，同时会减少室内阳光照射，久居容易使人出现恶心、头晕等症状，不利身体健康。

» 6. 同一工种频繁换人

不同的师傅手艺不一样，缺乏整体感。

» 7. 验收时未注意隐蔽空间

电线、水管等一般布置在室内比较隐蔽的地方，一旦出现问题比较麻烦。验收时要记住向装修公司索取电线与水管的实际走向图，以便日后维修与维护。

三、婚前财产公证：不占便宜，也别吃亏

钱小小的生活

房子装修好，两个人躺在明亮干净的地板上，相对傻笑了半天。

终于有了属于自己的小窝。那么，下一步，就该是登记结婚了。

两个人查了半天黄历，最后选了两个月的一个黄道吉日。5月，春天，温度不冷不热，酒店定得也顺利，一切都刚刚好。

只除了一样，让钱小小有点儿犹豫。

该不该财产公证呢？

她在天涯上看到一个帖子。一个女孩说，相恋6年的男友结婚前要做财产公证，她本来也没图过男友的钱，他的做法大大伤害了她的感情。

说实话，钱小小认为婚前财产公证是很正常的，只是一种法律程序，不代表两个人现在的感情有任何问题，她不太理解那些被财产公证伤害感情的人的想法。而且，身边的朋友屡次感情出现问题，让她也感叹世态炎凉，财产公证对双方都是一种保护，又有什么不好呢？

更何况，在他们的财产公证上，她考虑的完全都是徐朗的利益。他们买房，除了两个人这几年攒的6万块之外，其余都是两家父母合资的，当然，购房合同上也是写了双方的名字。可装修的费用、家电等等，都是徐朗家里掏的，却没有明确的证明，小小就算不担心徐朗会多想，也想得到他的母亲会有些顾虑。徐朗从小父亲生病去世，是母亲含辛茹苦地把他们兄妹两个带大，小小对这位未来婆婆有着从心底往外的尊敬和钦佩，她从来没有想过占什么便宜，公证一下又有何妨？

那个下午，她把想法开诚布公地告诉了徐朗。

徐朗沉默了一会儿，握住了她的手。他说：“小小，说实话，我妈确实提出过婚前财产公证，但是我拒绝了，我了解你的为人，知道你绝对

不会在钱上和我计较，而且我们感情这么好，我一点儿都不担心以后会有什么变化。可是，你今天这么说，我真的很感动。你能这么懂事，这么体贴，这么识大体，她老人家一定可以安心了。”

徐朗将近半个月的为难，就这样被钱小小善解人意地解决了。此后，他妈妈对小小疼爱有加，一家人毫无隔阂。

理财秘籍

※ 不做婚前财产公证的四个弊端

» 1. 会导致“功利婚姻”产生。不可否认，有些人结婚就是为了获得一份不菲的资产，对于有产一族而言，如果不在事先把“钱财”问题规划好，那将来的婚姻是极不安全的！

» 2. 对于再婚夫妻而言，如果不做婚前财产公证，那将来双方各自的子女抚养费问题、学费问题，往往会出现难点。毕竟，再婚夫妻，谁都不希望对方为之前的家庭承担更多的责任，这会让他（她）觉得这是在分自己的羹！矛盾因此爆发！

» 3. 做婚前财产公证也是对父母的一个交代。很多父母，倾尽一生积蓄为儿子购置婚房，但很多小夫妻离婚率极高，离婚往往就意味着分走一半的房产，不做婚前财产公证，对于那些为儿女婚事付出了毕生积蓄的老人而言，是一种巨大的风险！

» 4. 不做“婚前财产公证”的夫妻在离婚时总会遭遇更多的麻烦，由于没有在婚前梳理清楚各自的财产份额，很多时候要面对财产分配不公的难题！

※ 做婚前财产公证的4个弊端

» 1. 婚前财产公证，百分之九十以上是会影响感情的。一对即将结婚的男女，如果其中一方提出要做“婚前财产公证”，另一方的心里立马就是一凉，即便当时会答应，但心里那股劲儿还是要好久才能理顺的。这会导致感情上的冰冻。

» 2. 做“婚前财产公证”对和谐家庭关系的建设是个难题。尤其在思想保守的老一辈父母心目中，觉得这样的儿媳妇不是真心跟自己儿子过日子，在心理上会产生一些不良情绪，影响日后的相处。

» 3. 婚前财产公证是会影响夫妻双方对婚姻家庭的投入成本的。这就像AA制夫妻一样，选择“婚前财产公证”必定是更加爱自己的群体，这类群体，一般会控制自己对家庭义务的付出量，要求等值的付出和回报。久而久之，会滋生自私利己的心理。

» 4. 选择做过“婚前财产公证”的夫妻离婚率往往更高，因为在婚姻中，付出越多，珍惜越多，而“婚前财产公证”让一个人的婚姻财产更安全的同时，也让情感安全度越来越低！

四、婚纱照，影楼PK工作室

钱小小的生活

钱小小对于婚纱照的向往，要追溯到25岁那年。

之前不是没看过婚纱照，影楼的橱窗里摆满了穿着婚纱的模特和青春无敌的新人照片，可钱小小觉得那千篇一律，没意思。

25岁的某一天，她在论坛里乱逛，忽然看到一个女孩发的婚纱照。全外景，大片大片的景，蓝天白云，牛马成群，或者在竹林里，或者在熏衣草田里。天，那简直是仙境。照片上的新人妆容淡淡，笑容自然，快乐地拥抱或者奔跑，没有任何做作的痕迹。

这是哪里拍的？底下好多人在问。

答案是四川的一家工作室。

这是钱小小第一次听到工作室的概念。

后来，她在网上查了一下。工作室，是由几个专业人士成立的，不需要太大成本，一个摄影师、一个化妆师，再加一辆车，一般一天只接待一对新人，一对一服务，绝大多数照片都是外景，追求自然浪漫的风格，还原本真，拒绝死板重复的POSE……边玩边拍，更像是一整天的蜜月跟拍。

钱小小详细打听了价钱。一般影楼拍婚纱，起码要2000多元起，礼服都很破，如果想选稍稍好一点的就要每套加200~1000元不等。化妆的假睫毛、安瓶都要另外算钱，后期照片每加一张要几十块，入册和光盘另外算钱……没有五六千一套根本下不来，而且妆很浓，姿势僵硬。

而工作室呢，按天记费，每天3000元左右，车费全包，大概拍摄几百张，全部免费赠送底片。消费透明，化妆、礼服都不需要另外收费，重要的是清新自然，效果出色。

钱小小那时候就决定，她结婚，一定要选择工作室。

她给徐朗看了工作室的照片风格，徐朗欣然应允。

拍照的当天清晨，她起床后看着阳光灿烂的天空微笑。她知道，钱小小美丽快乐的一天就要开始了。

理财秘籍

※ 影楼和工作室的比较

» 1. 影楼的摄影比较模式化制作，而工作室的则会根据你的要求和气质等“量身定做”

影楼每天接待的客人多，摄影师一说下面拍XX主题的（例如白纱、晚礼等），大家就轮流着拍，动作基本都一样，不流水线才怪呢。不过这也有个好处：能保证拍出来的动作不难看。

而工作室的就比较有创意一点儿，和顾客的交流也更为深入。每天每位摄影师只为一对客人服务，他能根据你的要求和气质来设计，而且摄影师也比较有灵感，会拍出一些有创意的照片。根据你的想法来设计情景剧，并且随时有灵感出现哦。

» 2. 在影楼拍照有消费陷阱，而工作室花费则比较明朗

在影楼谈好单子后，还有很多额外消费，化妆的时候别要安瓶，一瓶几块的进价卖几十块，一次要用6瓶。衣服呢，稍稍好看一点儿的都要加几百块。后期消费呢，尽量在前期就加进单子里，不然的话，没有单子上的数目再乘以二，绝对出不了影楼的门。

工作室消费水平也不等，有实惠的、有高档的，不过都比较透明，毕竟工作室更侧重于对艺术的追求而少了很多商业味。完全没有后期消费，照片刻盘全送，也不用安瓶，衣服也不分区，还可以特别要求风格。

» 3. 影楼的服务感觉比不上工作室的亲切

影楼的人心里想的，也许怎么从你那里掏走更多的钱。商业味更浓一些。

而工作室一般都是追求艺术的人，他们则更多地从朋友的角度考虑怎么拍出来更美的照片，会设身处地地为你着想。

» 4. 影楼的风格比较传统、规矩、模式化，工作室的风格则比较唯美、活泼、创意

想拍传统婚纱照的姐妹，可以选择比较有实力的影楼，拍出来的动作是影楼总结过的经典动作，衣服什么的档次比较高，反正是不会出大差错的。

如果要求比较高的，想拍有个性的，就适合工作室。自然、有自己的想法……

» 5. 后期制作方面

影楼的后期比较完善，有专门的模版。工作室大多比较随意，更注重色彩、气氛以及有个性的效果。

※ 怎样选择工作室

» **地点：**工作室未必要在本城市选择，建议姐妹们先定好准备旅游的城市，然后在网上寻找当地比较出名的工作室。蜜月拍照一条龙，避免浪费二次路费。

» **对比：**一般工作室会在论坛上放样片，在网上搜索地名和工作室字眼就能看到好多。往往顺着友情链接可以发现许多家。大概对比之后了解每家的风格，选择适合你的一家。

» **沟通：**加客服聊天，定好你喜欢的风格，让她给你安排适合的摄影师。另外沟通好时间。比如你喜欢桃花林，那就要在4月左右拍摄。

» **轻松：**拍摄当天，要和摄影师充分沟通，不要紧张，你们会成为好朋友的。

五、奢华≠浪漫，我的婚礼我做主

钱小小的生活

一切准备就绪，我们的小钱姑娘终于迎来了她最重要的日子——婚礼。

在很久以前，朋友都劝她一定要选一家好婚庆公司，一生只有一次，可不能只为省钱留下遗憾。钱小小笑嘻嘻的，不点头也不摇头。

婚礼当天，穿着婚纱的钱小小让所有人都惊艳。婚礼又浪漫又感人，会场布置得很漂亮，纯洁高贵的白色基调，新郎踩在雪白的地毯上迎接新娘的时候，全场灯光暗下，燃起烛光，戴着翅膀的小天使在前面托着蜡烛引路，五彩泡泡萦绕全场，音乐浪漫无比。当新郎承诺爱她一生的时候，底下甚至有感动得哭泣的声音。

朋友事后全都说她的婚礼太成功了。一定花了不少钱吧？有没有两万？有人问。

钱小小伸出三个手指。

三万？

三千。

全体晕倒。怎么可能？

可这就是事实。钱小小依然笑眯眯的，大家仔细回想一下，才发现，似乎真的不需要花多少钱。奢华的东西似乎一样都没有，比如超大蛋糕、豪华酒塔、震撼乐队等等。而真正有效果的东西——蜡烛不贵，音乐不要钱，小天使是亲戚家的小朋友……

理财秘籍

不要小看婚礼。虽然只有短短几个小时，可如果不小心算计，会让你

当一次最彻底的冤大头。

※ 婚庆公司陷阱

» 1.打着浪漫的幌子开天价

婚庆公司牢牢抓住新人的心理，处处开天价，一个小小的设计就收费昂贵。千万不要只想到浪漫效果，也要时刻计算每个设计的物质成本，毫不留情地杀价。

» 2.违约也有理

签定协议的时候，需要做批注的地方一定不要碍于面子忽略掉。以免婚庆公司抓住漏洞，即使违约依然振振有词，这种“哑巴吃黄连”的事千万不要做。

» 3.收据做文章

婚庆公司会说给你的收据盖章了就有效，但事实上法律只保护合法的凭证，那种任何文具店都能买到的收据不能当做法律凭证。

※ 不能省的钱

» **现场装饰：**婚礼现场布置很重要，比如布幔、花门……不同等级效果差别很大，并且专用布幔别处很难搞到。这笔钱只能让婚庆公司赚。

» **专业司仪：**一个好的司仪对婚礼质量起到至关重要的作用，无论你喜欢喜庆风格还是深沉风格，这笔钱都不能省。

» **专业摄像：**无论婚礼多么精彩，日后能留下纪念的都只是摄像。不好的摄像师会使摄像效果大打折扣，后悔都来不及。

» **婚礼督导：**有一个职业你可能不知道——婚礼督导。他们对婚礼流程了如指掌，从接新娘的一切礼仪、车队的指挥，到婚礼现场的每一个环

节，均能正确引导。雇一个督导，会让你的婚礼井井有序。

※ 不必花的钱

» **婚礼设计：**婚礼必须有好的设计，才能新颖浪漫。但是这种创意不需要太多专业知识，几个朋友坐在一起设计出的方案往往更加精彩，不需要婚庆公司豪华设计费。你也可以先去婚庆公司咨询，参考他们报出的套餐，从中寻找灵感。

» **租婚纱：**婚纱一般需要租二至三天，价格将近1000元，但在网上定做一件婚纱往往只需要五六百元，不仅便宜，而且款式自选，并可以永久保留，作为纪念。

» **泡泡机等仪器：**用一次泡泡机等仪器婚庆公司大概收费300元左右。但这样的机器随处可借。

» **新地毯：**婚庆公司的地毯一般分为新地毯和清洁过的地毯两种，他们会以新地毯干净、效果好为由游说你。但事实上，若不是仔细对比，没有人会发现区别，但是价钱甚至能差到上千元。

» **彩炮：**不要从婚庆手里买彩炮，价格会翻到10倍。

» **鲜花：**装点现场的花朵分为鲜花和假花。假花可以乱真，完全没必要用真花，价格不菲。

» **歌手：**现在的婚礼往往请歌手乐队助兴，需要花费上千甚至数万元。事实上，经过调查，宾客们更喜欢亲朋自己献唱。

六、详列清单，杜绝意外支出后的措手不及

钱小小的生活

婚礼虽然成功，其间也出现过一点儿小波折。婚礼进行到一半的时候，因为客人超过预计，临时加了三桌。但是，有两道重要的菜厨房没有准备好充足的量，导致有一桌只好用其他菜代替。

事情不大，那一桌的客人有的根本就不知道，有的知道了也不以为意。可是，毕竟还是一个小疏漏。妈妈事后感叹说，幸亏只是一道菜，如果是别的无法弥补的问题，事情可就大了。同时还嘱咐小小，由此可见，无论任何事，做好预算都是顶顶重要的。

其实，这次婚礼，小小和徐朗是做了充分的准备的。他们特地列了一张详细的支出清单，把有可能花钱的地方全都记下来，数量只多不少，准备好充足的资金。清单事无巨细，大到酒席费用，小到给花童的红包，全都列得清清楚楚。一次想不周全，以后随时想起来记在本子上，然后立刻补充在清单上。

小小早就想过，婚礼有很多琐碎的事，一个照顾不到，就可能出现纰漏。

宾客加桌这种事，小小之前也是想到过的，但是，她只准备了充足的钱，却没有权利要求厨房备好充足的料——有些高成本的或对新鲜度要求很高的原料，除非你确定需要，否则厨房是不愿意冒这个险去准备的。

当和宾客全都合影完毕，脱下婚纱的那一刻，小小长长松一口气。她知道，这人生中最重要的一天，她总算顺利度过了。

她在心里暗暗告诉自己，需要详密部署，用心列好清单的事岂止婚礼一件，我们做任何事都要考虑周密，事先想好各种可能性，这样，才能杜绝出现意外后的措手不及。

理财秘籍

※ 筹备费用

以100桌为例。每桌10人，参加的人有的会是一家人、有的是一个人，平均按照2人一家来算。是100桌共计1000人，2人一家，为500家人。

» **请柬**：500张，去批发市场买便宜些，每张1元钱，合计500元。

» **烟（玉溪）**：500包合50条，每条200元，合计1万元。

» **糖（多种类型价格不一）**：每份算1两；共50斤，平均每斤10元钱；合计500元钱。

第一项总计1万1千元。

» **婚纱照费用** 到专业婚纱店，普通型的花费在2000~5000元之间，合理预算为3000元。

» **婚庆**：通常都找专业婚庆公司负责，费用一般在5000~8000元之间，这里只预算为7000元。

» **婚礼上的服装**：租借婚纱、新郎、新娘服装全套，预算为3000元。

» **结婚戒指**：现在都流行白金钻戒，结婚当然是买对戒指了，买对便宜的预算1万元钱。

此项总计为2万元。

» **新房**：房子通常不做婚礼预算之列，但是全套的床上用品是必不可少的，而且只准备一套，这一套通常会拿出来让亲朋好友看见的，价格不低了，价格预算3000元。

» **花车**：一般婚礼都是用10辆以上高级轿车的；朋友社交不错预计能

征集到三辆高级轿车，其他三辆得花钱请了；每辆迎亲车直接费用300元一辆。普通租车200元以内，因为是喜事多收100元，合计2100元。

» **司机红包**：每个100元，共计1000元。

扎花车费用1000元。

此项合计：4100元。

» **酒席**

这个是重头戏，100桌，预留50桌。

选择酒店，费用会高出20%—30%的酒席钱。考虑商量最后 100桌还是到酒楼办更科学。

中午，每桌按照中档标准来，500元一桌。合计费用5万元钱。

» **酒店房费**

来的客人当中，难免有人当天不能回家，或者农村来的亲戚朋友，要解决他们的住宿问题，预计10个房间，每个150元，开两天。合计：3000元。

总计

费用合计为：131800元。

不同地区价格有所差异，只供参考，可按照具体情况预算。

七、礼单，你最隆重的账本

钱小小的生活

疲惫了一天，晚上，新婚的小夫妻两个终于回到了自己的新房。

窗外星光点点，窗内灯光摇曳，从此这世上幸福的家庭里，又多了一个。

他们手拉着手坐在沙发上，依偎在一起说情话。小小忽然想起了什么，跑到门口的包包里，翻出一本华丽的签名册。

那是他们婚礼上，用来记录宾客红包的礼单。大红的封面，印着烫金的龙和凤，团团围住一个繁体的喜字。翻开来，是双面折页的，像扇面一样，能整个展开。上面记满了客人的名字和红包金额。

徐朗凑过来。身为男主角的他，白天和小小一样，一直无暇查看这些。他一边看一边问小小：“老婆，这么晚了，把它拿出来干什么？”

小小笑笑：“是不是觉得你老婆我特别财迷？”

徐朗抓住她的手亲一下：“就算是财迷，我老婆也是最可爱的小财迷。”

小小拿起礼单照他的头就是一记，笑道：“还以为自己嘴多甜呢吧，我才不是财迷，我是有正经事。”

说着，她拿出计算机。一笔一笔地把金额相加。徐朗奇怪的是，她并不是把所有的都加起来，而是跳着加，看了半天看得很糊涂，一再追问，小小才告诉他其中的奥秘。

原来，钱小小是在把宾客分类，有父母的朋友，徐朗母亲的朋友，以及他们自己的朋友。然后把各自的红包金额相加，属于他们的自己留下，属于父母的，就明天及时还给父母。

徐朗笑：“不用这么认真吧。”

“当然用啊，”小小说，“你想，我们父母一生掏过的人情份子礼数也数不清，他们的朋友是冲着他们回礼的，这笔钱是不该归我们所有的。他们给我们花钱买房子已经很辛苦了，我们必须要把这些钱还给他们。”

“而且，我们自己的这一份，也要详细做记录。这都是人情债。谁拿了多少红包，我们都要领多大的情，以后人家有什么事，我们也要回报给他们。”

最后，她合起礼单，很认真地说：“徐朗，今天开始，我们就是夫妻了，婚姻是一门学问，礼单是我们的第一份，也是最隆重的账本，是我们人情世故的第一课。”

徐朗频频点头。捏了捏小小的鼻子和她一起，认真研读这门课。

理财秘籍

※ 婚礼红包：你不可不知的婚礼红包的四大问题

» 收礼金或礼物时，需要注意的礼貌细节有哪些？

1. 在宾客面前，红包拿在手中时，不要不经意地捏量红包的厚度，这样的行为与当面清点礼金一样不礼貌。

2. 当宾客送的礼物尺寸不合适，当场戴不起来时，如果新人只表示不太合适就放到一旁，便非常不礼貌。

遇到这种状况，新人可以以幽默的口吻说：“我会把这个当做传家宝，当我未来的女儿结婚时再送给她。”这样收下礼物，双方都会比较愉快。

3. 发现支票上的金额出奇得少时，不要面露惊讶之色，如果确实怀疑是宾客填错时，可以用查验签名或辨认字迹等理由让宾客再次确认支票。

» 客人送出现金时，往往是放在红包内的，收取时是不是应该点清？

在客人面前清点现金自然是一种不礼貌的行为，但是不进行清点，也会造成最终账目的混乱。

最好的方法是，由一人负责收礼金，收的时候在红包上标好客人的名字，再转交另一人带入休息室进行清点、入账。标记红包应该在客人签好留言簿，并进入会场后，再按照签名准确标记。当着客人的面标记红包，也有些不妥。

» 如果宾客是以现金支票的形式送礼金，支票是不是应该和现金放在一起？收到的支票用不用当时查验？

支票的体积较小，如果混在众多现金中，很容易弄丢，所以要准备一

个专门用来收纳支票的本子，将支票与现金分开收纳。不同种类的支票，也最好做一下区分，这样新人在事后处理时，会更加方便。

收到支票时，查收的人员可以代新人粗略检查一下抬头或签名等细节，而支票是否能兑现，还是留给新人事后到银行处理比较适合。

» 如果宾客送出的是贵重饰品，一般会选择直接为新人穿戴上，所以饰品礼物是不是就不用记录、入账了？

正因为许多宾客都喜欢把金饰、珠宝等直接为新人穿戴上，所以饰品方面的收入才十分容易混乱。有时不小心丢了一两件，新人也全然不知，枉费了来宾的一番心意。

因此，在新人收礼物的过程中，应有一个人在一旁将宾客姓名、礼物的品种及件数清晰记录，方便事后清点。当然记录的人最好不要到宾客面前进行记录，这样也是很不太礼貌的。此人最好站在宾客身后这样既不引人注意，又能清晰地看到新人的地方。

八、蜜月旅行，别让你的钱在路上流走

钱小小的生活

结婚最让人期待的是什么？

对很多人来说，并不是婚礼。婚礼的忙乱和紧张会让幸福感大打折扣。大多数人最期待的，是婚礼之后的蜜月！

钱小小的蜜月，选择了丽江。

没有跟团，没有繁复的云南行，就只是丽江。工作那么忙，压力那么大，难得有机会放松，她不愿意行程紧凑又忙又累地度过。

之所以选丽江，一是风景好，早就想一饱眼福；二是不累，是放松休

闲的绝佳选择；三是消费不高，她问过，客栈一夜几十块就够了，加上吃住游玩，几千块绰绰有余。

最大的开销，是机票。

可是，钱小小当然会最大限度地省下这笔钱。

他们的婚期在5月，不过避开了长假那几天，选择在5月底。婚礼结束之后，动身度蜜月已经是6月初，并不是旅游旺季。而她在一个月前就订好了机票，提前预定时间越久，能拿到的折扣就越低。

在到丽江之前，她做足了准备工作，到网上搜索了很多当地必须要去的景点，哪里吃饭又便宜又好吃，什么礼物值得带回来送给亲朋……

他们在丽江住了一周。

那一周，真是神仙生活。

以后的日子里，很多朋友向她抱怨自己的蜜月又累又昂贵，小小都会笑而不语。

只要你用心，旅行其实也是可以很省钱的。

理财秘籍

※ 蜜月旅行十大省钱秘籍

蜜月旅行如何能省钱？这主要在于你的预先计划和购物。你一定要记住，在绝大多数的情况下，很多人都能以比原价低得多的价钱得到同样的服务。以下是一些蜜月省钱的好建议。

» 第一省：确立蜜月旅行的目的

首先你要确定蜜月旅行的主要目的，以及所有必要和非必要的物品和花费。假设你蜜月旅行的预算是一万块钱。如果你首先想要达到的目的是放纵自己，那么你可以挑附近的一个温泉疗养地来度过一个长长的放纵的

周末。但是如果你认为蜜月中最重要的是远离自己的城市，那你可以花相同的钱进行一次野营旅行。

» 第二省：跟随旅行社

挑选一家好的旅行社，由他们来负责安排你的旅行。一般来说，旅行社不仅可以买到最低折扣的机票，还能帮你节省酒店住宿费用。当然在旅游过程中，你们必须时刻牢记在购物时不要被旅行社安排的消费陷阱所忽悠。

» 第三省：选择在淡季旅行

如果你的旅行日期是已经确定了的(比如婚礼后马上出发蜜月旅行)，你可以选择去那些不处于旅行旺季的目的地(比如在进入旺季之前或刚过旅行旺季)，这样不但可以节省不少开销，而且也避免了旺季的人群拥挤。

» 第四省：尽量离家近一些

一般来讲，路程越近，机票越便宜。另外一个不错的主意是，选一个比较近的旅游胜地，自己开车去，用省下的机票钱来预定更好的饭店房间。这样能够让你们的蜜月来得更加甜蜜并且不至于旅途劳累。

» 第五省：注意搜集相关旅行信息

你们应该在蜜月出发之前尽量多搜集一些旅行相关信息，比如航班折扣信息、酒店住宿优惠信息等，以及一些目的地当地的民俗风情、特产、购物等。

» 第六省：选择适当的交通工具

蜜月旅行不一定非要坐飞机，也可以选择汽车、火车或者自驾。当然如果是出国度蜜月的话，最好要寻找一些特价机票、折扣机票，同时提前搜集国外火车、公交车方面的信息。这能帮你们在蜜月中省下不少钱。

» 第七省：挑选便宜的酒店

如果想入住豪华酒店，那最好提前几个月预定，这样可以获得更低的折扣；如果入住快捷酒店的话，尽量多上网搜索一些性价比高的旅馆。

» 第八省：学会砍价

不要羞于砍价，尽量要求优惠和折扣。要知道不管是国内还是国外的旅游景点，商家都是“宰你没商量”的，所以砍价将是你省钱的一大法宝。另外国外购物尽量找折扣更多的商店。同时合理选择支付工具也能省下不少钱(信用卡、现金或是支票)。

» 第九省：充分利用各种资源

要仔细了解你所有信用卡、饭卡，各类会员卡的功能及其特别服务项目和优惠条款。比如某些银行同航空公司共同推出的一些活动，用银行卡消费一定数额就能免费航行多少公里等。

» 第十省：多套近乎

在进行咨询或预定房间的时候，最好让对方知道你是在为蜜月而准备的，说不定你会得到一些意外的优惠和特别的礼物，这在国外蜜月非常常见。例如他们会以普通房间的价格为你提供蜜月套间，同时可能会给你们准备礼物并送上祝福。

理财误区：一生一次就应该被宰吗

钱小小的生活

从头到尾算下来，钱小小的整个结婚过程，几乎没有花一点儿冤枉钱。

徐朗笑她精明，说自己娶到个会过日子的好手，可又难免担忧地问，一生就只有一次结婚的机会，她会不会有一天后悔，没有给自己一个盛大的婚礼呢？

小小笑着说：“谁说我的婚礼不盛大？”

他们花的钱不多，不代表他们享受到的比别人差。他们之所以能省钱，是因为小小时刻谨记一个真理——很多商家，就是在和客人打心理战。

什么心理战呢？

一生一次。

你看，连徐朗一个男人都会这样想，更不用说那些从小就在憧憬婚礼的女孩们了。这一天在她们的想象中充满了神秘色彩，早就装点了无数花环，而且又因为一生只有一次，十足十地给它镀上了金。哪怕商家出价再高，和她们心目中的价值相比，也都微不足道了。

而钱小小呢，她为什么不上当？

因为她比较务实，比较清醒。她不是没做过婚礼梦，可是她也明白，这些花环背后，很多东西就该是赤裸裸的商品价值。比如泡泡机，虽然它能营造出无与伦比的梦幻效果，可是租一次就要200元，哪有这样的道理？

知道了这些，她就会和商家砍价。本来就是暴利，商家能赚一点就赚一点，通常最后都会妥协。

包括蜜月。无论名字多么好听，说到底，不过一次旅游，不会因为紧跟在婚礼之后就抬高了它的商业价值。把钱堆在这里，不如攒起来回去添置个好家电。

事实证明，省钱要具备的最基本素质，就是清醒。

理财秘籍

除了本章前面介绍的各项之外，还有一些容易被宰的地方也需大家注意：

» 结婚证

国家规定的办理结婚证收费标准：国内结婚登记每对9元加其他相关费用。

但是，事实上，大多数夫妻都会产生很多额外收费。

复印收费，装结婚证礼盒收费，必须在指定位置照“高价相”……通常一套下来要花90多元。当然，其他各项都是自愿的。

可是，因为一生只有这么一次，很多夫妻不在这笔钱上吝啬。有人甚至花出200多元办理结婚证。

» 预约登记

有一些好日子，比如2008年8月8日，因避免当天登记结婚人数过多，各地都有预约登记活动，收取额外的预约费用，价格从几十到几百元不等。

事实上，夫妻是否幸福是靠双方的经营，完全和登记日期无关，几百元买一个虚名，实在没有意义。

» 钻戒

切工上做手脚

钻石交易素有游戏规则，即以国际公认的重量、颜色、净度和切工“4C”为评定标准，故价格一直相对稳定。正规渠道进口的钻石，均须征收17%的增值税、5%的高消费税，以及诸多营销费用，零售净利一般很有限。况且钻石销售都附有鉴定证书，标出的数据买家都可核对，“真要牟取暴利，都在切工这个‘C’上做手脚为多！”

凡加工1克拉钻石，一般都需要3~4克拉的毛坯钻石，才能达到直径6.40~6.50mm、高度3.96~3.98mm的国际通行“标准切工”，一些厂商为节省加工成本以牟暴利，往往偷工减料，将一些并不符合加工尺寸的毛坯钻石凑合加工(行话称保分量)，一般仅用2克拉的毛坯钻就能“将就”出1克拉的成品钻了。

胖或瘦皆可疑

此举终究要露马脚，因为国际公认的标准切工，对成品钻的每个光学角度等均有严格规定，偷工减料无非不是直径上就是高度上“缩水”，那就必然要改变光学角度，整体造型上变瘦呈“烟囱管”状；或变矮胖成

“水桶腰”或“面盆盖”状。

当然，对以门外汉居多的买家来讲，这一切不仅太专业，肉眼也不能觉察，专家们提供检测公式却有助你明察秋毫。

公式里找答案

钻石标称计算公式为：直径的立方 $\times 0.00366$ (允许有 ± 0.03 克拉的误差)

借助计算器，消费者都能自己寻到答案。例如：

一粒标称为1克拉的钻石，鉴定书上写明的直径是6.4mm(即便卖家有意不标，自己也能用游标卡量出)，套用公式就是：
 $6.4 \times 6.4 \times 6.4 \times 0.00366 = 0.96$ (克拉)

和1克拉的误差为 $1 - 0.96 = 0.04$ ，也就是说基本还接近加减0.03的允许误差。

倘若鉴定书上标示直径是6.22mm，公式计算的结果就是0.88克拉， $1 - 0.88 = 0.12$ ，和允许的加减0.03相比，“缺斤短两”就大了。无疑证明这颗标称1克拉的钻石，肯定有猫腻，货不真价不实。



好媳妇都会过日子

一、超级市场，攒下鸡毛凑掸子

钱小小的生活

婚假结束，童话演完，一切回归现实。钱小小委屈地撒娇说：公主脱下了华美礼服，重新变成了扫地、做饭的灰姑娘。

其实呢，小小一点儿都不委屈。和做公主相比，她更喜欢做灰姑娘，因为那充满了烟火气息，这样的幸福才真实。

正式成为小少妇，小小决定好好适应这个身份，做真正的贤妻良母。

贤妻良母的第一步，菜市场！

以前每片居民区都会有菜市场，现在社会进步了，菜市场受空间限制，大多数已经进入了超市。在超市里不仅可以买到又便宜又新鲜的蔬菜，还可以顺路购买日常所需的一切杂物，可谓一步到位。

可是，越是方便的地方，越容易让人花钱。

本来就是想买一点儿菜，顺路逛一逛，最后结账时却总是发现买了很多预计外的东西。有时是一些零食，有时是一些促销却并不需要的日用品。即使一向理智消费的钱小小也不例外。

这样可不行。以前不是每天都在家里吃饭，逛超市的机会也不是天天有，偶尔买一些也就罢了，可现在每天下班都会直奔超市，如果还这样没

有节制，会完全破坏她的攒钱计划，彻底沦为败女了。

以后，她逐渐总结出一些经验。比如，直奔蔬菜区，买完立刻出来，绝不闲逛。比如，每周日去买一次菜，然后放在冰箱，以供一周所需，减少去超市的机会。

很快，她就不再盲目消费了。于是，她又不满足于此。

超市的蔬菜虽然方便又干净，却有一个弊端，就是比菜市场的价钱高。而超市又明码标价的地方，一分钱都不容许讲价。怎么办呢？

买特价菜。

每天都会有一些菜搞特价，并且一般几天内不会重样，并且省得费脑细胞琢磨晚饭吃什么。

而熟食或蛋糕这类对保质期要求比较高的食品，一般晚上超市关门前都会搞特价，有时只相当于正价的一半。买回去放在冰箱里，隔日吃掉是绝对没有问题的。

还有鸡蛋。因为超市的量，经常会有些鸡蛋破了皮，导购有时把这些破了皮的鸡蛋装到一起，成袋卖，非常便宜。而回到家里，三天绝对不会坏，正好可供应两个人几天的早餐。

总之，省钱的方法千千万，就看愿不愿意算计。对一个好女人来讲，无论你平日多么脱俗，在买菜这件事上，还是要算计才好。

理财秘籍

※ 超市买菜如何省钱

过去老百姓基本都到副食店买副食，到商店买日用品。为了省几个钱，菜大多喜欢在小自由市场上买。可现在，随着大大小小的超市出现，人们的购物需求超市一次都可解决。一些大的超市购物环境好、商品质量有保证、货物齐全。去超市那是一种享受，只要喜欢的商品你就可尽情往

筐里放。本来也许只为买瓶酱油、买包盐，可后来你可能因多在货架上看几眼，你筐里可能就会多几样东西，等你到收银台发现筐里可不只是油和盐了。得，本来几块钱就打发的，一下一百多出去了。当然现在咱老百姓大都不在意这百八十了的。但还是会觉得超市购物费钱。尤其最近物价上涨迟迟下不来，咱还真得算计着了。我和朋友总结出几点超市省钱的办法，还挺管用，不妨大家试试。

首先，一定在吃饱饭的情况下去商店。就是说千万别饿着肚子去。你会发现：饭前去超市，什么都想买，若酒足饭饱去，就不想往筐里放东西了，所以下班后去超市比较费钱。

其次，不要把逛超市当做饭后散步的好地方，风吹不着，雨淋不着的，还有优美的音乐伴着你。你觉得心情不错，顺手把一些生活并不一定需要，或可要可不要的东西买回来。还是到大自然中去锻炼吧！

再次，最好周六、周日去，尽管人可能多些，但几乎所有大超市都有非常多的促销商品，特别是副食品、日用品以及新产品。而且人多、嘈杂，人的心情就会烦躁，你就会想马上买完需要的就走人。主妇小李就经历过这样的事：上周四买两双拖鞋，6.9元一双，周六发现5.8元了，想周一去找差价，发现价又回去了。

另外，一些常用的油盐酱醋什么的，因为保质期较长，可以在逢年过节大降价时买最好的品牌，省得为一瓶酱油去趟超市。

最后，现在我们都喜欢用卡消费，这可是个超花钱卡，因为不是从自己口袋里直接掏钞票，所以你不会心疼钱，到时银行一刷了事。岂不知是最费钱了。大多有卡的朋友们兜里不会放特别多的钱，所以最好用人民币付款。

二、研究菜谱比下馆子更浪漫

钱小小的生活

钱小小什么都好，就是不会做饭。

以前单身，大都随便弄点儿什么，比如方便面、蛋糕、饼干，或者只吃一点儿零食。后来和徐朗在一起了，开始学下厨房，也都只是简单的炒饭或炒青菜。反倒是徐朗会的多一些，经常做给她吃。

她结婚之后，妈妈对她说：“小小啊，以后你正式做人家媳妇了，可不能不会做饭了。”

小小觉得，这句话实在很有道理。第一，做一个贤惠的妻子怎么不会做饭呢，那么家的温馨不是会少了大半吗；第二，每天在外面吃多贵啊，怎么攒钱呢；第三，要抓住一个男人的心，先抓住他的胃，总不能被 he 抓住胃吧！

于是，那天下班，她直接去书店买了一本菜谱。当然是特价的，定价25块，只花了15块。

回去的车上，她闲来无事就翻开来看。谁知道，平时不看也就罢了，一看居然被吸引了。各种新鲜蔬菜配上图，实在秀色可餐，让人食欲大增。这本书又很全面，从最基本的刀工开始讲，到各种家常菜的做法，最后又讲述了一些厨房的小窍门，可谓一条龙全包。

小小竟然有些迫不及待了。

她学的第一道菜，有点儿高难，徐朗最爱吃的回锅肉。

看看，第一次做菜就有名头。

愿望是良好地，现实是残酷地！回锅肉讲究的东西很多，煮肉的时间不能长，油要恰到好处，翻炒的时间不能短，切肉也是功夫，要切得薄薄的，才能做到不腻。

当然，失败了。徐朗夹了一片，放在嘴里半天也咽不下去，吐出来一看，根本嚼不烂。

所以，钱小小只好乖乖地从简单的菜开始做起。她尝试的是木耳炒白菜，也就是所谓的黑白菜。主料很简单，木耳和白菜，配料几乎没有，就是一些调味品。这一次，成功！

从此以后，她隔三差五地就尝试一道新菜，一次生两次熟，几次就很纯熟了。徐朗生日那天，她鱼啊、肉啊做了一整桌，看得徐朗眼花缭乱，直称自己娶到了无敌贤惠大老婆。

这种浪漫，是下馆子永远无法比拟的吧。

理财秘籍

※ 女人做饭，是笔聪明账

» 第一，做饭是女人争取家庭地位最有力的保障

虽说现在人们都在讲男女平等，但真要做到平等却不是那么简单，要知道什么事情都是说起来容易做起来难的。女人在家做饭是在用实际行动告诉丈夫：你在外面奔波很苦，可我在家里也没闲着，我操持家务也很累的！重要的是，下厨比下馆子要省钱得多。他赚钱，你省钱，家庭经济这笔账，你们扯平了！

» 第二，做饭是女人兑现爱情承诺最直接的表现

通常一对男女在热恋时都会有一番山盟海誓的诺言，男人会对女人说：“我会努力让你幸福！”而女人则会对男人说：“我会照顾你一辈子！”女人又怎么兑现她照顾男人的诺言呢？最直接、最现实的，就是为男人做一顿可口的饭菜，如果你连饭都不会做，那你准备怎么照顾男人一辈子呢？难道是等男人忙了一天回家时再“辛勤”地为你做上一顿可口的

饭菜吗？

» 第三，做饭是女人作为母亲最神圣的职责

一个女人当上了母亲后，通常会有极大的改变，最大的改变莫过于有了为孩子甘于牺牲一切的精神。家人的健康通常会成为母亲的头等大事，所以为了让孩子拥有健壮的体格，做妈妈的往往是亲历亲为，遍寻食谱、营养谱。但如果一个不会做饭的女人不幸成了母亲，直到孩子长大成人，从来没有吃过妈妈做过的一顿饭，这是一种怎样才能形容的悲哀啊！

» 第四，做饭是女人拴住男人心最简单的办法

假如你的白马王子被一群妖艳的蝴蝶紧紧包围时，你可千万别傻乎乎地跟在别人屁股后面追，当务之急是赶快把电视从言情剧场转到《天天饮食》！有人说：通向男人心惟一的捷径，就是他的肠胃。古龙也说：这世上不爱吃的国人还很少，所以会做菜的女人总不愁找不到丈夫。在身体的器官中，胃与心的距离最近。只有管好丈夫的胃，才能抓住丈夫的心。

再者来说，爱是不能单向去索取的。你不能斤斤计较，男人给了你多少，再视情况给他多少“爱”。聪明的女人应该是个调配爱情的高手，她只要怀着浓烈的爱心，不求索取地去体贴自己的男人，反而容易激起他对你更大的回报。

» 第五，做饭是女人抵抗第三者最有力的武器

会做饭，而且能做出一桌可口饭菜的女人，通常都不是一个一般的女人，她可能会很感性，对男人的驾驭能力往往也很强；她可能是一个看起来弱不禁风的女子，但如果她不幸遭遇了第三者的激烈挑战，那么她的柔情与智慧，往往会同那桌可口的饭菜一起，为她的家庭筑起一道密不透风的防护墙，捍卫她的领地。更何况，一个家庭若是没有厨房的“烟熏火燎”，也就没有了家的气氛，家的温暖。

» 第六，做饭是女人美丽工程最基础的工作

没想到做饭也能美容吧！试想，一个连饭都不会做的女人，营养会很好吗？营养不好是要被饿得皮包骨头的，估计抹上胭脂也得往下掉吧！当然，这是一种夸张的说法，但是营养不好的女人，肌肤发黄，没有光泽等，相信即使非常漂亮也会因这些而不再吸引人。这是外在美，内在美也一样，做饭体现了一个女人的内在素质和干练，甚至可以武断地说：“不会做饭的女人不是一个完整的女人！”

三、和商场斗智斗勇

钱小小的生活

以前的钱小小，除了职业装，一般都不会去商场买衣服。一来嫌贵，二来觉得款式不够特别，三来认为全国甚至全世界都有卖的衣服很没意思，穿不出独一无二的感觉。

可是，结婚之后就不一样了。

她始终认为，女人的衣服主要是穿款式，男人的衣服主要穿质地。女人可以把几十块的衣服穿出几百块的效果，男人却是一分钱一分货，是否精良一目了然。所以，男人的衣服必须要买品牌。

从此，就开始了她与商场斗智斗勇的生涯。

要想在商场省钱，必然要和活动相连。现在商场的活动经常有，有时不到节日也会有店庆等活动吸引顾客。所以，活动不重要，重要的是怎样利用活动。

她最不喜欢的活动是返券。听起来买200返200之类诱惑很大，其实无非是刺激你继续消费。因为返回来的券也是要再购物的，否则就成了废

纸。而且商品一般都不会是整数，怎么凑也都要多出一些，多出来的这一部分钱就完全不享受优惠了。

钱小小喜欢直接减现金，比如满200元减100元。这样虽然也有金额限制，却不要求再次购物，不需要为了把券花出去，逛一天商场，跑得腿都断了，最后买一样完全不需要的商品回去。通常用小件就可以凑，比如你买一件运动外衣，398元，可以再抽一双十几块钱的袜子，凑到400元。

当然，她最喜欢的还是干脆打折。这样直接透明，虽然有时折扣会比返券稍稍高一些，可是一点点的额外消费都不会有，可能反倒更省钱。

还有一个方法，就是办卡。钱小小会细心打听每个商场办理会员卡的方法，以及享受的待遇。有的商场是凭卡打折，这是最划算的。有的是消费算积分，累计积分送礼品，和信用卡类似，虽然不如打折，也总好过没有。

另外，在商场也不都是精品。其实所谓商场的服装，无非具备两点，一是经过注册的正规品牌，二是付得起商场的租金。有一些比较上档次的商会考核品牌影响力，而有些商场付租金就可以，所以在一些品牌上还是要有所选择，千万不要用商场的价钱买到和小摊上一样质量的商品。

钱小小还总结了一个省钱方法，是不要到需要的时候再去购物，那样你往往因为一时挑不到合适的而降低标准，最后买到手的既不物美又不价廉。最好是衣柜里的衣服心中有数，然后平时没事多逛一逛，什么时候看到折扣较低又正缺少的衣服，一举买下。

理财秘籍

※ 何时逛最划算

任何节日都会有不同幅度的折扣。一般五一、十一、春节折扣最大。各大节日时的商场便宜大扫货，折扣一般会在2—8折。

※ 怎么用返券更省钱

比如一家商场推出买100元返券50元活动，初看好像是打五折，其实是6.6折。应该这样算： $100 \div (100 + 50) = 0.66$ ，即6.6折。在返券比例相同的情况下，起点越低对我们越有利可图。如买100元送50元和买200元送100元，虽然折扣都是6.6折，但第一种方式购买金额限制小，所以选取商品上灵活性高，可以购买多样的小金额商品并享受优惠。例如一件衣服199元，第一种方式可享受优惠而后者则享受不到优惠。

同一家商场不同柜台，使用的优惠方式又不尽相同。如一件衣服600元，满200元返200元券；一双鞋300元，满200元返200元券，但不收券；一件化妆品500元，不返券，但可收券。在这种情况下，想买齐这三类商品，应该怎样买最划算，实际享受的折扣又是多少？原则上购买顺序应为：先买不可以使用现金券的产品——再买可以使用券并享受优惠的产品——最后购买可使用券、但不返券的产品。

在实际购买时，可结合各类商品的价格和优惠限制进行顺序组合来“打包购买”，以便达到以最少的现金购买到所需物品。

目前很多商场推出跨店返券活动，即不同专卖店购买的不同商品，可以累计起来赠送现金券。这种情况下首先要把商品分成两组，用来换券的组和用来使用返券的组。消费者在这个时候要考虑到，需要用券的那一组，价格是多少，如果价格太低，可能最后会剩余现金券，那么在这种情

况下，就不需要换太多的现金券，而是应该将之前用来换券的商品转移出一个到使用返券的组里。

※ 还有哪省钱

除了商场，还可逛逛品牌折扣广场，比如各种专门的折扣店，一年到头都在打折，不过折扣服装都趋于大龄化，会淘换。年轻人来上述地方买运动休闲类品牌是首选，折扣一般都5折左右。换季新品一般也会直接出现折扣状况。

四、家居用品——爱家，但不败家

钱小小的生活

有人说，喜欢家居用品的女人一定都是有情趣的，那么，钱小小一定是有情趣女人中的顶级。

从懂事时起，小小就很喜欢家居用品。大家一定还记得前面她第一次发工资时，险些为出租屋添置一幅500块的窗帘的事吧。其实何止是窗帘，她购买的家居用品真是不在少数，从一块精美桌布，到洗手间的卫生纸拉环，全部是她用心挑选的，遇见了就舍不得走开，最终买回来的。

连出租屋她都那么舍得花钱，何况是自己家呢？

还好她以前买的東西都不算贵，算是别致但是并不精致的小东西。可是，现在不同了。现在有了自己的家，那些便宜的小物件有些登不了大雅之堂。再买家居用品，她就要有所选择了。

比如垃圾桶。以前她可以选择十几块钱的卡通造型的可爱垃圾桶，非常符合她单身女孩的身份。可是现在，明显与她现代装修的卫生间格格不

人，最后买一只全钢暗花的脚踩垃圾桶放进去。

再比如，床品。钱小小出了名的喜欢四件套，以前公司外面有一商场，整整一层都卖布料，小小简直进去就出不来，每隔一段时间就要做一套回来——请大家原谅小小的挥霍吧，也就只有在家居用品上，她是缺乏自控能力的。

可是现在，她的房间贴着紫红色壁纸，睡着灰色缎面的布艺床，怎么还好随使用那些花花绿绿的四件套呢？她选择了几套高档的暗花面料，做出整齐的床笠和床盖，以前的那些小花床品只好统统送给妈妈。

还是那句话，我们喜欢的东西很多，但是不能全部拥有。如果真的爱家，就会选一些高档的适合装修风格的精品，杜绝隔三差五地买回一大堆束之高阁。

而一些小的装饰品，往往会为你的家画龙点睛。能否选得出，就要看你的慧眼了。

理财秘籍

※ 10大家居用品省钱诀窍

» 诀窍一：

选自己喜欢的颜色，按自己中意的风格来选择家居用品。不用刻意考虑家居用品的品牌，可以是普通品牌，只要自己喜欢就好。

» 诀窍二：

从灯光、宁静的背景开始，根据您的喜好用窗帘、沙发套，一次性的椅子添加颜色，这种方式既容易又便宜，而且易于改变。

» 诀窍三：

避免凌乱。家居用品再昂贵，但不够干净、不够整洁，都会立刻失去

所有效果。给每样东西一个自己的空间，包括很多非常重要的东西(比如你收集的鞋子)，扔掉你不喜欢和不用东西。

» 诀窍四：

担心你沙发上的污渍吗?选择可以更换和清洗的沙发套。当你希望有不同外观的时候还可以轻松更换。不要等到报废了再换沙发。

» 诀窍五：

家务上让老公和孩子加入进来，众人拾柴火焰高，你一年可以省下相当可观的请临时工打扫卫生的花费。

» 诀窍六：

希望你的家变个样子吗?将所有橱柜的柜门和所有抽屉前板都做成可拆换的，你的家很容易就焕然一新。

» 诀窍七：

灵活地移动。附脚轮家具能移动到你需要的任何地方，而且也会使清洁变得很容易。

» 诀窍八：

点亮灯光!从黑暗开始为创造舒适夜晚的柔和灯光找到位置，然后为阅读、清洁等目的增添明亮的灯。配上调光开关，把明亮的灯光变得舒适。

五、聪明的女人不会心疼化妆品

钱小小的生活

钱小小的皮肤一直很好。江南女子嘛，皮肤白白嫩嫩，吹弹可破的样

子。很少用护肤品，大学以前一直是用香皂，涂一点儿大宝，上了大学和寝室姐妹一起跟风买了一些护肤品，也最多只有几十块钱。直到后来学人家做试客，才真正接触了一些大牌子，但是说实话，她也并没有感觉出有太大差别。

直到28岁生日前的一天早上，她洗过脸对着镜子端详自己，忽然发现了眼角的第一条皱纹。

她不得不承认，她开始老了。

这个时候，才想起护肤品的好来。

她开始系统地、有条理地使用护肤品。已经不满足于小样了，她狠下心，购买了一套兰蔻正装，从水、乳液到日霜、晚霜再到眼霜、精华，一样都不少，每天细心呵护。

她还换了全套的化妆品。

由于工作关系，她每天都要化妆，可是以前不外乎是些青春品牌，糊弄一下就算了事，反正她的皮肤好，从不存在不吃粉或起皮屑等问题。但是，现在不一样了，她知道化妆品里含有很多对皮肤有害的物质，越是低廉的化妆品对皮肤伤害越大，与其到皮肤被毁了之后追悔莫及，不如现在就及时保养。不仅如此，她还买了口碑很好的卸妆油，彻底清除肌肤残留。

她一向是聪明的，知道钱应该花在什么地方。化妆品有价，青春无价，如果可以交换，总是值得的。可是，这样的一整套护肤品，没几个月就用光了。如果经常要她买，她真的有些为难。

这个时候，她想到了网购。

她不是没在网上买过化妆品，但是失败了。网上假货太多，如果没有慧眼很难识别真伪，打假帖又太长太琐碎，很麻烦。但是她查了一下价钱，一件专柜卖400多元的单品，网上只卖200多元，并且买家评价里纷纷说已经验过确是正品。

她抱着试试看的态度，在网上买了一次。之前详细对比价格、信誉、评价，邮到后又到网上找打假帖对比，还去专柜检验，确实证明是正品。

她这才放心，继续购买全套。一套下来，省了将近1000元。

一个月后，有一天开例会，罗经理要求大家上班时注意形象，忽然说一句：大家学一学钱小小，每天都精致漂亮，这样不好吗？

她先是有些意外，既而微笑了。她想到一句话：一个女人，最大成就就是美丽，因为她会成为你一切信心的源泉。

理财秘籍

※ 化妆品省钱计划

» 1. 少去专柜，多去网购

如果你平时很喜欢买专柜的高价化妆品就要注意了，其实淘宝上有很多化妆品都是比专柜便宜很多的。多淘淘，虽然可能没有小样赠送，但有些东西便宜的真不是一星半点。比如我现在用欧莱雅的全润保湿精华，专柜上卖100多元，但网上只要70多元，无形当中省下不少。而且专柜通常有凑够多少就如何如何，为了那些赠送的东西有时候会去凑足价钱，其实买了自己不需要的东西，倒是亏了。

TIPS：网购可以尽量选择你所在地区的网店，这样运费也会省些；或是和朋友合买，平摊运费。

» 2. 多索取小样，或多买小样

其实在香港很多高级化妆品都有小样卖，我的同学在香港上学时用的都是兰芝、迪奥这种高级货。她说回北京后就开始用美宝莲了。呵呵，差的远些。虽然北京没有香港SASA这样的开架化妆品店多，但我不得不说网络真是个好东西。多淘淘，你就能找到卖小样的店家。一只兰蔻的睫毛膏小样只要25元，也有4克，完全够用。睫毛膏一般用不超过3个月比较好，时间太长会进入好多细菌，所以克数少些反而好点。

TIPS: 有时候专柜给的小样也可以多索取些, 碰见好说话的专柜小姐还是能拿到手的。如果不喜欢网购, 也可以去西单像“新一代”这样的小商品集散地购买小样, 不过要注意有些东西可能是假的, 需要仔细辨认。

» 3. 支持国货, 或国外平价化妆品

便宜也有好货。多关注网友们热评的产品, 豆瓣、天涯这种网站都有专门的讨论小组。有些东西真的是物美价廉。比如热卖的丝瓜水; 查明一猫睫毛膏, 还真的防水; 东洋之花的护手霜, 几块钱一只, 很滋润; 几十块钱的BB霜均匀肤色一流棒, 不比薇姿、玫琳凯这些差。

还有一些国外产的平价货品也相当好用。前一阵买过一个美国产的老牌化妆水, 50多块320毫升, 我的妈, 一拿回来还真是多。

» 4. 积极索取试用

很多像新浪这样的大型网站在女性美容频道都有网友试用的专题, 尤其是当在推广某种产品时。多多关注准没错, 会得到你心仪的妆品, 抢先试用也让人感觉良好, 适时写个测评, 还能被推到网站页面上增加自己博客的点击率, 相当不错。

另外, 化妆品品牌自己的网站也有试用索取, 比如DHC。我同学就曾经填单索取过。如果你想试试最新产品的效果用这种方法就相当不错。

» 5. 网购也要货比三家

这种比较不仅是网站内部, 也是网站之间的对比。像淘宝这样的很多店家都有不同的进货渠道, 价格自然有所区别。另外还有几个大型网站也是不错的。比如“天天购物网”。有时候折扣搞不好也很低。

» 6. 大家用一个账号, 凑VIP

一般大型网站都是对VIP有更多优惠的, 你的等级越高得到的折扣就越多, 因此强烈推荐姐妹们联合周围的亲朋好友使用一个账号购买物品, 等级升的很快。

» 7. 做季度、年度计划，一次性购买优惠多多

各位美女应该对自己一季度或一年使用的化妆品总量有个大体的估量，按季度或年度一次性购置所需化妆品，大量购买通常有优惠，不管是专柜或是网购。这也是个不错的选择。

原谅我说网购比较多，因为我平常离不开电脑，再加上很懒。祝各位美女既能省钱又能好好保养，变得更加美丽，优雅度过经济危机。

六、二手无罪

钱小小的生活

这天早上，钱小小忽然发现，她每天上班的必经之路正开始修轻轨，所有公车全部绕行。她措手不及，只好打车上班。

这怎么办呢？难道要天天打车上班吗？远倒是不远，起步价10元。可是，每月上班22天，往返20元，难道要每月花400多在路费上吗？长此以往不是办法。

走路？又有些远。

徐朗说，不如骑自行车吧。

对呀，自行车！

告别自行车，已经很多年了。没考上大学之前，在她家乡那个小城，主要交通工具就是自行车，学校有车棚，一放学大部队蜂拥而至，再倾巢而出，好不壮观。自从上了大学，来到这个大城市，公车四通八达，马路上很少见到自行车的身影，渐渐的，也就淡忘了。

现在家里离公司的距离，说近不近，说远不远，不正好重新起用自行车吗？

第二天是周末，小小拉着徐朗去买自行车，谁知道一到商场就傻了眼，现在自行车比以前进步许多，漂亮又轻快，却也贵得离谱，一台要上千元。

轻轨仅仅是建几个月而已，为了这几个月买一台上千块的自行车，划算吗？

站在商场门口犹豫一会儿，她忽然拉住徐朗的手跑向书报亭，买了一份当天的晚报，翻到易物这一版块，看了一会儿，笑了。

徐朗顺着她的目光看过去：女式自行车，9成新，200元。

徐朗皱眉：“不行不行，怎么能买别人用过的呢？”

为什么不行呢？小小歪着头冲他乐。这又不是衣服和食物，会有什么传染病，只是一个代步工具，9成新，省那么多钱，何乐而不为呢？

徐朗摇头：“不行，就是觉得不舒服。”

小小笑笑，傻老公，二手货买卖在国外可是时髦的，又省钱又节约资源，可中国人却总是不认这些。来，我们也引导一次潮流怎么样？

徐朗拗不过她，终于同意了。

一天后，钱小小骑着自行车出现在他面前。天蓝色，可折叠，非常时尚漂亮，并且与新的一般无二，根本看不出是旧的。之后的几天，每天骑着自行车上下班，又轻快又好骑，没有出现任何问题。

事到如今，徐朗不得不相信小小是对的。二手无罪。

理财秘籍

花钱的境界之一就是花一分钱得N分钱货。二手物品大家肯定不陌生，大到飞机、军火，小到玩具、服饰，“二手货”都可以插上一脚。我们的眼光只要放在那些能给我们的生活带来点“福音”的东西上就好了。

※ 适合买二手的东东

» 二手家具

二手家具是目前二手市场的活跃分子，特别是婴儿床等物品更是流通平凡。现在好的婴儿床贵得要命，宝宝长得快，这床不可能长期使用，用二手的自然是一个好的解决方法。

美雅在宁波的一个外贸公司当法语翻译，半年前做了妈妈。曾经留学多年的她接受了西方的生活方式，也接受了“用二手物品”这个概念。

“我觉得这样挺好的，各取所需，还节约成本。我们家宝宝睡的床是‘芙儿优’的，原价要一千多，但我买来400元。这种床人家用起来也不会有太大的损坏，所以还是8成新的。”美雅说很多妈妈会到网上去买，也很省钱，不过因为要自己组装，木头好坏也不知道。而买二手床的好处就是，人家用过好坏就知道了，一些容易磕碰的地方，他们也已经做了改良。

“当然，我强烈建议在熟人之间进行，这样床更有保障些。”

另外，如果是想暂时做个过渡的年轻人，一些二手的衣柜、电视柜、书（餐）桌椅、灯都是不错的选择。只是如果是实木质地的，别忘了检查一下有没有发霉或生蛀虫的迹象。这些东西，一般的家居批发市场都会有。

» 二手票券

二手票券是喜欢头脑发热但又没有恒心的人的生活副产品，但对另一些聪明人来说，是很实用的。二手票券涵盖了饭店餐券、健身美容年卡、电影票、商场折扣券等等，集中爆发的时间为年中和年末。在这个期间，我们可以在各大生活论坛上，找到“低价转让X票（券）”的身影。

不过，购买二手票券也要注意两点：一是切忌一时冲动，要从需要出发，想想那些票券是怎么被他们的首任主人遗留下来的。二是注意有效时间，有些票券的转让价格诱人就是因为时间不等人了。如果觉得这二者都

OK，那么就可以享受到花一分钱得N分货的美事啦。

» 二手车

即便是和新车做比较，二手车的优势也不容小觑。目前，宁波的二手车市场已经发展到了一个比较高的水平。从几百万的兰博基尼到几万的QQ、桑塔纳，每个档次的车几乎应有尽有。二手车究竟适合哪些人群？分三类：第一类是为了单纯省钱的，一辆二手车的价格一般比新车便宜3成，这对一些想要有车但资金不足的人来说，是个很大的诱惑；第二类是刚拿到驾照的菜鸟们，用来练兵的，这样即便是发生什么刮擦也不会太心疼啦；第三类是喜欢玩车的80后小青年。他们买来新款的二手车，玩个半年再卖掉，接着买下一辆看中的新款，如此反复。从事二手车交易很多年的吴先生告诉记者，现在买二手车其实风险更小也更划算。“比起10年前，二手车市场已经规范很多，很少会有人拿那些毛病一堆的车来唬新手了。”如果实在不放心，吴先生给出的建议是买车前先去这辆车以前的4S店查看下维护记录，然后找个懂车的朋友一起查看一下车况。

而对车型、品牌选择方面，吴先生说：“二手车价格的构成，很大一部分看的是折旧率。一般来说，日系、德系的车因为省油、操控性好而更容易保值。大家在选择的时候也可以注意一下。”

» 二手宠物

二手宠物是指那些已经被别人养了一段时间的小宠物们。很多主人会因为自己的精力有限，而将宠物转让。转让价一般要比正常价格低不少，同时还有送很多宠物用的东西。

不过接手二手宠物还是要注意几点：在接手之前对宠物要进行一个全面的体检，以保证它是健康的；如果有条件，最好能和宠物有个磨合期，像狗狗、猫咪之类的大型宠物都会有自己的个性，相处后才能知道彼此是不是真的合适。

※ 不适合买的二手东西

当然，也不是所有东西都适合买二手的，下面是网友们的一部分总结，来看看哪些东西特别不适合买二手的。

» 衣服

衣服是贴身的东西，别人有没有皮肤病很难说，还是买新的比较好。

» DV机

购买一台二手的DV机，通常会遇到麻烦事，不但机器上留有摔伤过的痕迹，而且会有内伤——那些高精密的仪器在摔伤后是很难对付。这就意味着你很快就得再花费不少修理费。就此看来，数码产品一般都不推荐购买二手的。

» 电脑配件

电脑买来几年后，不兼容，或因为使用不当而导致主机里的某个固件提前结束生命是常有的事。但是配件的更新换代实在是太快了，买不到新的原件怎么办？不管怎么样，二手的电脑配件都不用考虑。因为它会带来更多的问题：质量难以保证，而且会给后期维护带来很大麻烦的。

» 儿童玩具

和婴儿床有区别的是，小孩子的玩具不是一个可以代代相传的好东西。宝宝们在玩耍中会咬、摔、丢和在地上拖来拖去，可想而知不但对玩具有损害，上面的细菌更多。

七、私房钱，女人什么时候都要留一手

钱小小的生活

你们还记得钱小小有一本小账本吗？

不是冠冕堂皇的大账本，而是私下里记以个人名义开销的小账本。

现在，这个小账本又派上了别的用场——记录私房钱。

别怕，钱小小和徐朗这小两口从没吵架，更没有什么感情危机。小小之所以要存私房钱，完全有她自己的道理。

新年一过，徐美莎新恋情开花结果，要结婚买房子了。可徐朗家里的存款已经全都拿出来给他结婚用了，哪里还有钱给美莎？徐朗和小小商量后，把两个人的存款拿出来救急，还是差了两万块。正在徐朗暗暗自责，觉得是自己耽误了妹妹的婚事时，小小把两万块的存折悄悄放在他面前。

徐朗大吃一惊，小小笑咪咪地说，我的私房钱。

徐朗简直不敢相信自己的眼睛，他实在想不通小小怎么会存了这么多私房钱，更想不通既然她存了私房钱，为什么又要拿出来？

小小细细地解释——

婚姻里有太多意外消费，每月存的那些钱是透明的，夫妻两个心知肚明，心里有底，难免有时会打这些钱的主意。要么添置一件家电，要么酝酿一次旅游，就算没有什么安排，至少花工资的时候也不会太过算计。

可是，有些事一来，那些存款根本是不够的。不用说别的事，就是随便生一场病就要不少钱，去年徐朗得了肺炎，还没有住院，只是在家打吊瓶，前后就花了一万多。幸亏有医保，那也花了几千块。

所以，他们那几万块存款，能干什么呢？

她又是怎么攒私房钱的呢？

工资两个人全都放在一起，她绝对不会偷工减料。但是，私下里她会
让同事帮忙炒一点小股票，几千块做本，赚了之后本钱马上取出，用盈利
的部分继续投入。现在已经有一万有余。

还有就是她会趁工作不忙的时候，给杂志写点儿小稿子，赚赚稿费。
我们的钱小小在学校的时候就是小才女，作文总是获奖，这点儿业余爱好
用于第二职业再好不过。每个月也会有几百入账。

就这样，结婚两年下来，她的私房钱也算小有成绩了。

最后她说，我攒私房钱，本来也不是为了自己，而是为了家里的不时
之需，现在就是需要它的时候，我现在不拿出来，又要等到什么时候呢？

徐朗呆立良久，一把抱住小小，又惊喜又感动，简直一句话也说不出
来了。

理财秘籍

※ 女人私房钱的用途

» 用于支付娘家亲情

一旦女孩离了娘，就变成了女人。这女人二字真不好弄，特别是娘
家这一块，更是万万少不得的。不要太小气，与娘家人搞翻了。到了出事
时，娘家人不管，你要多可怜有多可怜。

» 用于家庭应急

因为男人不比女人，有钱时用起来挥金如土，没钱时唉声叹气。如果
女人有心，在掌钱时多个心眼，一天积个几元或几十元，根据家庭的具体
情况不同而定。日积月累，时间长了就是一个天文数字。如果有朝一日家
里真有什么意外产生，到那时拿出来，绝对不亚于黄金万两。

» 应对花心男人

男人有钱就变坏，此话虽然有失偏颇，但总还是有些道理。男人有钱，如果不知道上进，花心玩女人是肯定会做的，并且还会全身心地投入。这时如果女人没有一点儿私房钱，那当然是要吃亏的。

» 用于友人之间的应酬

男人要交友，女人也同样，也有自己的生活圈。要交往，用钱自然是在所难免的。如果女人浑身上下攒的都是家里的钱，能花得下去吗？如果那个钱是自己的私房钱，那花起来就大不一样，就会气度大方。赢得面子，获得大家的欢心，自己男人的脸上也光彩。

» 让私房钱滚雪球

更聪明的女人则在享受的同时让私房钱增值。女人，有了私房钱，就多了一个防身符，同时自己也可以自由支配，享受从中得到的快乐。私房钱对女性来说是一个良性的循环：有私房钱——心里产生满足和充实——安全感相对增加，享受中得到快乐——心情愉快，有助于促进夫妻间的感情。

理财误区：算计什么别算计你的男人

钱小小的生活

结婚之后，一直是钱小小管钱。

当然，我们的钱小小特长就是管钱，如果不让她发挥，简直是暴殄天物。

徐朗又是个好男人，工资每月交到家里，没有不良嗜好，抽烟、喝酒、赌博全都不沾，有责任心又上进。每月无论小小给他多少钱他都没有

怨言，甚至还会说，老婆不用给我那么多钱，我没有花钱的地方。

可是，小小还是会在他的钱包里至少放上1000块。

小小是这样对徐朗说的：“你可以不花，但是钱包里不能没有。一是应急，二是门面。”

事实证明，小小又是对的。男人在外面，免不了有些意想不到的开销，无论是公司紧急募捐还是有人向你借钱，甚至只是和同事出去时买一瓶饮料——你打开的钱包都会泄露你的秘密，你是一家之主还是气管炎，一目了然。

徐朗有个同事，在公司有型有款、又干练，一副大男子主义的模样，众人纷纷猜测他在家中必然说一不二。可一次公司活动后相约打牌，三缺一，他勉为其难上了战场，只点了两把炮就有些坐不住，最后才明白，他兜里不过区区50块。从此颜面扫地。

而当徐朗第N次被同事盛赞后，他见了小小喜笑颜开。他说：“老婆，你知不知道大家怎么说我？说我看起来老实巴交的，没想到在家里这么有地位，都羡慕得不行，说男人就该像我这样。”

钱小小笑咪咪地，不说话。这本来就在她意料之中。

其实，现在这个阴盛阳衰的时代，哪个家庭不是女人当家？多少男人不是在外凶巴巴，在家软绵绵？可是，这个心照不宣的秘密，没有必要公之于众。

而且，钱小小还有一点儿小私心。有的女人总是在人前对老公很凶，以显示自己的权威，事实上，无论女人的地位怎样提高，温柔始终是女人最诱人的性格，凶女人只会让人厌恶。而让你的老公面子，也体现了你的温柔贤惠，岂不是一举两得？

这就是她比别的女人聪明的地方。

理财秘籍

※ 已婚男人每月开销

» 私人开销

车费: 100元/月

香烟: 每天1包, 每包8元, 240元/月

电话费: 200元/月

文化: 书、报纸、杂志, 平均50元/月

娱乐: 难免有应酬, 平均200元/月

合计: 790元

» 公用开销

以下费用为用于男人身上, 但从家庭生活费中扣除。

人情费: 同事、朋友婚礼等, 500元/月

服装费: 男人比较少买衣服, 内衣之类的一般在超市买, 其他的一般在换季时淘算是有牌子的衣服, 平均250元/月

合计: 750元

※ 男人的零花钱该由女人控制吗

在对50位男性调查后发现30%的男人赞同从女人那里领取零花钱, 而同时想要自己掌管钱的男人占了60%, 10%的男性表示只要有钱花无所谓谁给谁零花钱。

※ 老婆当家哲学: 管好老公零花钱

1. 预算老公每月私人开销, 给老公足够的零用钱, 但也不要多。

2. 分两次给。如每月一共800元，上半月400，下半月400。避免他手里有太多钱容易挥霍。

3. 夫妻间建立信任关系，不回家时及时通报对方，让他了解信任是在物质上宽容的基础。

4. 鼓励老公记账。

※ 男人应该怎样做

消除“妻管严”的现象，关键还是要靠男人自己。首先要做一个让妻子放心的男人，只要你不嫖、不赌，对家庭有责任心，妻子也不会做得那样过分。建立一个和谐美满的家庭，更需要夫妻之间相互关心、相互信任和相互支持。只有两个人相互谦让、相互照顾、相互关心，这种家庭“软暴力”才会减少或杜绝。



孩子好才是真的好

一、身子要补，冤枉钱不能花

钱小小的生活

钱小小怀孕了，这个消息一公布，立即成为两家的头等大事。双方父母不请自来，都提着大包、小包的东西看望钱小小，婆婆还强行住了下来，说是徐朗太粗心，她要照顾钱小小的生活起居。

最初，钱小小是受宠若惊。可是渐渐地忧虑却来了。

那段时间，钱小小简直成了特别保护对象，不管到哪儿，只要婆婆手里没事，就会跟在她身后，小心地关注着她，连收个衣服也不允许，生怕她闪了腰，出了什么差错。每天早上，还会早早起来为她做营养早餐，午餐也不再允许她吃工作餐了，而是替她盛好昨夜的饭菜，让她去公司的微波炉里热一热。

刚开始的二人世界里，晚餐很简单，有时候炒一两个菜就对付了，不过荤素搭配方面钱小小还是比较注意的，所以营养也够均衡。可是婆婆过来之后，每天晚上，都不啻于一场满汉全席。看那桌上的菜，多是大鱼大肉，重油荤的东西，更离谱的是，像人参、燕窝之类的补品也用到了菜肴里。

菜太多了，三口人吃不完，老太太既不愿意让钱小小吃剩太久的菜，怕对身体不好，又舍不得倒，就全塞进冰箱里，自己慢慢吃，每顿都要给

钱小小做新鲜的。但是冰箱就那么大，这样日积月累，怎么也塞不下了，于是浪费就形成了。每当看到那些大鱼大肉被无端倒掉，钱小小就仿佛看到了白花花的银子被扔掉，心疼得不行。

而婆婆那里呢，不仅仅监督着钱小小每天吃几个鸡蛋，喝几碗汤，吃多少菜，还不时地买回来一些补品让她服用。

钱小小的肠胃终于不堪重负，于是某天晚上，趁着老太太睡熟了，钱小小悄悄和徐朗开了一个私密会议。

第二天，徐朗故意买了一些报纸在家看着，不时大呼小叫着。婆婆有些奇怪，便问怎么回事。徐朗就读给她听：“这报纸上的新闻真可怕。说是一个孕妇，怀孕期间营养过盛，又不注意运动，导致把胎儿养得过大，最后难产，一尸二命。”

婆婆立即“吓吓”两口，责怪徐朗不应该在钱小小怀孕的时候说这些不吉利的话。可是没几天，钱小小就发现每日的菜式简化了很多。钱小小只要不做过激的运动，婆婆也不太叨唠了。看来，她们小小的计谋已经见效了！

理财秘籍

※ 传统养胎误区

» 误区一：价钱越高者营养越好

解读：其实营养品的价格取决于生产成本，包括原材料的价格、包装、销售、广告费等，有些原料的来源较少，如西洋参等使价格上涨。因此在选择营养品时更应考虑自己是否需要。鲜牛奶的补钙效果未必就比昂贵的钙剂差。

» 误区二：只要有营养的东西，摄入越多越好

解读：在孕期加强营养固然正确，却绝非多多益善。太多的营养摄入会加重身体的负担，并沉积过多的脂肪，导致肥胖和冠心病的发生。体重过重还限制了体育锻炼，抗病能力下降，并造成分娩困难。过多的维生素A和维生素D还能引起中毒出现胎儿畸形。因此孕妇仍要根据健康饮食的要求安排好一日三餐，不要盲目进补。

» 误区三：孕妇越少运动越好，可以防止流产意外

解读：其实除了孕早期和临近生产时，稍微注意一下就可以了，而适当的运动，不仅不会导致流产，反而有利于母子的健康，也对未来的顺利生产打好基础。

※ 可以省的钱

» 1. 补品

其实像电视上那些广告满天飞的补品，并不适合孕妇，还有人参之类大补的东西，有时候未经医嘱就胡乱进食，反而会起到不好的作用。

» 2. 过盛的菜肴

其实无论是孕期，还是平时，养生最重要的是做到营养均衡，而非大补特补。鱼、肉、蛋、果蔬之类，每天达到定量即可，过盛反而不好。孕妇在孕期，可能由于消耗大，而食量增大一些，但并不代表要过度食用油荤，这样反而不利于生产。营养达到之后，多食用水果、蔬菜即可。特别是鸡蛋，每天一个已经足够，超过就产生浪费了，并且容易提升血脂，引发各种疾病。

» 3. 请假的费用

现在很多孕妇一怀孕前期就会选择不工作而闲在家里，其实除了一些从事危险工作人群之外，如体力工作或者一些化工之类的工作，都可以继续上班的，因为很多医学知识都证明太闲的生活反而会让孕妇产生郁闷的情绪，

对婴儿的发育也很不利，所以可以选择上班到孕晚期才休产假，这样一来又可以多拿几个月的工资了！

» 4. 交通费

像一些工作地点比较近的可以多选择散步上班，那样对生育很有帮助也很能节约不少的交通费。而且对孕早期反应强烈的准妈妈，还可以避免晕车呕吐。如果路途遥远，就选择坐地铁或者公交，有经验的准妈妈都知道，坐小车比坐大车更容易引起妊娠反应。

» 5. B超

有很多人重视婴儿的发育情况所以时不时到医院进行B超检查，其实这是没有必要的，一般在3个月、6个月及9个月进行一共3次的B超就行了，多了只是多花钱而已，特别提醒在6个月大的这次B超是特别重要的，一般是检查胎位的时候，如查不正可以做正，迟了就只有选择剖腹产了，比起自然生育身子恢复比较慢而且要花好几倍的钱，是不是很不值呀？

» 6. 性别鉴定

另外有些妈妈会选择到医院花钱进行婴儿的性别鉴定，这些钱确实不该花，因为不提倡重男轻女的思想观念。其实不管生男生女，自己的孩子都是好的，并且留一点儿悬念，会在孩子落地的那一刻拥有更多的欣喜。

» 7. 婴儿衣服

给未来宝宝准备的衣服也尽量不要购多，因为小孩子长得快，选择几套棉质的衣服就可以了。

※ 不可以省的钱

» 1. 叶酸

准妈妈最好在准备怀孕的前3个月开始摄取叶酸。根据研究指出在怀孕

前开始每天服用400微克的叶酸，可降低70%的新生儿神经管缺陷（NTDs）发生几率。因此，准备怀孕的女性们，应在怀孕前就开始每天服用400微克的叶酸。美国研究人员调查发现，女性如果在怀孕初期就开始补充叶酸，可降低将来婴儿出现唇裂的几率。

» 2. 去妊娠纹的精油

没有哪个女人愿意生产后在肚皮上留下难看的妊娠纹，所以在产前就应该注意用精油按摩，保持皮肤的弹性。

» 3. 舒适合身的孕妇装

不要以为现在是计划生育的年代，宝宝只生一个，孕期很短，买孕妇装会很浪费。可是如果孕期着装不当，穿了过紧的衣服，会影响孩子的发育，也会对孕妇造成负担。加上一款合体的孕妇装，也能给准妈妈带来愉悦的好心情，所以这笔花销不可少。

» 4. 产前瑜伽

产前的适当运动，对生产有利无害。如果有时间，不妨去报个产前瑜伽班，做做轻度运动，为生个健康活泼的宝宝做好准备吧！

二、生产费用大盘查

钱小小的生活

怀胎十月，终于临近了预产期，钱小小住进了医院待产。本来以为住进医院就万事大吉，只需要安心地等宝宝出生就可以了。没想到，琐事却接踵而来。

首先，是有一大堆的证件需要补办。钱小小最初只知道生孩子需要准

生证，想到结婚的时候是发了一个，谁知道那只是计生证，准生证还需要另外办理。还有围产卡和生育保险卡，手续都非常繁杂。

于是徐朗请了假，医院和办事处两头跑着，因为不懂流程，总跑冤枉路，每天光打车的钱都花出去不少。

看着徐朗因奔波和照顾她而疲倦劳累的脸，钱小小非常心疼。心想，要是早知道这些事情，早早准备多好。

可是临近出院，同房住进来了个待产的孕妇，人家也什么都没办，家人却悠闲得不得了。钱小小很好奇，他们就不着急吗？一问才知，原来有专门代办产前手续的职业。他们只不过请了个人，代为办理。费用也不过是正常手续费，加上少量服务费用。而那些专业代办，因为经常接触这些事情，对流程很熟悉，所谓轻车熟路，加上可以批量办理，所以所收的服务费并不高，至少比徐朗自个东奔西走所浪费的打车费节省了很多。

钱小小只恨自己没有把功课做在前面，白白浪费了白花花银子，还害得亲爱的老公奔波了许久。

几天之后，钱小小开始有反应了。当时是晚上，医生吩咐她进了产房待产。

本来，在顺产还是剖腹的问题上，钱小小犹豫了很久。可是在听了产前课之后，钱小小坚定地选择了顺产。因为顺产虽然会疼一些，但可以对宝宝的头部进行自然挤压，有利于孩子大脑的发育，而且自己的恢复也会好一些，不像剖腹产，需要静养很久，不仅仅要坐月子，还要养伤口，万一照顾不周，细菌感染，又是一个大麻烦。

可是这待产的时间，简直度秒如年。那种细密的疼痛不说，偌大的产房就钱小小一个人，值夜班的护士也不知道哪去了，根本都不管不顾的。钱小小几乎想到，自己就算死在了这里，他们可能也不知道。等待过程中，钱小小滴水未进，因为产房不允许家人进入，护士又长期不在，等人来了，钱小小已经被疼痛折腾得连开口的力气都没有了，于是一直口干舌燥地撑着。

好不容易熬到了天亮，医生来上班了，发现钱小小早就可以安排生产

了，这才紧急准备，为钱小小接生。

好在，随着小宝宝的呱呱坠地，钱小小所有的委屈与不快都烟消云散了。是个小男孩，6斤7两，非常健康。

刚回产科病房，就立即有护士过来建议他们给宝宝做胎毛笔和足模。

钱小小一问费用，对金钱一向敏感的她立即婉言谢绝了。徐朗却有不同意见，因为觉得无论如何，这都是一个纪念，再节俭，也不应该在这上面省钱。

钱小小狡黠一笑，说：“不是不做，而是晚几天做。我和你打赌，你晚上上网去查一查，本地肯定有专门做这些东西的店，费用肯定比在医院里做便宜很多！”

第二天，徐朗来通报调查结果——当然是钱小小赢了！

理财秘籍

※ 生产所需要的手续及费用

» 1. 围产卡：在孕期12周前到街道指定的服务医院办理围产卡。

» 围产卡的用处：记录每次产检的情况，确认BB和产妇的健康状况，为将来生产提供一些指标数据。

注意事项：

A. 办围产卡需要的资料：身份证或户口簿（能证明产妇是属于该辖区内的证明文件）

B. 办围产卡的检测项目：血常规（扎手指）、尿常规、白带、BC（我是周末去的，BC室没上班，所以这项免了）

C. 大概费用：100元

» 2. 准生证：就是一个绿色本本。有些地区会在领结婚证的时候就发给夫妻。但是那只是一个计生证，并非准生证。

真正的准生，是指除了第一页记录孩子父母双方的基本资料，最重要的是第二页上的第一胎生产准许的批复。（大概是写：XX属于初婚未育，准许在XX年生产第一胎。然后注明孩子的预产期。）

注意事项：

A. 新婚听课证。（原件或注册号）

这个有些地方也会在领了结婚证之后就马上给一个新婚听课证或者叫什么注册号之类的证明。也有一些地方不用。

B. 孕妇听课证。（原件）

这个证在办围产卡的时候，医院会提供一个听课通知书，准妈妈凭这个通知带着准爸爸到指定的区妇幼医院免费听课。完了医生会提供一个听课证明。

C. 计划生育申请表。（盖章原件2份）

此表在居委会处领取，一式两份。要求双方街道、双方单位证明XX是我司职员/我辖区内居民，属初婚未育，然后加盖公司/居委公章。

关于这份表，一般是男方所在居委/公司先盖章，女方所在居委是最后一个盖章的。一共有4个印章吧。全部盖完了就生效了。

D. 计划生育合同。（原件两份签字）

也是一式两份。看都不看就可以签字的。因为不签完准生证是绝对办不下来的。

E. 围产卡。（复印件。含孕妇情况和孕周、预产期那页）

F. 夫妻双方结婚证、身份证、户口簿（含户主首页）的复印件。（好像也是要2份，记不大清楚了）

以上资料都准备齐了以后，交给居委会由居委会递交到所在街道。一般5个工作日就能拿到证了，出证后居委会来电话让去居委取准生证的。有些区可能需要自己拿到街道。

» 3. 生育保险卡

有准生证和围产卡以后，加上身份证，满16周的时候就可以让公司给办理生育保险卡了。凭生育保险卡，一些产检费用和生产费用就可以记账，不需要自己垫付了。

注意事项：需事先选定准备生产的医院。

※ 生产费用

各城市各医院的生产费用都不一样，根据城乡差异，通常顺产的费用在1500—5000元之间，剖宫产平均比顺产费用高出1000元左右。

※ 打点费用：

虽然说现在医院都拒收红包了。可是有一些合理的打点还是不可避免的。医生护士照顾孕妇和新生儿，都会辛苦，有时候买点饮料，送点糖果、鸡蛋之类的喜物，算不得送礼，却也是一份情义。人情，是处出来的，医生护士对你有了感情，哪怕只是见面三分熟的萍水之情，也会在日常工作中多一份关心和照顾。这多出的一丁点儿照顾，很可能就是生产过程中的莫大便利哦！比如主动送过来的一杯水，生产时放入嘴里的一块巧克力，都能让产妇的痛苦减轻不少。

※ 纪念品费用

像胎毛笔和足模之类的纪念品，很多父母都觉得应该留一份。可是，怎么留，在哪儿留却也不可忽视。

很多东西，一旦进了医院，价格就翻了几番，所以早做功课，打听好渠道，即可节省一部分开支。

比如一般的胎毛笔和足模，在外面做和在医院的费用会差很多。

三、保险从BABY抓起

钱小小的生活

全家商议之后，他们的小王子有了自己的名字——徐天一，小名陶陶。从此，钱小小的生活，开始全都围着小陶陶转了。

钱小小这个人，什么都愿意尝试，就是不太喜欢两样东西，一是传销，二是保险。

她总是觉得，这样殷勤地让你花钱，肯定不会是太好的产品。

可是，现在不一样了，现在她有宝宝了。每个妈妈都想给宝宝最好的保障，生产之前，她就听到其他产妇在一起聊天说，孩子刚出生，就该为他办保险了。

是啊，哪个产妇都希望孩子健康，而保险，就算不能保证孩子的健康，也能保证一旦孩子有什么意外，会有足够的资金治疗。

所以，陶陶刚出生，钱小小就当机立断地为宝宝办理了两份保险。意外险和重大疾病险。

钱小小想，保险买的是一个真正的保障，是安心。其实每一个给孩子投保了的家庭，都宁愿一辈子也用不上那份保险，可是，万一遇上了，总比别的孩子多一份机会。正常情况下，如果孩子得了大病，哪怕只有百万分之一的希望，家长们都会努力的，钱小小认为，这笔钱得花，因为她要做一个对不测有所准备的妈妈。并且，这是自她学习理财以来，第一笔花出去，又宁愿浪费掉的开支。

不仅如此，小小还在想，等孩子长大一点，他们的经济水平再提高一点，她会再为宝宝购买理财型保险，为他的一生都做好准备。

理财秘籍

※ 给少儿投保的三大理由

» **减轻意外压力：**据有关部门对全国11个城市4万多名少年儿童进行的调查显示，我国每年有20%~40%的儿童因意外伤害身故、残疾或进行医学治疗。儿童意外伤害，已成为当今最严重的社会、经济、医疗问题之一。孩子生性好动，也不知什么是危险，因此，给孩子投保意外保险是很有必要的。这一类的保险一般是消费型的，价格都不贵，一年仅需要几百元，需要注意的是：一是要求产品中有意外烧烫伤保险责任，二是附加意外医疗保险。

» **降低医疗负担：**调查显示父母对孩子的健康格外关注。目前，重大疾病有年轻化、低龄化的趋向，重大疾病的高额医疗费用已经成为一些家庭的沉重负担。按照我国目前的医疗制度现状，中国很多地区的孩子是不在社保体系之内的（上海例外），少年儿童这一年龄段基本上处于无医疗保障状态。因此，利用保险分担孩子的医疗费支出就成为投保儿童保险所要考虑的重要因素。

现在小孩感冒发烧，动辄住院，积累下来，花费也不小。在考虑购买险种时，建议买点附加住院医疗险。这样，小孩万一生病住院，一些医疗费用还可以报销，并获得20~50元/天的住院补贴，还是很划得来的。孩子和成人有着不同的疾病侵害因素，所以合理地选择保险可以转嫁孩子的医疗风险，有效保护家庭资产不受损失。

» **储备教育基金：**在上海，有人算了一笔账，从孩子出生到大学毕业参加工作大约需要30~50万元与学习相关的费用，这还排除了其他诸如学钢琴、绘画、球类、辅导班等艺术门类的费用和孩子的生活费以及物价增长的因素，不妨选择那些保额逐年递增或者有分红的保险品种来抵消一些

基本的通货膨胀还兼有投资的作用。

※ 给少儿投保的八大好处

» **保费便宜：**儿童死亡率低于成人，保费自然低，如30岁男子保费是1岁男童的3.5倍。

» **承保机会大：**年纪越大身体毛病越多，小时疾病有时候会影响未来，越早投保可避免被加费或拒保。

» **建立良好长期的风险规划：**教育子女有关保险的项目和优点，灌输良好的保险观念。

» **父母爱心的延续：**保险单伴随着子女的成长，父母的关怀与爱护也得以体现。

» **减轻子女将来的负担：**当子女成年时，保费缴完，不须再缴纳保险费，即可拥有终身保障。

» **保险给付完全免税：**税法规定，人寿保险给付免税。

» **转移财产给子女：**以帮子女买保险的方式，将资产转移到子女名下。

» **训练子女责任感：**养成小孩良好价值观，长大后协助分担保险费，培养责任感。

※ 给少儿投保的九大窍门

» **遵守“先近后远，先急后缓”的原则。**少儿期易发的风险应先投保，而离少儿较远的风险就后投保。没必要一次性买全了，因为保险也是一种消费，它也会根据具体情况而发生变化。

» **缴费期不必太长。**可以集中在孩子未成年之前，在他长大成人之后，可选择自己合适的险种为自己投保，但是保障期可相对较长。

» **如果孩子已经上学，在学校已经购买了学平险，注意及时交费。**毕竟学平险是团体险，保费低保障高。还可以结合自己购买的险种为孩子提供全面的成长保障！

» **先保大人后保小孩。**在保险方面优先为孩子投保，反而忽略了大人本身，这是最严重的误区。大人是家庭的经济支柱，也是孩子最好的“保护伞”。如果只给孩子买保险，大人自己却不买，那么大人发生意外时，这个家庭很可能会因此陷入困境。

» **先重保障后重教育。**很多父母花大量资金为孩子购买教育金保险，却不购买或疏于购买意外保险和医疗保险，这将保险的功能本末倒置。孩子遭受意外伤害的概率相对较高，头疼脑热、生病住院的概率也要比成人高很多。因此，保险专家建议为孩子购买保险时的顺序应当是：意外险、医疗险、少儿重大疾病保险。在这些保险都齐全的基础之上，再考虑购买教育金保险。

» **保险期限不宜太长。**对于很多资金不是特别宽裕的家庭来说，尤其是大人自己的养老金尚没有储备足够的情况下，考虑孩子的养老问题确实无甚必要。因此，为孩子买保险时，保险期限应以到其大学毕业的年龄为宜，之后就应当由他自食其力了。

» **保额不要超限。**为孩子投保以死亡为赔偿条件的保险(如定期寿险、意外险)，累计保额不要超过10万元，因为超过的部分即便付了保费也无效。这是中国保监会为防范道德风险所作的硬性规定。有少数代理人为了多挣佣金，即便客户投保的金额超过了这一限额，也不加提示。因此，在为孩子投保商业保险前一定要先弄清楚，已经有了哪些保障了？还有多少缺口需要由商业

保险弥补?

» **购买豁免附加险：**需要注意的是，在购买主险时，应同时购买豁免保费附加险。这样一来，万一父母因某些原因无力继续缴纳保费时，对孩子的保障也继续有效。

※ 不同阶段的投保规则

一般来说保险是越早买保费也越低，对于父母越合适，孩子也越早获得了保障。但是，如果现在才开始考虑为孩子买保险，对于不同年龄阶段的孩子，其投保的重点和投保的多少也就有所不同。

● 当准备要孩子的那一刻起，妈妈就应该为孩子的健康保障做一份规划了，可以通过单独的母婴保险或者含有生育保险的综合类女性险来获得保险，这两险都会包含婴儿的先天性疾病保障。预算不充足的家庭购买母婴保险即可。

● 孩子出生后，由于0~6岁孩童的抵抗力还未成形，可以为宝宝“添置”住院医疗保险。但是要注意，由于幼童的住院率非常高，所以这群孩子住院医疗费用的费率比7~18岁的小孩，甚至比20几岁的年轻人都要高。因此，从保险的投入成本来考虑，如果家庭经济状况不是很好，买报销性的住院费用保险就可以了；如果家庭预算充足，则可以再添一份住院津贴保，这样可以弥补家长为照顾生病的孩子而耽误的工作收入等。

幼儿时期，由于新生儿死亡几率大，学龄前儿童抵抗能力差，容易得一些流行性疾病，但这时的以死亡为给付条件的险种赔偿率也不高，一般而言，身故时年龄不足1周岁，给付比例占保险金额的20%；满1周岁但未满2周岁的儿童，给付比例为40%；满2周岁但未满3周岁的儿童，给付比例为60%；满3周岁但未满4周岁的儿童，给付比例为80%，满4周岁，给付比例才能达到100%。所以建议多买住院医疗补偿型的险种。有能力的父母可以考虑早为子女教育金做打算。

● 6岁以后的孩童自有活动时间度，但自我保护能力仍差，发生意外的可能性大，在意外险之后附加一份小孩的意外医疗保险，以应付意外导致的门/急诊、住院治疗等开支，也是不错的选择。

小学时期由于意外隐患很大，应适当增加意外险的投入，并在条件允许的情况下考虑未来教育金的储蓄。当然如果家庭条件很好，在孩子出生后不久就考虑未来教育金的储蓄，这样每年保费负担可以减少。

● 至于重大疾病险，家长们可根据经济实力为孩子选购定期的或终身的重大疾病险。当然，如果宝宝的家族有重大遗传疾病史，那么就应该尽早给孩子投保重疾险，以防疾病发生引起无力承担治疗费用。

※ 不同经济实力的投保指南

» **经济实力一般：**可考虑买意外险和医疗险（补贴型和医疗型）。孩子在婴幼儿阶段自我保护意识比较差，完全依赖于爸爸妈妈的照顾和保护，疾病的产生也高于成人，同时孩子在上幼儿园、小学、中学阶段，发生车祸等意外情况加大，父母可以酌情为孩子购买这类险种。一旦孩子发生疾病或意外后，可以得到一定的经济赔偿。这种险花钱不多但是保障挺好。

» **经济实力尚可：**考虑重大疾病保险。在购买上述保险产品的基础上，增加重大疾病保险。因为重大疾病高额医疗费用负担比较沉重，往往使一个家庭产生巨大的经济压力。以前，保险公司拒绝幼儿投保，现在已经放宽。

» **经济实力较强：**可为孩子增加教育险。教育险解决的主要是孩子未来上高中、大学或者出国留学的学费问题。应该说，如果父母经济实力较强，购买教育险只是“强制储蓄”，它的收益比定期存款稍高一些，可以避开利息税，此外可以提供一种家庭理财规划。

» **经济实力很强：**可买一些理财型的险种。在上述保障齐全后，如果家庭经济确实很强，又想给宝宝更多的保障，不妨请保险公司提供一些理财型的险种进行组合。

四、奶粉有价，母乳无价

钱小小的生活

很快，钱小小三个月的产假就要休完。母乳的喂养成了问题。

于是全家人开始四处打听宝宝喝什么奶粉比较好。这不打听还好，一打听，简直吓了一大跳。以前听人家说“赚奶粉钱”，以为只是一句说笑，没想到，细细算下来，每个月宝宝的奶粉钱还真是一笔不小的开支。

就拿钱小小的同事张姐家来说，宝宝喝的是多美滋金装奶粉，一听得过两百多，只能喝一周不到，这样算来，每个月光奶粉的花费都得上千了。

接着打听，却又有完全不一样的结果。徐朗有个同事家的宝宝，喝的是国产某品牌的奶粉，每个月的花费居然只要三四百块钱。

那么，到底选择什么样的奶粉好呢？是越贵越好，还是各有千秋？于是钱小小开始了进一步的调查。

可是调查结果却令她纠结了。因为她发现，无论多贵的奶粉，无论营养多全面的奶粉，都无法和母乳媲美。每个母亲都希望能给宝宝最好的营养和照顾，可是有时候，这种“最好的”，却不是花钱就可以买得来的。

于是，钱小小决定：混合喂养！

钱小小买了一个吸奶器和专用的母乳保存袋。每天下班回家后，都是直接用母乳喂养自己的宝宝陶陶。而每天她会比平常提前起床半小时，为陶陶挤出适当母乳存放到冰箱里。白天不在家的时候，由婆婆拿来加热给陶陶吃。

另外买了几款口碑不错，价格又不过于离谱的奶粉回来，每样都让陶陶尝试几次，最后发现陶陶有很多奶粉的口味都不适应，只对其中一款国产的平价奶粉情有独钟，于是锁定了这个品牌，批发了一些回来，以备母乳存量不够时辅助喂养。

就这样，几个月下来，虽然钱小小因为坚持母乳喂养，比其他的妈妈们辛苦不少，可是看到宝宝每天大便正常、脸色红润的样子，还是觉得非常值得。

并且，再算一算“母乳+奶粉”辅助的喂养方式，一个月下来的开支，居然只有一百多，理财专家钱小小的自豪感更深了一层。

理财秘籍

※ 母乳的营养成分

其实，母乳喂养是最科学、最环保、最健康的喂养方式。但由于双薪族父母越来越多，很多时候全天候的母乳喂养并不可行。那么，以“母乳+奶粉”的喂养方式，比单一的奶粉喂养要好得多。

※ 奶粉选购小贴士

» 第一：不要被广告牵着鼻子走

奶粉第一个看品牌，要有信誉的，有实力的，而不是看广告，要看专业程度。

» 第二：不要被“进口”蒙住了眼睛

同样是进口品牌，原装与分装，产地不同，原料、工艺、生产标准差异巨大！

大陆的和原装进口的差别不是一点点！买原装进口的，不如支持国货，国货奶粉中也有不少优质品牌。

» 第三：宝宝最有话语权

看是否适合宝宝：婴儿奶粉一般因为添加的各种成分，味道普遍不是

太好，所以宝宝是否接受是最终决定因素。只要符合国家标准，品牌实力雄厚，宝宝喜欢，吃了消化吸收好，就是好奶粉了。

» 第四：价格不能说明一切

永远不能认为最贵的就是最好的，婴幼儿市场，价格与品质往往不能成正比。

五、隔代抚养不差钱

钱小小的生活

陶陶渐渐大了，钱小小坚持母乳喂养了九个月后，忍痛让宝宝断了奶。

陶陶断奶后，被徐朗的母亲接回去照顾。说反正就在城郊，每个双休日都可以回去看宝宝，不影响父母和陶陶的感情，又免得他们因为双双要上班，对陶陶照顾不周。等到需要上幼儿园的时候再接回来，到时候陶陶大了些，也就好带了。

于是钱小小和徐朗商定，每个月给婆婆2000元抚养费。在他们算来，2000元照顾一个宝宝，肯定是绰绰有余的，多出来的，算是对老人辛苦的一份心意。——多给总比少给好，总不能让老人贴钱吧？

可是几个月下来，去看望宝宝的时候，无意中却听婆婆透露，原来每个月的花费都会超支。

2000块一个月还不够吗？难道她钱小小养了一个金宝宝？

仔细一问才知道，原来婆婆面对小宝宝，那是有求必应。想坐旋转木马，五块钱一次，坐多少次都可以。给陶陶买衣服，会带着他一起去，陶陶要哪件就买哪件，价钱根本不去过问。因为在婆婆看来，陶陶

这么小就有了自己的喜好，应该鼓励和支持。玩具也隔三差五就买一些回来，像电动车、摇控玩具之类的，这么小的陶陶根本还用不上，婆婆却心急地早早搬回了家。再加上奶粉、辅食上的水平上升，一个月2000块真的是吃紧。

和徐朗合计了一下后，还是由徐朗出面，和母亲谈了一下这些问题。后来协商的结果是：宝宝的生活用品，包括奶粉、米粉、菜泥等辅食、玩具、衣服之类，一切由徐朗和钱小小负责，奶奶无需代劳。每个月上交500元生活费和零花钱，包括偶尔喝点粥吃点菜的费用和坐小车、旋转木马等的游戏费用。

奶奶开始有些不情愿，徐朗便再三强调，不是嫌他们做得不好，而是他和钱小小想自己尽一份为人父母的义务。也强调他们不要再另外添置这些东西，否则买重了会造成浪费。

理财秘籍

※ 给父母足够的钱

让父母带孩子，很多花费不应由他们来承担，这样会使他们备感生活压力，很难有轻松的心情去对待孩子。同时，远途的父母有足够的钱，才会经常把孩子带到你的身边。要让他们经常这样做，这才会最大限度地弥补隔代抚养造成的父母与子女感觉陌生、不亲近的弊端。

※ 给老师买礼物

隔代抚养在家庭背景上处于较不利的情况，有的孩子会产生自卑的心理，对孩子在生活和学习上将造成不同程度的影响，为了使学生在生活及学习上获得更多的协助，教师们可以特别对孩子提供关注及协助。

※ 不惜重金回家看看

如果隔得远，回家恐怕要坐飞机了。可是飞机票再贵也要舍得花，与孩子见面，培养与孩子的亲近感，是使孩子健康成长的一个必要途径。要让孩子在在隔代抚养的过程中，知道父母的爱仍是他人无法取代的、对孩子应更加留意关心，多抽空陪孩子、参与孩子的活动、和老人沟通好管教子女的方法，并与孩子的老师保持良好而且密切的联系。

※ 索取社会福利

多半的隔代抚养家庭为经济因素所苦，让这些祖孙的家庭成为弱势中的弱势，政府的相关福利措施与支援应该可以解决一些问题，这才能使隔代抚养朝更具便利的方向发展。

六、雷打不动的宝宝基金

钱小小的生活

百年大计，育人为本，培养一个孩子，不仅仅需要父母的尽心照顾，金钱也是必须的基础。

从陶陶出生的第一天开始，钱小小就着手于这个问题。常年的理财习惯，让她有了居家思危的思维方式。所以，自从陶陶降临到他们这个小家之后，钱小小的账本上，就又多了一项雷打不动的项目：宝宝基金。

宝宝基金用来做什么？当然不包括目前的生活花费。它主要是为宝宝日后的教育费用提前做准备。从幼儿园到大学毕业，这是最基本的，另外出国留学的费用也要准备好。虽然钱小小和徐朗都不是迷信出国深造的人，不会

强行逼迫孩子去国外生活，但如果宝宝有能力又很希望出国，钱小小可不希望因为自己没钱而让孩子失望。还有一部分，是孩子的特长培训储备金。

本来钱小小是想替宝宝去银行办理教育储蓄的，但打听之后才知道，教育储蓄需要孩子上四年级之后才可以办理，现在为时过早。于是钱小小决定先用零存整取的方式，建立一个新的户头，每月取出500元放进去，成为雷打不动的宝宝基金。

而至于那些林林总总的教育基金，钱小小暂时没做考虑。因为她觉得，所有的基金都有风险，这部分花费可以归入投资那栏，而关于宝宝的钱，则必须是最安全稳妥的。

理财秘籍

※ 一份非典型孩子养成清单

» 1. 营养费

以5元/天计算，一直到孩子18周岁

结果： $5\text{元/天} \times 365\text{天} \times 18\text{年} = 32850\text{元}$

» 2. 生日费

平均以200元/年计算，一直到孩子18周岁

结果： $200\text{元/年} \times 18\text{年} = 3600\text{元}$

» 3. 幼儿教育费

平均以6000元/年计算，共计3年

结果： $6000\text{元/年} \times 3\text{年} = 18000\text{元}$

» 4. 九年义务教育费

平均以800元/年计算，共计9年

结果: $800/\text{元}/\text{年} \times 9\text{年} = 7200\text{元}$

» 5. 高中教育费

平均以3500元/年计算, 共计3年

结果: $3500\text{元}/\text{年} \times 3\text{年} = 10500\text{元}$

» 6. 大学四年教育费

我们平均以12000元/年计算, 共计4年

结果: $12000\text{元}/\text{年} \times 4\text{年} = 48000\text{元}$

» 7. 体检费及一般生病医疗费

我们平均以300元/年作为准备, 一直到孩子18周岁

结果: $300\text{元}/\text{年} \times 18\text{年} = 5400\text{元}$

» 8. 预防重大意外和重大疾病准备费

重大意外准备3万元, 重大疾病准备8万元

结果: $30000\text{元} + 80000\text{元} = 110000\text{元}$

» 9. 孩子婚嫁费

我们以120000元计算, 父母为孩子准备了三分之一

结果: $120000\text{元} \times 1/3 = 40000\text{元}$

总计:

$32850 + 3600 + 20000 + 7200 + 10500 + 48000 + 5400 + 110000 + 40000 = 275550\text{元}$

七、别拿特长不当干粮

钱小小的生活

陶陶上幼儿园了, 按原计划, 接回到钱小小和徐朗身边。虽然之前离

婆婆家也不远，可是毕竟和终日相处不一样。重新在一起生活后，钱小小惊异于陶陶的成长，最初的时候，简直一天一个惊喜。

陶陶画了一幅漂亮的画！陶陶居然能完整地唱出来老师教的歌，一个调也没跑！陶陶又多学会了几个英文单词！

这几年的职场生涯让钱小小明白，在任何地方，有一技之长的人，总会比别人多一口饭吃。所以很急切地想重点培训宝宝的某项特长。可是宝宝似乎什么都感兴趣，什么都想学，怎么办呢？

徐朗的意见是，宝宝现在是处于一个对世界感知的阶段，还没定性，先观望着，等他确定了某项喜好后再说。

可是钱小小却觉得，等陶陶完全定下性了，没准就错过了启蒙教育的最佳时期。于是心急火燎地，动用了一部分宝宝基金，给宝宝去少年宫报了各种培训班：英语、绘画、手工、游泳、音乐、语言……

结果不仅陶陶的空闲时间被挤成薄薄一片，小两口每周花费在接送陶陶上的时间也让他们不堪重负。

终于，在这个问题上，徐朗提出了不同意见。

徐朗说：“陶陶还小，童年最重要的还是那份无忧无虑的快乐。特长是重要，但要先搞清楚什么是特长，术业有专攻才是正解。培训班是要报，好东西是要学，但最好有针对性，专攻某一样，这样陶陶在学习上也容易有成就，大人和小孩也不会太累。”

钱小小思虑再三，再想想这段时间的紧张，看看陶陶的学习并没有太大长进，反而原先有兴趣的也渐渐变得没兴趣了，反省之后，接受了徐朗的意见。

那一天，他们耐心地 and 陶陶聊了很久，问他：“这些培训项目，他最喜欢哪一个？”陶陶斩钉截铁地告诉他们：“是画画！”

于是钱小小当机立断，所有的培训项目，除了美术，一律PASS掉！

理财秘籍

※ 投其所好，把钱花在刀刃上

应该了解自己的孩子喜欢做什么？只有孩子自己喜欢做的事情，才能做好，才能作为特长来培养。如果做为一位母亲，你自己从小就特别喜欢唱歌，可由于种种原因没能实现这个愿望，内心仍然是那么喜爱唱歌，你就将孩子送去学习唱歌，希望自己的孩子能够延续她的梦想。可你的孩子喜欢的是绘画，不喜欢唱歌，对唱歌一点儿兴趣也没有。学习了几年，进步很小，白白地浪费了宝贵的金钱和时光。如果你发现了自己的错误，将孩子送去学习她自己喜欢的绘画，进步一定会非常快。一年过后，儿童画、国画、素描就已经很不错了。所以培养孩子的特长，首先要根据孩子自己的喜好来进行选择。

※ 特长贵在精而非庞杂

培养特长要专一，要精，不要什么都想学，到头来却什么都学不好，成了说起来什么都会一点儿、做起来什么都不行的庸才。这不仅仅是浪费时间的问题，关键是让孩子形成了不踏实的品质，做什么事都不踏实、不能深入，这是最要不得的。有些家长希望自己的孩子什么都行，绘画、书法、音乐、舞蹈样样精通，可是你想想，这现实吗？孩子有那么多精力吗？有那么多时间吗？现在孩子的文化课那么紧，再让其学习几种特长，这是不明智的，也是很现实的呀！

※ 初学特长要格外注意对老师的选择

俗话说“名师出高徒”。初学特长，教师的选择是非常关键的，好的教师可使孩子的学习得到科学、合理的指导，避免走弯路，走斜路，利于孩子的发展。目前，社会上可以学特长的渠道很多，如各种各样的长期班、短训班、还有家教等，这当中有专业教师，也有业余爱好者，有的家长为了让孩子

子尽早地学特长，仅凭一些小报广告或道听途说，就迫不及待地上门求教，结果往往不尽如人意，既浪费了时间，又浪费了人力和物力。那么，应选择什么样的教师呢？首先，要有较高的专业水平。其次，要看是否具备良好的教育素质。不仅会做还会教，这是作为一个合格教师必备的条件。再次，是否有良好的职业道德也不容忽视。有的教师缺乏责任感，以挣钱为目的，对孩子的学习辅导不全面或是不正确，误人子弟现象也不少见。因此，家长千万不要“饥不择食”，盲目拜师，而应请专业人士帮助推荐介绍或多方面了解后再作决定，一定要认识到选择教师的重要性。

※ 该花的钱必须花

培养孩子的特长，还要舍得投入。如果是学习绘画，你得买好绘画材料，可有的家长总是考虑节约，不能浪费，总是让孩子将就一下，这样画出来的效果能好吗？长期下去，孩子的兴趣自然会慢慢地被消磨掉了。兴趣没了，进步慢下来了。这绝不是你的初衷吧。

八、小财主养成录：给孩子一个小金库

钱小小的生活

一转眼，陶陶上小学了，开始眼馋校门口的小吃、小贴画、漂亮的小本本、流行的玩具……

纠结的事情又来了。其实作为成年人，都知道这些东西不是必须的花费，完全是商家在忽悠家长口袋里的钱。可是看着孩子心动的眼神，总是拒绝毕竟不好。

怎么办呢？

钱小小突然想到一个好主意。既然拒绝也不是，纵容也不好。不如把决定权交到陶陶自己手里。从现在开始，就培养他的理财意识，让他明白天下没有免费的午餐，金钱是需要通过自己的劳动赚来的，只有花自己赚来的钱，才是最快乐的。

于是钱小小开始引导陶陶做家务、写日记。比如，擦自己房间的地板，可以赚一块钱，洗自己的袜子可以赚五毛钱。每写一篇200字以上的日记，并且内容过关，可以得到2块钱的稿费。

钱小小还替陶陶买了一款模拟的ATM存取款机的储蓄玩具。陶陶不仅仅拥有了自己的小金库，还可以体验到和大人一样刷卡理财的乐趣。

钱赚了回来，当然也会花出去。为了让宝宝养成不浪费的习惯，钱小小还和宝宝订立了一项附加协议：如果每个月赚回来的钱比花出去的钱多，就是有存款，那么爸爸妈妈可以带他去吃一次肯德基。

刚开始的时候，陶陶赚了多少钱就花多少，后来，在钱小小的引导下，渐渐学会了理性消费。有一次，陶陶生病了，正好是周末，钱小小和徐朗一起陪他去看医生。带他从医院回来的路上，看到一家卖羊肉串的小摊，想纵容孩子一次，问他要不要吃。结果小财主说：“这些东西是垃圾食品，不能多吃，只要我乖，每个月吃一次肯德基就够了。这笔钱可以省下来。”

钱小小和徐朗面面相觑，转而，是欣慰的相视一笑。

理财秘籍

※ 三个方法启发孩子理财观念

养儿防老，是中国人的传统家庭价值观，可如今随着生活条件的改善，抱有这种观念的父母越来越少，大家都恨不得在孩子尚未出生时就帮他们准备好车子、房子、票子，让他们一生生活无忧。其实，授人以鱼不如授人以渔，泰达荷银建议，家长们为孩子准备金山银山，不如让他们拥

有理财技能，从小培养孩子的理财观念，使他们终生受益。

※ 小金库，让钱积少成多

许多父母都会在孩子小时候给他们买储蓄罐，这是他们教导孩子理财的第一步。家长们可以通过各种有利于孩子心智成长的方式，定期将零花钱给到孩子手中，当孩子们看着零花钱渐渐把储蓄罐填满，他们心中的满足感就会越来越强。通过这种方式，不但让他们知道钱能够积少成多，而且可以潜移默化地养成他们把钱存起来的好习惯。专家建议，大人们在理财启蒙初期要教导孩子，只有手中有了本钱，让钱积少成多，才能够进一步理财。

※ 小金库，让钱变得更多

孩子们知道钱可以积少成多之后，父母就可以教给他们让钱保值增值之法。在众多投资工具当中，定期定额较为适合作为孩子们进入理财世界的敲门砖。一是因为定期定额的门槛低，一般只有100元；二是由于孩子们投资的这部分资金期限较长，能够充分发挥出定期投资的优势。专家建议，家长可以帮助孩子在储蓄中拿出部分资金用作定期投资，同时定期跟孩子一同查看对账单，了解投资原理，查看资金变动情况。

※ 小金库，让孩子成为金融专家

孩子如果对金融感兴趣，父母可以培养他成为金融家，如果孩子对其他行业的工作感兴趣，家长则可以在孩子发展自己兴趣的同时，让他们明白不能忽略自身理财，将投资交给专家打理。基金就是这样一种投资方式，将钱交给专业人士更有效率地运用资产，钱便有机会得到较快地增长。当然，高收益伴随着高风险，建议家长帮助孩子们选择适合自己的基金，才能够增加获利的机会。

理财误区：给孩子花钱，不是越多越好

钱小小的生活

在钱小小刚做妈妈的时候，徐朗不止一次地对她说，她对孩子有些太娇惯了。

小小觉得委屈。她有很娇惯吗？没有呀！无非是给孩子买好一点的玩具，穿好一点儿的衣服，他要什么零食就尽量买给他。他们又不是没条件，这算很娇惯吗？

直到有一天，她见到另一个孩子。

那是在公园的儿童区。那天，徐朗值班，钱小小带着陶陶到公园玩滑梯。同时在场的有大概七八个孩子，家人都在旁边围着，十分热闹。

陶陶很快和大家玩在一起。先玩转盘，再玩跷跷板，最后是滑梯。他还是更喜欢滑梯，最后就专心在滑梯处排队。这些小孩都很乖，主动地按着顺序一个接一个滑下来，小小感叹，现在的年轻人确实比过去有素质，教育出来的孩子也很有礼貌。

玩了一会儿，有一个和陶陶年纪相仿的男孩子跑过来。当时陶陶正站在滑梯顶上准备往下滑，那个孩子却直接跑到他身边，一把将陶陶推开，陶陶没站住，一屁股坐在地上，男孩子看也不看，自己滑了下去。

陶陶先是有点蒙，继而可能觉得委屈，四下用眼光找到小小，哇的一声哭出来。小小急忙跑上去抱起他，柔声安慰。心里很有些不高兴，想知道这是谁家的孩子。张望一周，看到一个女人站在滑梯下面，接着刚才的男孩子，一脸宠爱，一边还夸奖他：“好孩子真有力气，是不是今天中午吃得饱呀？”

怎么可以这样教育孩子？小小很生气。但是那么多人，她没有发作。

这个孩子就这样在孩子们之间无法无天，像个小霸王一样横冲直撞。很多家长都有怨言。终于有一个大声质问那个女人：“你怎么这么带孩

子？不能管管吗？”

女人居然很不高兴地反击道：“我愿意怎么管就怎么管，关你什么事？”

那个家长还想说什么，被身边的人拉住了，大家一气之下，谁也不再理她，就任她自己带着孩子在这里玩。那个孩子一会儿说：“我要吃雪糕！”女人立刻就跑去买来。一会儿又看人家的玩具车漂亮，说：“我要开玩具车。”

女人说：“妈妈现在买不到呀，明天给你买好不好？”谁知孩子竟然哇哇大哭，躺在地上打滚，怎么说都不肯起来。

钱小小忽然一身冷汗。

她终于明白徐朗的话是多么多有道理了。如果她继续对孩子有求必应，无限制、无原则地在他身上花钱，早晚有一天，陶陶也会变得像这个孩子一样。那时候，他们后悔还来得及吗？

理财秘籍

※ 再富不能富孩子

再穷不能穷教育，再富不能富孩子，其实是有一定的道理的。如果过分纵容孩子的欲望，很可能养成孩子自私、自大的性格缺陷，不利于孩子的成长。

可是反之，过于理智地对待孩子的需求，垃圾食品一律不给吃，没用的东西一律不给玩，也会让孩子的童年缺少乐趣。

所以，给孩子花钱，不是越多越好，而是合适最好。把经济大权交到孩子自己手中，会有意想不到的效果。有的家长随孩子的意愿给钱，孩子拿到钱后或乱买东西，或大手大脚地请客，一点儿不知道节约，并因可支配的金钱过多而养成了许多坏习惯，对孩子成长尤为不利。

※ 让孩子掌握的几个环节

1. 使孩子了解“取财有道”，知道人们通过体力、脑力劳动获得社会生存必须的金钱。在什么条件下可以合理多赚钱等道理。

2. 金钱是现实社会物质交换的中介，要教孩子学会买东西时怎么花钱、买什么东西应花多少钱以及各种物品的合理价格等。

3. 计划用钱，教育孩子知道有多少钱才能每月、每天花多少钱，凭实际需要而不是冲动购物。

4. 其他理财方面。使用游戏、角色扮演、心理剧等方法对儿童进行理财教育，对大一些的中、小学生可采用语言教育，自行管理零用钱，家长适当指导，允许他们适当参与家庭的理财计划进行理财教育。

※ 不同年龄的段理财方式

小学：要用好零花钱。在给孩子零花钱时，最好不要直接给钱用，可以让孩子帮助爸爸妈妈处理少许家务等进行奖励。最好给孩子开立一个专门的账户，让账户伴随他成长。

初中：养成记账习惯。家长可为孩子设计一个记账本，在账本上设立每天的吃饭、喝水、文具、车费等必须开支项目，监督孩子每天记账。

高中：尝试小额投资。让孩子懂得怎样进行资产搭配更能规避风险，比如，用于吃饭的钱用来存定期，经常要用的钱存活期，可以让孩子了解定期存款和活期存款的区别。

大学：独立掌管资金。可以引导他们如何合理地安排每月的生活开支；可以利用开展家教、勤工俭学、创业、奖学金等渠道获得收入；可以利用合理的理财方案节省开支等。



投资不只是男人的事

一、买只“金基”下下蛋

钱小小的生活

现在，钱小小的手里已经有些积蓄了。

人总是这样的，当你没有钱的时候，你会觉得钱不重要，有房子有老公就够了；可当你有了些钱之后，就会想有更多的钱。

现在，钱小小就在想，怎样能让他们的钱，再生出钱来呢？

她最先想到的是股票。

前些年股市看好的时候，好多朋友都赚了好多钱。当时小小又买房子又结婚，手里没有钱。后来终于有存款了，股市却又低迷了。看着现在刚刚又有抬头的迹象，小小有些动心，很想投一笔。

她想找个了解股市的朋友咨询一下。第一个想到的是当年的学姐。

学姐一向走在时代前沿，流行什么她都懂。她听完小小的想法，摇头说：“股市现在还是在动荡，不太稳定，不如，你买基金吧。”

“基金和股票有什么区别？”

学姐说：“基金和股票相比，前者风险小，而收益也少。股票收益大，而风险也大。总之，收益和风险是并存的。基金大多数情况是长线投资。”

钱小小还是不太懂，但隐约觉得，投资当然还是风险小比较好。

学姐笑说：“也不一定，有的人觉得基金赚的少，股票收益快。或者这样，你先买无风险的货币型基金，收益率大概相当于税后的一年期定期存款，等对基金充分了解后，再在适当的时机转换成股票型基金或配置型基金。再熟悉了，就干脆转买股票。”

钱小小立刻同意。

在这一年里，她一边跑银行，一边看网络，充分了解基金的知识。实地操作中学习是进步很快的，她没有多久就基本掌握了基金的基础知识和窍门，这个时候，她的货币型基金已经赚到了一笔小钱。她又充分调查了背景和资料，自己选择了几只基金来投。

钱小小的优点是，稳重。一边赚钱，一边逐步收回成本，逐渐只用赚到的钱来投资，保证不会赔本儿。她不贪心，也不执著，赚了高兴，赔了也不较真。别人为基金亦喜亦忧的时候，她养的“金基”已经快乐地下了好多蛋了。

理财秘籍

※ 基金的通俗解释

假设您有一笔钱想投资债券、股票这类证券进行增值，但自己又一无精力二无专业知识，并且你钱也不算多，就想到与其他10个人合伙出资，雇一个投资高手操作大家合出的资产进行投资增值。但这里面，如果10多个投资人都与投资高手随时交涉，那事还不乱套，于是就推举其中一个最懂行的牵头办这事。定期从大伙合出的资产中按一定比例提成给他，由他代为付给高手劳务费报酬，当然，他自己牵头出力张罗大大小小的事，包括挨家跑腿，有关风险的事向高手随时提醒着点，定期向大伙公布投资盈亏情况等等，不可能白忙活，提成中的钱也有他的劳务费。上面这些事就叫做合伙投资。

将这种合伙投资的模式放大100倍、1000倍，就是基金。

※ 买基金的四大秘诀

首先，根据经济发展周期判断买入点时。我们常说，股市是经济的晴雨表，如果股票市场是有效的，股市表现的好坏大致反映了经济发展的景气状况。经济发展具有周期性循环的特征，一个经济周期包括复苏、扩张、过热、衰退几个阶段。一般来说，在经济周期衰退至谷底到逐渐复苏，再到有所扩展的阶段，投资股票型基金最为合适。当明确认为经济处于景气的谷底阶段时，应该提高债券基金、货币基金等低风险基金的比重，如果经济处于发展的复苏阶段，应加大股票型基金的投资比重。当经济发展速度逐渐下降的时候，要逐步获利了结，转换成稳健收益类的基金产品。综合目前的股票市场和经济发展的情况，预期未来几年都会有很好的发展，目前应该是投资股票型基金的好时机。

其次是基金募集的热度。股市中的一个屡试不爽的真理是行情在情绪高涨中结束，在悲观中展开。当平时不买股票的人开始谈论股票获利的可能性，当买卖股票成为全民运动时，距离股市的高点就为时不远了。相反，当散户们纷纷退出市场时，市场可能就要开始反弹了。其实，判断市场的冷与热，从基金募集情形就可窥见一斑。经验显示，募集很好的基金通常业绩不佳，募集冷清的基金收益率反而比较高。这是因为投资人总是勇于追涨杀跌，怯于逢低介入。

再次，要注意基金营销的优惠活动，节省交易费用。目前，基金公司在首发募集或者持续营销活动期间，为了吸引投资者，通常会举办一些购买的优惠活动。尤其值得注意的是，在持续营销活动中，基金公司一般会选择业绩优良的基金，投资这些基金通常比较安全，加上还能享受费率优惠，何乐而不为？

最后，申购基金要摆脱基金净值的误区。投资基金的时候，人们通常觉得净值低的基金较容易上涨，净值高的基金不易获利，所以，基金在募集阶段、面值为1元时，投资者觉得很便宜，比较好卖。这完全是一种错觉，净值的高低与是否容易上涨没有直接的关系，基金与股票在这

方面是完全不同的。股票在价格很高时很容易回调，因为股价的上涨依赖于公司盈利能力的增强，如果公司盈利能力跟不上股价的上涨速度，股价必然会下跌。而基金投资是很多只股票的集合，基金经理会随时根据个股股价的合理性、公司经营的竞争力、其所在行业的景气程度和市场变化来调整投资组合，随时可以选择更具潜力的股票替换原有的股票。因此，只要基金投资组合调整得当，净值可以无限上涨。相反，如果组合选择有问题，净值再低仍然存在继续下跌的可能。所以，选择基金不应看净值的高低，而是要根据市场的趋势来判断。

二、像挑男人一样挑股票

钱小小的生活

没有多久，钱小小就开始买股票了。

相反，对于股票，她没有像对基金那样认真去研究，而是委托了一位在买基金时结识的比较熟悉的股票经纪人。

因为她知道，股票和基金相比，专业性和风险性都是大大增加的，她不由得凭自己的能力足以良好操作以及赚钱。钱小小永远都清醒地知道自己能做什么，不能做什么，知道自己的能力极限是什么。而且，就算她相信自己可以研究得透彻，也不想把时间更多地浪费在这上面。她宁可用更多的时间陪伴丈夫和孩子。

只是偶尔，她也有一些自己的感触。

有一次和小姑子徐美莎聊天，小小由感而发：“这选股票，就和选男人一样。”

“你看，选股票，短线看技术图形、听消息。这就像对男人，如果想做恋人，就要看这个人的短期表现，殷勤不殷勤，浪漫不浪漫，能否给你最直

接的快乐感受。”

“而长线投资的股票，要看这个公司的盈利能力、股息政策、资产价值。这就像男人自身的性格、能力、潜力。短期的表现并不重要，能否有和你踏实稳定度过一生的可能，有没有升值空间才是最重要的。”

徐美莎笑得不行：“小小，行啊你，那我哥是哪种？”

徐美莎从不叫她嫂子，一直叫小小。她们之间，朋友情多于亲情。

“你说呢？”

“肯定是后一种啊，你那么精！”徐美莎拍她的肩膀，两人笑成一团。

这话说完没几天，有一天小小坐公车，听到一个人打电话通知自己的亲戚卖股票，说他听到消息，受某些政策影响，股市又要暴跌。

回到家，小小立刻给自己的股票经纪小胡打电话，要卖。

小胡笑道：“小小姐，这种小道消息怎么能信？我是业内人士，我都没听说过，现在行情这么好，卖了太可惜了。”

可是小小坚持卖掉，小胡无奈，只好照办。几天之后，小胡打电话给她，直说她有远见，股票这几天果然大跌，一片惨绿，好不狼狈。

小小淡然地说：“小胡，不是姐有眼光，姐只是谨慎。少赚一点儿没关系，不要赔才是真的，对不对？”

这也是小小对人生的态度。不求大富贵，只求小安稳，小幸福才比较容易满足，这是永远的真理。

理财秘籍

※ 炒股必赚五大法宝

» 法宝之一：慎重买进，果断卖出

在买股之前，始终要告诫自己，市场上股票有的是，切不可一时冲动，买回垃圾股，后悔莫及。买股时要反复研究、比较，如在同类股票中比

较它们的业绩优势、流通盘优势、价格优势、品牌形象优势、技术优势等。选好股票后要锁定跟踪一段时间，然后在大盘回调或个股回调时果断介入。而卖时则要迅速果断，即自己买入的股票达到了预期涨幅，要果断抛出，切不可过贪。笔者曾在年初以5.50元的价格重仓买入三木集团(000632)，买后一路上扬，其间伴随利好消息不断，直至有一天以10.95元封至涨停。在不到一个月的时间里每股涨了5.45元。尽管买入时，我计划在8.95元全部抛出，可一见它封上涨停又犹豫了。谁知自那天以后，股价一路下跌，从最高10.95元一直跌至现在的7.00元。一念之差，就损失了几万元。

» 法宝之二：见利好不追涨，见利空不杀跌

笔者的一位股友欲买同仁堂，理由是同仁堂发布消息，说不久要到香港上市，前景无量。当时其股价已到了30元的历史高位，所以我坚决劝阻，认为主力有可能趁利好派发。果真，该股当日创下近期高点后一路下跌，一直跌至22.99元。相反，在利空消息兑现或即将兑现时，不要轻易抛了手中已处低位的股票。如果有几年炒股经历的人都会知道，每次基本面的大利空都能引发一轮大行情，此时正是买进所看好的个股的最佳良机，对于突发性的利空引起的急跌更是如此。

» 法宝之三：拿到好股不要频繁操作

通常“黑马”都是捂出来的，而不是换出来的。去年上半年，笔者给一位朋友推荐了“远洋渔业”，当时价格7.30元左右。后来，该股果真不负众望，在不长的时间我就获利20%，全部抛出，心里十分高兴。但那位朋友的事我却忘了。直至去年年底他打电话感谢我，说到年底股价20元了他才卖出，赚了近200%。和他相比，我真是抓住了芝麻，丢了西瓜。

» 法宝之四：切莫迷信股评推荐

在众多股评人士当中，有真知灼见的确实大有人在。但不可否认，大多数的股评人士忙着上节目，忙着写稿，疲于应付。他们往往只是“看图说话”、随波逐流，看到某只股票形成了上升通道就推荐。其实

股票形成上升通道时，股价已经远离了主力机构的底部成本区，随时都可出货。所以，要买好股票不要把希望放在股评人士身上，要静下心来，平心静气地自己寻找与分析，从盘小、价低、底部有量而近期又没有被恶炒过的股票中寻找。

» 法宝之五：区别对待技术图形中的破位

一般股民一看到自己的股票日K线图上出现破位，就会惊慌失措，急忙抛出。其实，不同的破位情况要不同对待。第一要看它的公司基本面是否发生了重大恶变；第二要看它是否远离了主力成本区；第三要看它是否属于高价股；第四要看其他技术指标是否均已恶化。如属上述原因，则要果断卖出。排除上述原因，则很可能是机构震仓洗筹。如果属于后者，则该股后市的上升会更加有力。或许，这就是所谓的“不破不立”吧！

三、地主婆的快乐时光

钱小小的生活

在钱小小之前三十几年的人生里，她只知道一味地省钱。

而近几年，从开始投资后她才不得不相信，只靠省，是省不出富翁的。几年的投资赢利，已经是她之前所有存款的2倍。可是近期股市一低再低，没有丝毫回暖迹象，小小看着存折里的数字，开始动了别的心思。

股市沉了，现在什么最火呢？

这个问题，问路边的小学生都可以回答你：房子！

现在的钱小小，俨然是个小富婆了。要不要把钱提出来买套房子呢？

以往买股票投资，徐朗从不插手，她一直在赚，徐朗更是不再过问了。可是买房子这么大的事，她不敢自己做主，于是和徐朗商量。

徐朗沉吟片刻，问她：“你是想卖，还是想租呢？”

小小反问他：“你说呢？”

徐朗说：“我觉得，还是租吧。一边收租金，一边留一套增值了的房子。”

小小觉得有道理。但是只是觉得没有用，她拿出本子和计算器，一本正经地写写算算。然后告诉徐朗，租是不划算的。

以他们的存款，买不起太好地段的房子，只能是稍远一点儿的。那边的房子租金不会太高，一个月最多1200。而房子买到手之后要装修，要买简单的家具电器，最基本的也要花3万。然后，每年要交不菲的暖气费、物业费，而且房子很难找到稳定的长期租户，之间的空档累计也要有几个月。最关键的是，租几年下来，装修已经旧了，如果他们想住或者卖，可能还要重新装修，那样就又是一笔钱。

她摇摇头：“不划算。”

“而买房子呢？虽然最后手里没有房子，但是，快买快卖，收益快，几次下来差不多也是房子增值的价钱。而且灵活性强，一旦发现房产不热了，迅速收手，比手里留一套旧房好卖得多。”

徐朗边听边点头，很快，就实施起来。

既然要投资，就不能买期房。她像自己当初买房子一样，去找报纸那些二手新房，低价买回，放在手里两三个月，等价钱涨上来，立刻卖掉，一般能有几万元的差额。如此这般，一年下来，光在房产投资这一块，她就又赚了十几万。

理财秘籍

※ 投资房地产遵循五大步骤

» 加入一个房地产投资俱乐部或者协会之类的组织；

- » 真正确定你想要得到的是什么；
- » 决定何种投资方案最有效；
- » 获得相关知识和技巧，使自己的策略奏效；
- » 多出价。

“房地产投资绝对不是一项适合所有人投资的项目，因此在决定投下大量资金之前，明智的人应当打下坚实的基础。”一位被誉为“诚信可靠的房地产投资专家”的美国女投资者维娜·琼斯·考克斯这么说道。

这位美国女投资者认为，股票市场持续低迷，越来越多的投资者正在寻找可替代的投资市场，通常他们会将目光投向房地产，认为房地产市场是“安全的储蓄罐”。但千万不要这么快地地下结论，大多数房地产投资者得不到多少有用的咨询，有时候甚至是一些有害的投资建议。他们极其努力地工作，到头来却发现损失了大部分甚至是全部巨额投资。

为此，维娜总结了每个成功的房地产投资者必须遵循的五大步骤：

其一，加入一个房地产投资俱乐部或者协会之类的组织。实际上没有什么书可以真正地帮助投资者在特定的房地产买卖中作出投资抉择，也没有什么人能靠接受一些房地产方面的培训，或者从那些买卖房地产、正在经营房地产的人那里获得真正有用的教育。只有想办法从那些成功和失败的房地产投资案例里吸取他人的经验、教训，才能使自己形成较完善的房产投资理念。

其二，真正确定你想要得到的是什么。这并非简单地意味着：“我要购买房产”，购买房产只是实现目的的手段，而快速兑现、提高现金流、增加退休收入或者减税等，才是你投资房地产的真正目的。

在房地产投资的开始阶段就定下现实的目标，可以使你在寻找合适的房源时，专注于区域分析、寻找房产出售者以及退出策略，发现这些因素是否最大程度地符合你的预期目标。

其三，决定何种投资方案最有效。事实上，总共只有5个基本的房产退出策略可供选择：零售、整体出售、附带购买选择权的租约、业主融资

租赁以及出租。一旦确定了自己想要获取的目标是什么，可供选择的策略就会极其有限了。例如，如果你的目标是进行财富的长期积累或者增加被动性收入（坐享其成式的出租收入），那么零售和批发出售的策略就不适合；如果目前你需要大量现金用于还债或者进行其他项目的投资，那么将物业出租就是个错误的选择。

合适的投资策略还受到个人受教育程度、个性以及个人可利用资产的限制。只有仔细审视了目标、个人可利用资产，以及负债能力之后，你才能决定出唯一一条可以从房地产市场赚到钱的方案。

其四，下定决心，获得相关知识和技巧，使自己的策略奏效。任何描述特定房产投资的书籍都会指示你如何在这项房产买卖中赚钱，如果你只是计划买进卖出房产而谋利，则就无需知道房东与租客间的法律规定，但如果涉及承租或者签订带购买选择权的租约，则必须了解并弄懂这些法律规定。

此外，有些技巧是你进行任何一种房产投资都必不可少的，比如，测定物业的价值、找到真实的卖家，与卖家讨价还价，以及学会将自己的买价进行整合性地包装，以增加说服力。

把自己需要学习的东西列一份清单，然后盘算一下如何取得这些信息。事实上，市场上有无穷无尽的报刊、书籍、自学课程以及录像资料，内容涉及任何房产相关的资料和话题。一旦知道自己该找什么，找到这些信息是不成问题的。

其五，多出价（当然你的报价通常会有些保守）。尽管出价时你可能并未完全弄懂所有技巧。

一个有趣的现象：那些花了许多时间看楼、评估楼价以及出价的投资者，对于他们正在做的事情会发生什么结果有着不切实际的想法。大多数初学者会先入为主地认为，出售者会因为或这或那的原因而拒绝他们的出价，而实际情况是他们担心的一些原因与出售者最终拒绝的理由没有必然的联系。只有真正投身于房产市场进行买卖，才能搞懂里面的技巧。不真正地出价是不会成为一个成功的房地产投资者的。

四、别再把保险经理关在门外

钱小小的生活

不知道你们有没有这样的经历——坐在家里，有时会有保险经纪人敲你的门，问你是否对他们新推出的险种感兴趣。

甚至自己的亲戚朋友，如果有人卖保险，一定不会放过你，苦口婆心地对你讲述保险的好处，让你烦也不是，赶也不是，好生为难。

不久前同学聚会，小小就又遭遇到这种情况。一个大学同学，现在卖起了保险，在饭桌上滔滔不绝地讲述，小小有些坐不住，就问身边的二姐，要不要出去转转。

二姐居然说：“别出去啊，好好听听保险。”

小小睁大眼睛：“你爱听？”

“不是爱听，是必须听。现在要是不懂保险，就太落伍了。”

二姐一向沉稳，是个遵循传统的人，连她都说太落伍的事，小小居然还一点儿兴趣都没有，她简直有些无地自容了。于是，安稳地坐在那儿，认真地从头听到尾。

仔细听了才发现，原来自己以前对保险是存在误解的。保险作为保障和理财方式，在国外非常普及，保险经纪人的地位也很高，只是中国人比较缺乏保险意识，再加上一些经纪人的销售方法有些问题，容易让人反感，像抵触传销一样抵触保险。

而且她也才知道，保险不仅仅是保障，也是一种理财方式，而且收益比银行大得多。

她竟然这么久了，从来都没有关注过。好在现在还不算晚。

第二天，她专程给这个同学打电话，请她到家里来坐，听她详细地为自己讲述各个险种以及适合自己的保险。

其实，宝宝的保险，她已经买过了，可是那时候她只是一心为了宝宝好，并不是真的很了解保险。

不止是她这样，同学告诉她，即使在国内买保险的人群中，也有超过60%的人只知道自己买了保险，但不知道自己所买的到底是什么保险。原因是他们从来不看保单，有的人时间久了连保单的去向都不知道。这说明他们对保险并不是非常重视，对自己的权益并不重视，对自己所承担的责任也不重视，一旦有了问题，很容易和保险公司在理赔上产生矛盾。

还真是门学问。勤学好问的钱小小，认真地记着笔记，又做了一次好学生。

理财秘籍

※ 女性购买保险的必要性

女性学会购买保险比接受推荐保险更重要，与其接受推荐不如学会如何选择保险，如何配置保险理财预算以及如何解读条款。也正是因为有这样的初衷，所以开始撰写如何选择保险系列，希望对您有帮助。

当二字头的年龄划向尾声，以往无忧无虑的都市女性会突然发现生活里多了些不浓不淡的阴霾：生孩子有多大风险？得了重病怎么办？未来的退休金又该从哪里变出来……30岁，怎样才能做到有“险”无惊？30岁，面对这么多复杂的问题，一向重视安全感的女人渐渐变得有些恐慌，她们急需外来强有力的支持与保障，于是很多人都选择了购买保险的方式来作为自己长久的依靠，据统计，30~35岁的白领女性是中国女性保险支出最多的族群。但在选购了一份安心的同时，她们并不清楚这种投资，到底能为自己带来何种程度的收益与保障，那些特殊条款对自身有保护作用，而且如何结合自身理财习惯进行保险支出预算管理。

在充满风险不确定的人生旅途中问问自己，你是否也是无数位购买了

保险、或者想要购买保险，却对这方面知之甚少的女性之一？现在，快来补充一下女性保险的常识吧。

※ 女性保险扫盲区

什么是女性保险？所谓女性保险，是根据女性的生理特点和社会特点，而专门设计的保险产品。以前的一般保险，大都是男女不分的，而今女性的保险产品，更多地是作为一种“女人独享”的产品被消费者所接受。不仅更有针对性，而且去掉了一些并不适用于女性的保险功能。在交费方式、交费标准等方面也更加灵活多样，女性可以根据自己的经济状况自主选择。目前国内推出的女性保险主要有三大类，第一类是对女性为了美而做的付出进行赔付的保险；第二类是对于女性特殊时期保障费用的赔付，以及针对于女性易患疾病的保险；第三类则是在人身保障的基础上，还可以参加保险公司的分红、分享保险公司的利润盈余的产品。

收入一般的已婚女性因为部分已经有了社会的医疗保险，在收入平平的情况下，依据理财和储蓄习惯可以只购买一些寿险作为补充，又或是投保大病健康保险。并在此基础上也可以选择具有理财功能的保险品种的组合，以达到理财和疾病、意外、养老等综合功能，购买时，还可以根据保险公司的诚信状况、资产经营稳健状况，享受到分红或投资利益。

离婚女性保险其实也属于单身女性中的一种，那么，重新过起单亲生活的妈妈们又要在保险上特别注意什么呢？我们建议，由于单亲妈妈的经济负担可能较双亲家庭重，所以应在看重自身的健康和赚钱能力的同时还需要考虑孩子的医疗保险，特别是少儿重大疾病保险方面的支出。另外也要加强教育保险，这样不仅可以按一定比例给付孩子高中、大学的教育金，还有硕士、博士的祝贺金等，甚至在投保人意外身故时，仍然能保证子女的教育费用来源。小小提醒：（1）如果在投保过程中离婚，请一定及时办理保险合同的变更手续，否则如果出险，离婚夫妻双方都无法得到保险保障。（2）保障自身也就保障了孩子的未来，从理财角度上更要有专款专用的规划。

※ 女性保险误区

» 1. 投资分红型保险比储蓄获利多多

错! 时下某些保险营销员在推销业务时, 常常说买分红保险比储蓄存款更合算。其实分红型保险的收益具有不确定性, 投资不灵活, 变现能力较差, 还要支付一定费用。如果想要获得本金不流失同时获得相对应的保障内容, 可以适当比较储蓄型、分红型以及附加的消费型保险的比例。

» 2. 不想要保险就退保好了, 反正能退回原来交的现金

错! 退保时, 退回的不是现金, 而是现金价值, 即是指寿险保单退保时能够领取的退保金价值, 需要扣掉很多费用, 并不是缴纳的所有保费都可以退回, 因此退保是很不合算的。

» 3. 本来就有医保, 现在又买了商业报销型(补偿型)医疗类保险, 这样生病就可以得到两份的回报了

错! 医保和商业医疗报销型保险是不可以重复计算的, 因为健康保险(除给付型健康险外)的目的并不是获利而是补偿。但在医疗保险药品范围之外的一些贵重药品可以在部分合同规定的相关商业保险中得到报销的, 此外, 医疗保险有限额, 如果购买的重大疾病保险后且通过保险公司观察期的, 出现合同规定内重大的疾病(重大疾病的种类和赔偿范围非常重要)需要手术, 商业健康保险就会起到很大的作用。当然如果能负担医保后且包括自费药物的医疗报销型健康保险还是有现实意义的, 对于健康产品条款借鉴方面还有很多专业范畴日后有机会逐一解读。

» 4. 所有的保险产品都是金融产品之一

作为金融产品一定要结合家庭综合的理财习惯配置不同的产品组合来实现家庭理财目标, 在理财的范畴中还是要充分考虑自身收支能力等因素的, 这点需要专业的保险理财人员为你量身定做了。

五、跟风很危险，开店须谨慎

钱小小的生活

近些天，一个朋友找到钱小小说，想和她合伙开店。

是一家全国连锁的饭馆，秘方烹制的排骨饭。朋友说，是她的一个朋友加盟的，就在家小区楼下，生意很火。

小小真的有些心动了。

她详细问了一下，从加盟费到铺面租金再到装修，前期投资大概要20万。朋友说她们每人出10万，盈利均摊。

10万。似乎可以。

她又去朋友选择的地点调查了一下，成熟社区，入住很高，附近的饭店也都生意不错，似乎颇有前景。

她觉得可行，便和徐朗商量。几年下来，徐朗对小小理财的能力和眼光信任十足，毫不犹豫就答应了。

于是，迅速地谈租金、谈加盟，开始操作。一个月后，一切到位，钱小小的第一家饭店开张了。

第一天，客人很多，几乎没有空位，后厨忙得不可开交。小小询问了一下客人的评价，也都赞不绝口，说很有特色，很好吃。

小小更加信心十足。

可是没想到，几天之后情况就变了。人一天比一天少，有时即使是饭点儿，也只有寥寥几桌，旁边的饭店有时都满员了，她家也不见客人。她有些急，为什么呢？难道是风水不好？

后来，她找了一个很懂开店的朋友详细咨询，朋友实地考察一下，这样回复她：“这个地段不错，但是，因为是住宅区，一般都是自己在家做饭，而出来的有三种情况，一种是懒得做饭了，改善一下生活，二是宴请亲朋，三是没有做饭习惯，长期在外面解决。”

“可是小小家的饭店，属于连锁快餐。比较有特色，价格大概十几元一份。对前两种情况来说有些低了，对第三种情况来说有些高了，所以才无人问津。”

钱小小恍然大悟。

既然知道了问题所在，她也没有耽误太久，迅速将饭店盘了出去。在钱小小的投资史上，这成了为数不多的一次失败记录。好在投入不算太多，收手也算及时，只赔了几万块。

这次经历，给了她一个教训——开店是很危险的，一定不能盲目，尤其不能跟风。

理财秘籍

※ 三种人不要跟风开店

盲目入行者。许多人在开店之初对开啥店并没什么客观依据，只是看到或听到某人开啥店赚到钱，就心血来潮般地开起店来。当店铺开起来后才发现整个行业市场不像当初所看到、听到的一样，所卖的东西虽好，可竞争对手多如牛毛，产品质量和价格在市场上都没优势，持续下去就意味着更多的亏损，放弃成为最佳选择。

缺乏敬业精神者敬业。精神应该是一个人对所从事的工作，在感情上和精力上都十分投入的表现，而现实中却有太多人做不到。如店主或店员贪玩网络游戏，冷落进店客人使客人无心交易；又如营业时间的安排不是考虑方便客人，而是考虑方便店家自己；再如对店容店貌不关心，对产品不爱惜，使店铺与产品形象不堪入目。此外，店员缺乏工作激情，上班无精打采，不能引导客人购买等，方方面面的不敬业行为都使店铺业绩难有起色。

不懂品牌推广者。在品牌推广方面，不论是厂家还是经销商都存在认识的不足，更甚者对品牌推广毫无反应。厂家往往认为在媒体投放了不

少广告，在做给经销商看的宣传文件中也有美化品牌的内容，就可以称之为品牌推广了。对于直面终端消费者的门店经营，厂家认为那是销售商的事。这样不能使消费者成为品牌的追随者，难以做到回头客的持续递增。因而，店员在促成交易过程中，必须强调企业的优势和品牌的优势。

※ 专家意见

大多数人开店喜欢一哄而上，而不理会风险。随着市场的低迷才发现风险极大，可惜为时已晚。从家庭理财的角度来看，人的一生，收入、支出、风险承受能力与理财目标各不相同，因此进行理财时，必须根据不同的年龄考虑投资组合的比例，需要不断调整资产配置、选择相应的投资品种与投资比例，不宜将所有的资金投入单一品种的店铺内。

六、网店也能发大财

钱小小的生活

自己的店没开好，她倒是帮别人做成了生意。

是什么呢？网店。

同事珊珊，按揭买了车和房，每月月供压得她喘不过气。她找到小小问：“小小姐，有什么生意可以很少的投资，又可以正常上班，赚的钱也不算少呢？”

小小想了想，告诉她：“网店。”

其实，开一间网店，是她网购成瘾的时候就有过的设想。她想，既然那么多人在网上买东西，那么为什么不做一名商家呢？后来忙着恋爱结婚生孩子，又加上生活的压力大，也就搁下了。但是，她心里始终有这个影

子，今天珊珊一问，正好提醒了她。

她带珊珊去她收藏的很多淘宝店铺。“单以服装为例，经营得好的店铺，每天的成交率就有几十单，就算每单只赚10元，每天也会赚数百元，每月就会过万。”

珊珊咋舌：“这么赚？”

小小笑她：“这就算赚？你知不知道，有商家曾经一年在淘宝赚3000万！”

珊珊年轻漂亮，身材又好，对时装本来就充满兴趣，如今一听简直双眼冒火。她问小小：“开网店究竟有什么程序？又有什么要注意的。”小小摇头说：“程序很简单，但是，介绍一定要下功夫。比如，真人实拍，你身材这么好，就可以自己穿上拍照，要用专业的相机拍得自然又漂亮。再比如，买精致的宝贝介绍模版，让你的商品有整体性，读者觉得你很用心很值得信赖。当然衣服的质量本身要好，前期可以赚得少些，换好评，在网上开店，买家的评价是非常重要的。要是再说时髦的，就是多设几个现在最流行的秒杀，也就是每天限定很短的时间内用极低的价钱放掉一样货。虽然你会赔钱，但是一件赔得很少，却不知道能吸引多少人一整天都在关注你的店。”

珊珊听得晕头转向，大呼“行啊小小姐，没少研究啊。”

小小笑笑。这都是败家败出的经验呗：“哦对了，你可别忘了和快递公司签好协议，争取拿到大客户价，能省不少钱呢。”

珊珊猛点头，拉着小小的胳膊边摇边说：“小小姐，以后我要是赚钱了，你一辈子的衣服我全包了！”

小小敲她的头：“谁要你包一辈子，我到老了还穿你卖的小超短裙，不成妖精了？”

两个女人笑成一团。

理财秘籍

※ 开什么样的网店赚钱

中国有句俗话：“女怕嫁错郎，男怕入错行！”在开网店赚钱的道路上，首先一定要在选择经营产品上下工夫。

一个好的经营项目应该具备三个主要的特点：天时、地利、人和。一般来讲，主要考查以下几个方面的特征，一旦符合，就要果断决策，立即行动，全力以赴！

» 1. 产品好不好卖

开网店，一定要从消费者入手，要选择适合客户在网上买的产品，不是任何产品在网上都好卖，在线下疯狂畅销的产品在网上也不一定能好卖。如果产品不好卖，再多的投入，再大的努力都没有用，想赚钱，根本没戏！

小商品适合网上卖，价格便宜的商品适合网上卖。陈小姐2003年开始涉足网店，选择的是经营纯银饰品，都是正品知名品牌的纯银饰品，价格都在300元以上，开了半年，一单生意都没有。她很纳闷，产品都是一等正品，价格也是绝对的便宜，为什么没人买呢？她四处向高人请教，偶然间她认识了现在给她供货的老板陶明，他们探讨了些消费者网购的心理，她弄明白了原来是她选择的产品有点高档，在网购还没有普及的前提下，大家对网上购买高价产品还有很多顾虑。从此，她调整了经营项目，从欧尚首饰进货，开始了tiffany高仿精品的销售。

» 2. 市场够不够大

市场不够大，客户群少，自然生意惨淡。陈小姐之所以选择做饰品，是因为现在上网的都是年轻人，能够接受新鲜事物的也是这些年轻人，他们有需求的产品才是真正畅销的产品。她的产品都属于中低端，样式新颖，价格便宜，都在年轻人可以承受的范围内，这就注定潜在市场是巨大的。

» 3. 利润空间大不大

利润空间不够大，毛利太薄，很难赚到钱，搞不好，辛苦做了一年，年底一算账，不但赔钱还要贴人工进去。这就要看每一位店主的选货本领了，不论是自己到批发市场搜罗，还是在网上寻找代销货源，一定要看好进货价和销售均价，弄清其中的利润空间，10%的毛利率是保证我们不赔本的底线。

比如，你的进货价起码要是吊牌价的4—5折，赶上活动最低的时候是2折。有了这个价格保证，才可以给客户打个折扣、送个礼物，这样客户自然高兴，回头客一多，生意就好做了。

» 4. 售后服务有没有

但凡开网店的，都是个体户，资金少，底子薄，不可能大量进货，否则押款会很严重。一开始可以少量进货，每款产品就进一个，一次进货千元左右。渐渐的和厂家交往长了，慢慢向对方提点条件，比如说一次提货的总价减少一些、先提货后付款等，这样对我们开网店的来说，降低了很多风险。

现在很多供货商给客户的待遇都非常不错，“七天无条件退货”、“支持货到付款”、“一件代发”等，很大程度地帮助了新卖家。

判断一个项目是否赚钱其实并不难，只要把握其中的关键点就可以了，一旦选择正确，就会抢得先机，拔得头筹，从一开始就立于不败之地。再加上自己的吃苦精神和不懈努力，成功和赚钱就是可以预期的，也是可以实现的！

七、byebye，500万！

钱小小的生活

这些天，钱小小发现徐朗有点儿不太对劲儿。

他有事没事总是往外跑，每天神思恍惚，还经常在纸上写写画画。她一

凑近了，他就收起来。有时还发手机短信，收到回信后怅然若失的样子。

算一算，小小与他正好已经结婚7年。

小小的心有点沉。难道，痒了？

小小一直是信任徐朗的，而徐朗也确实经得住考验，不上班的时候就在家，从不去鬼混，对小小对孩子都很好，从没和任何女人亲近过，更没传过什么绯闻。

可是，怎么忽然就变了呢？

小小觉得，这不是该装糊涂的事儿，无论什么结果，她都必须承受。于是一天下午，她开诚布公地和徐朗谈到了这个问题。

徐朗一头雾水，当弄明白小小的想法之后，大呼冤枉。而小小问他这几天为什么异常，他又支吾着说不出什么。最后，为了怕小小继续误会，他终于坦白说，他在买彩票。

彩票？小小诧异极了。

徐朗这才解释。总往外跑是去买彩票，神思恍惚是想象中奖，写写画画是计算规律，发短信是查中奖结果，怅然若失不用说，是彩票没中！

小小真是太意外了。原来是因为这么点儿事儿。可是，他为什么要瞒她呢？

徐朗叹气，其实最开始，是他和同事办事时，路过彩票站同事要买的，他只是旁边看了一会儿，觉得似乎也不是很难，而且大奖真是好多钱啊，动辄上千万，实在是太诱惑了。他想，孩子以后长大了，花钱的地方有好多，靠他们赚能赚多少呢，要是能中彩票……

小小啼笑皆非。她沉默一会儿，拉着他到沙发坐下：“老公，来，我们算笔账。”

她拿出徐朗每天写写画画的纸和笔。列出了概率公式。以双色球为例，仔细计算中奖概率。算到最后徐朗目瞪口呆——中大奖的概率竟然要3600多万分之一！

小小停下笔，笑着说：“其实我们不这样算，用最笨的方法去想。彩

票2块钱一张，如果头奖500万，那么哪怕国家一点儿不收益，概率也该有250万分之一，是不是？”

徐朗徐徐点头，然后再摇头说：“看来，中彩票简直比被飞机砸中的几率还小，偶尔买买有个念想还可以，要是每天沉浸在这里，实在是不应该。”

小小笑了。她早就相信自己选老公的眼光，徐朗就算偶尔犯错，也一定知错就改，这就是好男人。

理财秘籍

※ 常见彩票的中大奖的概率

七星彩

中奖名次	奖金	注数	概率	奖金说明	中奖说明
特等奖	5000000	1	0.0000001	特等奖为当期奖金额减去固定奖总额后的75%，及奖池和调节基金转入部分。	单注彩票的7位数号码与中奖号码相同且排列一致，如中奖号码为1234567，所选单注彩票的号码也为1234567，即中特等奖
一等奖	50000	18	0.0000018	一等奖为当期奖金额减去固定奖总额后的15%。	单注彩票号码中连续6位数号码与中奖号码相同位置的连续6位数相同，如中奖号码为1234567，所选单注彩票的号码为123456X或X234567，即中一等奖

双色球

中奖名次	奖金	注数	概率	奖金说明	中奖说明
一等奖	5000000	1	5.64299E-08	当期高等奖奖金的70%和奖池中累积的奖金之和	选6+1中6+1
二等奖	200000	15	8.46449E-07	当期高等奖奖金的30%	选6+1中6+0

超级大乐透

中奖名次	奖金	注数	概率	奖金说明	中奖说明
一等奖	5000000	1	4.66729E-08	当期奖金额（即为基本投注与追加投注总销售量按比例返奖部分，下同）减去固定奖总额后的70%及奖池和调节基金转入部分	5+2
二等奖	300000	20	9.33458E-07	当期奖金额减去固定奖总额后的25%	5+1

东方6+1

中奖名次	奖金	注数	概率	奖金说明	中奖说明
一等奖	5000000	1	8.33333E-08	当期奖池资金低于5000万元时，奖金总额为当期高等奖奖金的90%与奖池中累积的奖金之和；当期奖池资金等于或者高于5000万元时，奖金总额为当期高等奖奖金的10%与奖池中积累的奖金之和。	投注号码与开奖号码的6位基本号码和生肖码按位全部相符，即中奖

中奖名次	奖金	注数	概率	奖金说明	中奖说明
二等奖	40000	11	9.16667E-07	当期奖池资金低于5000万元时，奖金总额为当期高等奖奖金的10%；当期奖池资金等于或者高于5000万元时，奖金总额为当期高等奖奖金的90%	投注号码与开奖号码的6位基本号码按位相符，即中奖

八、贷款：是贵人，不是冤家

钱小小的生活

钱小小以前听过一个故事：一个中国老太太，攒了一辈子钱，终于攒够了一套房子。她买了房子，只住了1年，就去世了。而一个外国老太太，贷款买了一套房子，攒了一辈子钱，终于还清了债务，1年后她也去世了。

同样的钱，同样的一辈子。但是，中国老太太只享受了一年的房子，而外国老太太住了一生。

从那个时候起她就知道，贷款，并不是件可怕的事。

当初她买房子的时候，因为是二手房，所以只能一次性付清。妈妈说，这是好事，不然你们背一辈子的债，压力多大？

可是，钱小小不这么想。

贷款在现代社会，与其说是一种压力，不如说是减压的方法。它能让你在过程一样的前提下，提前享受到结果。这个债主不是一个真实的人，不会在你身边让你时刻有紧迫感和低人一头的自卑感，比欠亲戚朋友的钱要好很多。

所以，钱小小一直想着抵押自己的房子，贷款出来做点生意。

自从上次开饭店失败之后，她对投资做生意有点发憷。不知道是不是

自己没有这根筋。正在犹豫间，没想到，徐美莎已经先她一步动起来了。

不得不表扬一下徐美莎。自从结婚之后，她从过去的情伤中彻底解脱出来，积极地面对生活，和现在的老公过得有滋有味。这些天，她老公有一个机会可以承包一个项目，是和政府合作，稳赚不亏，只是没有资金。

她来找小小商量：“小小，我想抵押房子办贷款，怎么样？”

小小当然赞成。贷款做生意，就是用别人的钱来赚自己的钱，只要风险上可以保证，就没有什么不可以。

美莎笑说：“我就知道你你会同意。我老公有点不敢，可是我说，人就是要抓住机遇，要有魄力，否则怎么会成功？”

小小说：“你老公不同意，是因为他把贷款看成洪水猛兽。但事实上，生意人都知道，有多少人想办贷款还办不下来呢。那哪里是冤家，根本就是……”

她还没等说出口，徐美莎已经先她一步说：“贵人！”

看，这就是默契的快乐！

理财秘籍

※ 贷款理财时应注意的三大成本

» 时间成本，理财第一概念

在利率相同的情况下，不同贷款方式出现利息差异的根本原因就是时间成本。还钱快自然利息少，还钱慢自然利息多。但由于中国人的传统习惯，时间成本往往被忽视了。比较明显的是很多人手里有了富余资金之后会选择提前还款，但是还款之后却不缩短贷款年限，事实上只有相应缩短贷款年限才能达到节省利息支出的目的，因为贷款时间越长，利息越高。

如果加速本金的还款频率，自然可以实现节省利息的效果，对现金流要求较高的人群应该更多关注时间成本。

» 资金成本，要精打细算

前一段时间贷款政策变化频繁，不少贷款人选择了变更贷款产品、转换贷款银行的服务。在这一过程中，不少客户都忽视了资金成本的问题。手续费、违约金、滞纳金等费用都属于贷款产品的资金成本，过高的资金成本支出很可能让减少的月供变得并不划算。一味地追求利息节省很可能导致大量时间成本的损失和资金成本的增加，最终得不偿失。消费者应该选择咨询正规的担保公司。这样会有专业的理财专家在了解您的背景之后给出一个最个性化的建议，能够大大节省您的综合成本。

» 信用成本，不容忽视

随着个人信用记录在经济生活中的影响越来越大，个人信用已经开始直接影响贷款人的利率和额度。信用好的人贷款利率更低额度更高，信用不好的人贷款的成本则会增加很多。信用成本是通过平时的信用记录累计而成的财富。在积累信用成本的过程中不少人存在这样一个误区，不贷款、不刷卡，信用就会好。信用记录一片空白不能给您任何加分。至少拥有一张信用卡并经常使用，同时保证按期还款，间隔一段时间后再提出提高信用额度申请，是增加信用的最有效办法。

理财误区：贪得无厌，倾家荡产

钱小小的生活

投资最怕的是什么？

不是没资本，不是没眼光，不是没长性，不是没运气。

是贪心。

钱小小那天边炖红枣莲子羹，边总结了这么一点。然后觉得自己相当有才，徐朗一回家，她赶紧汇报。徐朗先是点头，转而想明白了，“老婆啊，我怎么觉得你这话就是变着法的夸自己啊。”

钱小小哈哈大笑。

的确，钱小小不贪，一点儿也不贪。

工作的时候，她没有急功近利求升职；恋爱时，她不想嫁个金龟婿；投资后，先是买基金，从赚得最少的开始做起，然后买股票，稍有险情就不顾正是牛市选择激流勇退；后来开店赔了一点儿，不像别人一样不甘心，想着怎样翻本，而是迅速收手，将损失降到最低。

正是她的不贪心，一步步稳中求胜，才能积累起金钱。

小小给徐朗盛完红枣莲子羹，洗了洗手进屋去玩游戏。最近她喜欢在网上玩斗地主，有点儿小上瘾。说实话，小小技术并不好，女人嘛，在这方面总是差一点儿，逻辑思维能力不强，也记不住牌。可是，她的分数和等级却比大多数人都高。

徐朗有时就很不理解，但是小小自己明白，她的高分数和等级，依然是来自于她的不贪心。

有很多人打斗地主，明明牌一般，也要叫高分当地主，因为一旦赢了就能得到更高的分数。可这是在赌，不是没有赢的可能，可是长久以往肯定是败比胜多，分数就慢慢扣光了。而小小呢，牌不好从来不当地主，而是和队友打好配合。牌好的时候才叫高分，打得小心一点儿，通常都会赢。

游戏里的分数是这样积累的，钱当然也是一样。不要想一口吃个胖子，不要嫌赚得少，聚沙成塔，只要稳扎稳打，不冒无谓的险，你会发现，积累起来的速度比你想象中要快得多。

贪得无厌，小心倾家荡产哦！

理财秘籍

※ 稳健投资的三项注意

» 连本金安全都保证不了

市场环境比较复杂，理财收益就更加不确定了。许多理财产品零收益就是很好先例。所以在购买理财产品之前，应该先保证本金安全。其次要仔细了解投资的情况，主要应注意以下三点。一是要了解清楚投资的性质，是保本的还是非保本的，收益是固定的还是浮动的，本金是否可以提前收回，费用怎样收取等。结合自身对于风险的承受能力选择适合的理财投资。二是要看投资方向。预期收益就是根据这些投资市场的表现来决定的，包括汇率、利率、黄金、信托项目、股票、期货、基金等。三是一定要认清预期收益。投资者要千万注意，不要将预期收益当做实际收益。预期收益是银行认为在正常的市场走势下获得的收益，银行并没有保证支付义务。在实际操作中，由于种种因素的影响，实际收益往往与预期收益有着偏差，即使是相对安全的固定收益理财品种，也会有实际收益低于预期收益的可能。

» 能承受风险才可以博

对于有一定风险承受能力的富裕阶层而言，因为手里资金比较多，获得的投资信息、投资渠道也往往比较多。投资没有最好的，只有最合适的。市民不仅要熟悉自己的投资偏好，也要熟悉理财产品。现在市场上各类理财产品很多，每个人在不同时期适合不同的理财产品，不同风险承受能力适合不同的理财产品，没有绝对标准可言。对于年轻的工薪族，风险承受能力较强，可考虑开放式基金和股票的投资；对于经济压力最大的中年人，应该在风险投资和减少债务归还贷款间权衡；而对于即将退休的中老年人，更应该选择风险较小，收益稳定的理财产品。

» 长线不保本，短线无收益

投资者可以根据自身的理财需求、风险承受能力等情况做适合自己的投资。如果打算长期投资，又不想承担太多的市场风险，可以选择普通的可把握的投资；如果想对本金的安全有特别要求但又可以进行较长时间的投资，那么保本是必须要考虑的；如果只想提高短期闲置资金的收益率，投资者更要注意选择投资能力强、风险控制好、历史业绩优秀的基金公司。



咱爸咱妈那些事儿

一、先“啃老”，后养老

钱小小的生活

钱小小最近在网上看到一个词——啃老。

这个词的出现，是带着贬义的。抨击现在的青年男女，结婚买房等等不自食其力，只知道用父母的钱，啃光父母一生的积蓄。

小小回头想一想，有点汗颜——自己似乎正是啃老一族。

当初买房子，她和徐朗的存款加起来也没多少，大多数都是双方老人赞助。后来有了孩子，今天姥姥家明天奶奶家，没少让老人搭钱，似乎是带着孩子一起“啃”。

这么想着，有一天回娘家，一边做饭，一边就和妈妈说了。

妈妈听完，不怒反笑，问她：“你怎么想，你觉得你啃我了吗？”

“啃了啊，不都差不多给啃光了吗，哈哈。”

妈妈摇摇头：“要我说，这些人说得不对。我们年轻的时候，确实不用家里搭什么钱，但是我们用的也很少。随便找个地方就能盖所房子，有床被子就能结婚。可现在呢？现在不像当初了，房子这么贵，用我们一辈子的积蓄都未必买得起，何况是你们这些刚工作的孩子？如果老人不给你们啃，怎么办？”

“何况，父母养儿女，本来就是天经地义的，就像有一天我们老了，你们也会养我们一样。我们中国人，钱分成两部分，一部分孝敬老人，一部分养儿女。当儿女长大了，你们的钱也是两部分，一部分给我们，一部分给你们的孩子。再往下，还是这个循环。这是一样的，你付出了什么，就得到什么回报，这没有什么不公平。”

“而且……”妈妈边摘豆角，边推了推老花镜，笑着对小小说，“而且，我倒是喜欢中国这种传统，和外国人所谓的什么18岁就自立门户，不再拿父母的钱，却也不再给父母钱相比，要有人情味儿得多，是不是？”

小小感动极了。她抱住妈妈，眼圈有点红，轻声说：“妈，我会好好报答你的。”

其实妈妈说的这些话，她也是想过的，可是，她没想到身为付出一方的妈妈也会这样想。其实，事实真的是这样，亲情的疏与近，远远不是用钱来衡量的，就像如果父母没有钱，没有帮我们买房子，可到他们生病的时候，我们依然会倾家荡产去为他们治。那些抨击啃老族的人，的确是有些太过激进了。

晚上，她接孩子放学，一边搂着那纤细柔弱的小肩膀，想到白天妈妈的话，心中涌起万种柔情。

理财秘籍

做好五件事，轻松养老人

» 代他们缴纳社保中的养老保险

年轻时有一份稳当的工作，就算没有工作但只要缴纳了社保，到了退休年龄，就可以享受到养老保险，养老保险是社保中最基本的保障之一。

其优势：成本不高。需注意事项：只能满足最基本的生活。

» 为他们购买商业保险

商业保险是社会保险的一种辅助，如果有了社保中的养老保险，又有商业保险护航，就相当于有了双保险。

其优势：保障较高，能有效提升生活质量。需注意事项：对购买商业保险来辅助养老的人来说，要具备一定的强制储蓄定力，同时要认同保险理念。

» 提醒他们参与企业年金

有企业年金是再好不过的事情，但前提条件是，要有一个愿意支付给他企业年金的公司，而且工作年限达到其缴纳费用的标准。

其优势：额外收获。需注意事项：如果企业运行不力或倒闭时，企业年金就存在丧失的可能。

» 可以做金融资产投资

投资是许多人想要做或正在做的事，投资的目无非是为了资本的增长。当前，金融产品有很多，比如基金、国债、股票等等。

其优势：存在不少高收益产品。需注意事项：高风险相伴高收益，选择适合自己风险承受能力的产品，平时多积累理财知识，或让专业理财顾问打理。

» 以房养老

在房价未疯涨之前如果已购得一处房产，那么晚年生活除在高峰期售出房子转手赚钱外，留着不卖，每月固定收取出租费也是不错的一份收入。

其优势：能抵消来自通货膨胀的压力。需注意事项：买房需要一大笔投入，而且出售和出租都是麻烦事儿。

附表：典型的六类“啃老族”人群

第一类	文化低、技能差的年轻人，只能在中低端劳动力市场上找苦、脏、累的工作，因怕苦怕累索性躺在家中“啃”父母
第二类	高校毕业生，总找不到满意的工作，或者索性不找工作转而考研究生，“全职考研”三四年的人也不少见
第三类	教育程度较高，工作太累、太紧张、不适应，所以离岗离职的
第四类	“创业幻想型”的青年人，他们有强烈的创业愿望，但没有目标没有基础没有经验，眼高手低，总不能成功。于是，在没有稳定收入来源后只能向父母要钱
第五类	家庭条件优越，少爷公主不愿意出门工作者
第六类	自己收入还算不错，但因为要买房子供房子等无力承担的经济困难，转而向父母不断伸手要钱的，或要求父母帮忙料理家务的

二、药补不如食补，食补不如心补

钱小小的生活

前些天，徐朗的公司的合作伙伴开发了一些补药，都是给老年人的，据说货真价实，内部的员工很多都买了一些，徐朗也不例外。周末，两个人分别每家跑一趟，给双方老人各送了一份。

钱小小的爸爸是名老教师，年纪越大越显得有知识分子的风采。他拿着这些药盒，逐一念上面的名字和成分，饶有兴致的样子。很多药品成分上都有人参、首乌等名贵中药材。全都看完了，爸爸笑着说：“小小啊，这些药，爸爸有些不敢吃啊。”

“为什么？”小小很意外。

“你看，这么多名贵的药，爸爸担心吃了之后，把身体惯娇气了，以

后没有这些药顶着，身体就走下破。”

小小一想，似乎真的也有道理。而且，是药三分毒，服用不当反而有害身体。回到家，她还特地上网查了一下：老年人补身的原则是：营养不足体弱者，以食补加强营养为主，适当的体育锻炼为辅；因疾病需要康复，则以药补为主，饮食营养为辅。

爸爸早些年得过心脏病，但一直没有再复发，而且这么多年过去，也恢复得很好了。妈妈更是身体一直不错。所以，现在对他们来说，是食补重于药补的。

她按照网上介绍的对老年人身体最好的一些食物，定期买回家里，还下载了一些养生食谱，学会了经常做给他们吃。当然，也经常去徐朗家做给他妈妈吃。老太太逢人就夸儿媳妇对她好，夸她儿子有福气。按徐美莎的话说：“我妈现在对你比对我都好！”

有一天，她对爸爸说：“爸，你最近精神不错啊，是不是补得有效果了？”

爸爸笑眯眯的说：“有效果，当然有效果。”

妈妈接过话茬：“什么补得有效果？小小啊，我和你爸最近精神是不错，不过不是补的好。”

“那是什么？”小小愣了。

“是心里高兴啊！我们的女儿知道惦记我们，又拿补药又做好菜，你爸这些天一直和我说，女儿这样孝顺，我真想活到一百岁。”

小小笑了。她想起曾看到的一句话：“给老人进孝，不在乎花了多少钱，而是你用了多少心。”有的时候，心补比药补和食补都重要。老人乐观的情绪和对生命的积极渴望，是任何补品都取代不了的。

理财秘籍

※ 最适合老人吃的食物及参考花费

» 喝粥〔参考花费：60元/月〕

从饮食习惯看长寿老人无一不喜欢喝粥。著名经济学家马寅初和夫人张桂君，夫妻双双都是百岁老人，两人尤其喜欢喝粥。每天早晨，把50克燕麦片加入250克开水，冲泡两分钟即成粥。天天如此，从不间断。

生活中，小米是老人的最佳补品。体弱有病的老人，更应该多喝小米粥。小米益五脏、厚肠胃、充津液、壮筋骨、长肌肉。清代有位名医说：“小米最养人。熬米粥时的米油胜过人参汤。”

» 玉米当主食〔参考花费：60元/月〕

玉米是老人离不开的主食。美国医学会做过普查，发现美国的土著居民印第安人没有一个高血压、没一个动脉硬化，原来是吃老玉米吃的。医学研究中发现老玉米里含有大量的卵磷脂、亚油酸、谷物醇、维生素E，所以不容易发生高血压和动脉硬化。

» 天天一斤奶〔参考花费：150元/月〕

喝奶是长寿老人的普遍习惯，尤其是居住在城市寿星更是这样。据说美国有2万多名百岁寿星，其中80%为女性，她们的饮食习惯是普遍喝奶。百岁寿星贝宁，每天喝两杯奶，有时喝的更多，所以她到百岁之时，仍没有骨质疏松的迹象。

牛奶中赖氨酸含量较高，胆固醇含量低，碳水化合物全部为乳糖，在肠道中可以转化为乳酸，有抑制腐败菌生长的作用。牛奶含钙很丰富，吸收率也很高，还含有较多的维生素A、D等，这些对老人来说是必要的、有益的。

牛奶经发酵后制成干酪，吃干酪可以预防龋齿。喝酸奶能降低胆固醇

醇，所以常喝酸奶的人不易患心血管病，还能明目、固齿、防止细胞老化等。

» 红薯〔参考花费：30元/月〕

吃红薯是许多老人的一大喜好。医学家研究，红薯有五大功效：

1. 和血补中，营养丰富。
2. 宽肠通气，促进排便。
3. 益气生津，增强免疫力。
4. 含抗癌物质，能防癌抗癌。
5. 抵抗衰老，防止动脉硬化。

医学家说，红薯含有大量黏蛋白，故能防治肝脏和肾脏结缔组织萎缩，使人体免疫力增强。红薯还具有消除活性氧的作用，避免了活性氧诱发癌症。又因红薯中含钙、镁较多，所以能防治骨质疏松症。

» 豆腐〔参考花费：20元/月〕

老人普遍爱吃豆腐。他们说：“鱼生火，肉生痰，白菜豆腐保平安。”豆腐主要成分是蛋白质和异黄酮。豆腐的功效具有益气、补虚，降低血铅浓度，保护肝脏，促使机体代谢的功效，常吃豆腐有利于健康和智力发育。老人常吃豆腐对于血管硬化、骨质疏松等症有良好的食疗作用。

» 大白菜〔20元/每月〕

大白菜，平常菜，老年人，最喜爱。国画大师齐白石先生有一幅大白菜图，独论白菜为“菜中之王”，并赞“百菜不如白菜”。

老人常说：“白菜吃半年，大夫享清闲。”大白菜含有矿物质、维生素、蛋白质、粗纤维、胡萝卜素，还含有分解致癌物质亚硝酸糖酶。从药用功效说，大白菜有养胃、利肠、解酒、利便、降脂、清热、防癌等功效。

三、医院不是无底洞

钱小小的生活

好景不长。就在父母身体都不错的时候，发生了一起意外——爸爸受伤了。

那天早上，爸爸如往常一样去楼下晨练，没想到楼梯口不知道谁泼了点水冻成了冰，爸爸一不小心就滑倒了。他觉得左臂剧痛，知道不好，没有乱动，只是大声喊妈妈的名字。幸亏家住二楼，妈妈听到立刻跑出来，赶紧叫救护车送到医院。

当小小赶到的时候，爸爸已经拍好了片子，确诊为骨折。

老人骨质疏松，很容易骨折。小小心疼得不得了，看着爸爸又青又肿的胳膊，她噼里啪啦地掉下泪来。徐朗一边安慰她，一边提醒，还是赶紧办住院手续要紧。

这句话提醒了小小。由于医院的人太多，手术一直排不上，老人就在走廊加的病床上躺着。就在徐朗奔忙于办理手术事宜的时候，小小安排妈妈陪着爸爸，自己跑到了重症监护室外面。拦住一位不太忙的护士，客气地询问一些情况。

小小这样想的，父亲马上就要手术了，选择哪位大夫非常关键。每位手术后的病人都要被送进重症监护室，医生的底细护士最清楚，如谁的活干净漂亮，谁的医疗事故较多等等。让人震惊的是，深得护士赞许的不一定是那些名气大、职称高、上了年纪的专家，而往往是朝气蓬勃、年富力强的年轻大夫。

当徐朗终于办理好住院及手术事宜后，小小也已敲定了一位口碑最好的43岁的东北籍医生，而且为了安全和省钱，她在术前向医生提出3项请求：不到万不得已，坚决不输血(近来因输血而感染疾病的现象时有发生)；

手术后，重症监护室的监护时间尽量减少(每日监护费需1150元)；用贵重药品前请与家属商量，并征得同意。

后来他们才了解到，就因为这三个请求，他们的医疗费用比同样病例的患者节省了30%。

手术很成功，之后就是住院护理。

妈妈年纪大了，加上手术已经成功，妈妈也放心了，小小和徐朗就把她送回家好好休息，他们轮流照顾爸爸。两周之后，顺利出院了。

爸爸恢复得很好，就是有一道疤，爸爸说一个老头子还在乎这个吗？正好提醒自己以后要小心。

他们还总结出一些省钱的方法。比如爸爸告诉他们，手术后医生会给病人用一种叫镇疼泵的止疼药，如果感觉伤口疼痛难忍的时候就按一下，药液自动流人体内止疼，很方便。但是，父亲说，其实普通手术之后的疼是完全可以忍受的，而镇疼泵有一个副作用是会让你恶心，经常呕吐，反而会牵动伤口引发疼痛，所以，如果下次再有人手术的话，可以申请不用镇疼泵，而且会省下将近1000元的费用。

现在大家都在害怕医院，昂贵的医药费让大家望而却步。其实，如果你仔细了解并认真协调，医院也不是无底洞。

理财秘籍

※ 老人的常见体检项目及其花费

» 1. 胸部正位片

胸部正位片主要目的是检查心肺情况。特别是对无症状的早期肺部肿瘤，这是最佳初筛手段。检查前体检者无需特殊准备。

参考价格：60元/次

» 2. 心电图

心电图主要是了解心肌供血情况。检查前最好问一下医生，用不用停服治疗高血压、心脏病的药物，以便达到既能客观准确地作出评价，又不致加重病情的目的。

参考价格：20—30元/次

» 3. B超

肝、胆、胰腺B超这是一种无创伤、无污染、可重复检查的好方法，近年发展很快，临床积累了丰富的经验。其对肝胆的形态，肝、胆肿瘤，胆囊结石等有重要诊断价值。这项检查需空腹查。

参考价格：30元/次

» 4. 肝功能

肝功能及“两对半”检查肝功能主要是了解肝脏的功能情况；“两对半”则是查有无乙肝感染。二者检查的意义不同，可互相补充。

参考价格：60元/次

» 5. 血糖、血脂测定应空腹抽血

糖尿病在我国成年人人群中发病率高达5%，其早期并无症状，等到出现多食、多尿、多饮、体重减少（所谓“三多一少”）时，往往已非早期。肥胖者、成年人、有高血压和动脉硬化者更应提高警惕。

查血糖，特别是餐后2小时血糖更能说明问题。发现问题后应及早治疗。

血脂包括甘油三酯、总胆固醇、低密度脂蛋白及高密度脂蛋白。前三者是动脉硬化、高血压病的危险因素，后者则是保护性因素。检查血脂有利于指导饮食调配。

参考价格：血脂40元，静脉的血糖6元，末梢的血糖8元

» 6. 血、尿、便常规

多年的经验证实，这三种检查能发现许多疾病线索，住院病人均需检

查，故称三大常规。血常规可以确定营养状态、部分免疫功能、体内有无感染灶存在、血液凝固功能等，如能加查血沉，更有意义。尿常规主要反映泌尿系统有无感染、肿瘤等情况。而粪检有助于全面了解胃肠功能。送尿标本时，最好取早晨（隔夜）第一次尿的最后部分；送粪标本时，应先大致看一下，挑选你认为不正常的部分送检，这样有助于提高标本的阳性率。

参考价格：50元全套

» 7. 其他

男同志可加作前列腺检查，女同志可加作妇科检查。这样就一次到位了。

参考价格：150元/次

四、保姆还是养老院

钱小小的生活

有一天，徐朗下班后和小小商量，想把婆婆接过来同住。

他说，下午见客户回来正好路过家里，就回去看了看，结果发现，母亲正一个人在家揉腿。是她的风湿又严重了，走路的时候很疼。每次他们回家，母亲都预先有准备，故意在他们面前装作没事，就是为了怕他们担心。

钱小小立刻心疼了。

婆婆年轻的时候就守寡，一个女人，这么多年来为了带大两个孩子，吃了多少苦，可是他们竟然不知道她的病痛，让她一个人在家痛苦。

当天晚上，他们就去药房买了治疗风湿的药去看望婆婆，并且提出要把婆婆接到家里来住。

谁知道，婆婆不同意。

她说，她一个人在这里住了这么多年，早就习惯了，邻居有好多老人都是她的好朋友，每天过得很有意思，而到他那里会影响他们工作和休息。还说，她这个病也不是时常发作，就是这几天阴雨天多了一点，过几天就好了。

可是，小小和徐朗坚持不能让她一个人在家。最后，婆婆无奈之下说：“那你们把我送到养老院吧。”

她说：“她以前就想过，如果她实在老了，就去养老院，第一有很多老人做伴，不寂寞；第二她的退休金就够支付养老院的开销了；第三那里饮食合理，说不定能让她多活几年，而且，又不拖累孩子”

夫妻两个面面相觑。这真是个意外的消息，他们以前从来没有想过，婆婆会想去养老院。在他们的印象里，那里是没有子女或者子女不孝顺的人才去的，是一种心酸和无奈，可婆婆说的话，似乎又很有道理。怎么办呢？

当天晚上，两个人在被窝里认真研究了好久。

小小认为，婆婆之所以想去养老院，主要有两个理由，一个是不想拖累他们，另一个是养老院不寂寞。第二条，如果婆婆不搬家，就可以实现了，而第一条，又是他们不在乎的。至于饮食，虽然只是婆婆的一个借口，但是确实也有道理，那么，他们就找到健康的菜谱，找人来做。

最好的解决办法是——为婆婆找一个保姆。

的确，即使把婆婆接回来，他们白天都要上班，也未必有时间照顾她，可是，雇了保姆就不一样了，既能全天照顾婆婆，又不需要她离开老邻居，一举两得。

果然，婆婆很喜欢这个决定，欣然同意了。

不过，她要求自己来支付保姆的费用，小小和徐朗表面上答应了，可实际上，他们暗地里把半年的费用都付过了。婆婆的私房钱，还是继续攒着吧！

理财秘籍

※ 养老院的类型及其参考收费

» 单人朴素型养老

如果老人对养老院的硬件要求不高，经济承受力又有限，那么可以选择民政部门或民办的敬老院，费用较低，一般也可以自在地生活。押金大概1500元左右。

项目：基本费用(含房费、伙食费、护理费) 850 元/月； 洗衣费 20 元/月

合计：10440元 /年(不含押金)

» 精选型养老

如果老人家对养老院的氛围要求比较高，那么可以住进条件和环境好一些的市属社会福利院或养老院。现在上海不少养老机构尤其是民办收费较高的养老院，面积都比较大，环境也都仿照苏州园林式，老年人住在里面，身体和精神状态都容易好些。

项目：基本费用(含房费、全护理费)1200 元/月 ； 伙食费 200元/月 ； 被褥费 无

合计：15800元/年(不含押金)

当然，如果老先生老太太们壮心不已，还想多接触社会，学习学习，不妨住到有国外老人入住的“国际化”老年公寓或者养老院里，和“老老外”们一起玩玩哦，现在上海已经有这样的老年社区了。

» 夫妻同住型养老

其实在国外，人们的观念比较开放，不少老年人会选择将自己的住房卖掉，住进条件较好、收费相对较高的老年公寓中，其费用除去养老保险金以外，所差数额由卖房钱补齐。去年在天津也出现了这种现象。

目前上海已经有了不少老年公寓，也有些养老院可以提供夫妻房。儿女不和自己住在一起，夫妻双方可能有一个老人身体特别差些，这样的状况下如果一起住到老年公寓或养老院，犹如住进一个大家庭，寂寞感会大大减少，不仅不用买菜做饭，而且文化活动丰富多彩，生活有规律，心情会比较舒畅。

项目：基本费用(含房费、标准护理费) 1200元 /人/月； 伙食费 280元 /人/月

2人合计：2960 元/月；35520元/年

» 养病护理型养老

高龄老人、生活自理能力缺损的老人日益增多，使得其他家庭成员的照料负担加重。一些患病老人尽管已经不需要住院治疗了，但病情仍容易反复，独自留在家里吧，根本不放心；留一个家庭成员看着觉得成本又太高；住一般的养老院吧，一旦发病，还要送医院，挂号、留院观察……还是不省心。

对于这类老人，经济条件好的家庭也许可以住进养老型医院试试。在养老医院里，既有医院床位也有养老床位，其最大的特点就是需要全天护理的老人可以同时养老和治疗：发病了，立即转入医保模式；需要住院的特征消除了，又回到养老的自费阶段。当然，这样的养老院收费会高一些，因为它的硬件成本和人工护理成本会比较高。

项目：基本费用(含住宿费和护理费) 2200元 /月 ； 伙食费 400元/月； 被褥等生活用品费 无

合计：31200元/年(不含押金)

五、好吃穿，不如找个好老伴儿

钱小小的生活

虽然婆婆的问题顺利解决了，可是，她有一句话，还是触动了钱小小的心。

婆婆很害怕寂寞。

是啊，她一个人度过了这么多年，开始的时候，有孩子陪伴，后来孩子相继成家了，可不久又有小陶陶陪伴，现在连小陶陶都上学了，就只剩下她一个人，每天漫长的时间要怎么度过呢？

他们只知道关心她的身体，关心她的吃穿，却从来没有想过她的内心有多孤独。

钱小小想，婆婆渴望朋友，这是必然的，可是，她真正需要的，应该是一个老伴吧！

她把想法和徐朗一说，徐朗沉吟道：“以前他也提出过要帮母亲征婚，可是母亲不同意，说她一把年纪了，一个人过挺好，让他别跟着操心。”

小小说：“也许这是她老人家怕别人说闲话吧。”

可是，直接劝说也不行，可不可以暗箱操作呢？小小这几天就打电话给要好的朋友，看看谁认识想找老伴儿的老头，身体健康，无不良嗜好，最好是知识分子。婆婆今年60岁，最好比她大5岁之内。

小小想，不能找一个年纪太大的，不然陪伴不了婆婆几年，可能就要去世了。婆婆寂寞了一辈子，不能让她到老还要受这样的打击。

不久，有一个老头儿拨打了小小的电话。老人今年63岁，老伴去世10多年了，他为了孩子没有再婚，现在孩子都成家了，他想找一个老伴度过晚年。退休前他是名中学的历史老师，听到婆婆的事后很钦佩，想见一见。

小小见到了这位老人，有修养，眉眼很慈祥的样子，她心里很是欢喜。把老人带到了婆婆每天锻炼的小花园里，暗地里指给他看。婆婆年轻时也是个美女，现在虽然年纪大了，可是身材没有臃肿，身板挺得笔直，老人对她印象很好。

于是，老人依计行事，也每天到小花园锻炼，很自然地 and 婆婆认识，又多制造一些相处机会，两个月后，提出重新组建家庭的想法。

通过一段时间的接触，婆婆对老人的印象非常好，但是，老人提出之后，她还是犹豫了。她坦白地告诉老人，她怕孩子们不愿意，就算儿子女儿都愿意，还有儿媳妇和姑爷，她不想别人说闲话。

老人哈哈大笑，这才告诉她，就是她的儿媳妇亲手策划了这一切！

婆婆知道真相后，先是震惊，继而脸都红了，嘴里一直埋怨两个孩子看她老太婆的热闹。可是，谁都看得出来，她的心里比谁都幸福。

理财秘籍

※ 财产处理

» 老年人再婚先做好财产处分

若是年纪较大的老人“夕阳红”式再婚，则最好能事先对于身后的财产做好处分和安排，可以采用书面约定的方式进行，也可以用遗嘱的形式，这样比较容易获得对方以及双方子女的理解，也避免突然去世后再婚家庭各方主体为老人的遗产分割发生纠纷。

当然要注意的是，再婚老人对百年之后的财产安排，只能是对自己有权支配部分的处分。

» 房产证上加名要细思量

房产问题也是再婚家庭中最容易产生纠纷的源头之一。

再婚家庭中往往一方或双方都有婚前房产，专家建议，无论婚前财产是否曾经公证，都不要轻易往婚前房产的房产证上加对方的名字，也不要轻易将对方户口迁往婚前房产处。因为房产证上加了对方的名字，对方就可以对该房产提出权利诉求；而户口在此也可以对房子提出居住权和使用权。对于婚前房产，若不需要出售以便重新购买新房，也没有其他特殊情况，还是完完全全留在自己手里较“保险”。

» 再婚后财产有分有合

在经济条件允许的情况下，尽力保留婚前财产是理直气壮的，但相互信任也尤为重要。否则，缺乏信任的再婚生活也只能是一潭死水，索然无味。因此在再婚后，两人的财务就最好能“合二为一”了。这种“合”并不一定要完全放到一个共同账户中，而是说心理上要“合计”，至少要公开透明，共同规划。

由于再婚的中老年人通常要赡养多方老人，又要抚养跟随自己和不跟随自己的未成年子女，中老年再婚双方在单方支出上可能有多有少，但这不是问题，并不影响两人一起对家庭经济做预算和规划。只要两人有一颗“共同商量”的心，就可以把婚内的共同财产安排好。

此外，中老年再婚双方的理财观念极可能很不一样，任何一次婚姻中，总有一方对钱的问题更敏感，或者更节俭一些。因此，建议两人就家庭财政开支问题多多沟通，可以定期召开“家庭财务会议”，互相取长补短，这样才能使现在的家庭关系更加稳固，使现在的家庭资产筹划得更和谐。

同时，为方便个人开支起见，不妨在婚后设一个用于现在家庭使用的共同账户，同时每人有一个属于自己的个人账户，用于原有婚姻关系下遗留下的经济支出。相对集中，又相对独立，并不是方便存“私房钱”，而是表明互相的信任和体贴。有分有合适度把握，才是再婚生活中理财的高境界。

※ 财产之外要注意

» 待子女要“一碗水端平”

再婚理财中还有一个很重要的事项，就是对待未成年子女的零花钱问题。对于小孩，再婚夫妻的方式不尽相同，但现在必须要统一起来。如果他们仍然按各自的方式对待自己的小孩，那么他们根本谈不上融合。对于没有跟随在自己身边的孩子，双方可以有不同的支出方式，但是对于同一屋檐下两个没有血缘关系的兄弟姐妹，则应该“一碗水端平”。否则，孩子们难免有意见，从而影响大人之间的感情。

» 不要忽视自身养老规划

由于有两次婚姻经历，要处理众多的社会关系，要考虑多个孩子的教育问题，要照顾各方老人，再婚夫妻双方忽略自身的养老规划是非常普遍的现象。但千万不要如此！

再婚夫妻都已人到中年，在这时候一起规划养老计划是非常关键的。而且，一旦错过这个机会，等孩子们都经济独立后再考虑自己的养老，就错失最好的时间了。

因此，再婚夫妻必须为两个人的养老特别做一份计划，包括从家庭收入中特别提取一块资金作为双方的养老基础金，通过一些适当的理财手段让这笔专项基金增值。同时，要考虑双方的商业保险问题，增加家庭抵御风险的能力。包括重大疾病保险、住院医疗类保险以及适量的养老险。此外，若两人经济收入能力差异较大，经济高一方应该规划较高的寿险或意外险，担负起对家庭的保护责任。

六、旅游，最珍贵的投资

钱小小的生活

婆婆终于“出嫁”了。在她老人家的坚持下，没有办婚礼，只是请双方的亲人吃了顿饭。现在两个月过去了，两位老人的感情很不错，婆婆明显比以前开心了。钱小小和徐朗的一桩心事，总算是了了。

在这一派喜悦祥和里，钱小小忽然突发奇想——想出资让双方父母出去旅一次游。

旅游是妈妈的爱好，但是以前一直舍不得。据徐朗说，婆婆年轻时也最喜欢旅游，但是公公去世后，她就再也没有离开这座城市了。

小小想，对老人来说，生命已经过去大半，剩下的时间就该是享受了。现在的生活好起来了，吃、穿都不愁，还有什么享受比欣赏美丽的自然风光更合适呢？

主意已定。那么，是跟团旅游，还是他们四个人结伴呢？

其实，如果说玩得轻松、愉快、开心，自然是四个人一起。但是，由于小小和徐朗工作忙没有时间，不能全程护送，因此老人们的安全就成了大问题。所以思前想后，还是跟团比较放心。

小小在网上查了查值得信赖的旅行社，发现本市一家国营旅行社正好有一项“夕阳红”老年旅游活动，有十几条专门为老人开辟的旅游专线。不仅线路都是精挑细选，适合老年人的景点，还有专业医生护士全程随队，以备不时之需。

这么贴心，连挑剔的钱小小也实在找不出毛病了。立刻和徐朗一起去该旅行社详细咨询，最后确定了三亚这条线路。时间为7天。

之所以选择三亚，是因为这里没有太费体力的景点，比如爬山之类，而且自然风光非常优越，令人心情愉快，非常适合老年人。

当婆婆和公公得知他们的想法之后，竟然不约而同地以老了不敢折腾了为由拒绝。徐朗有些意外，可小小笑着告诉他们，钱都已经交了。两位老人先是埋怨他们先斩后奏，然后却忍不住笑了。

钱小小的爸爸妈妈那边，同样是如此情况。小小很明白，老人心里是一百个愿意的，但是不想让他们花钱，当生米煮成了熟饭，他们就只有高兴了。

她有点感动——天下的父母，心里装的全是儿女，无一例外。

半个月后，几位老人顺利出发。一周后回来时，全都晒得黑黑的，但是精神状态非常好，争着给他们讲一路上的见闻，像年轻了10岁！

晚上，小小和徐朗趴在电脑上看他们拍的照片，老人们穿着沙滩裤，戴着墨镜，实在是精神极了！他们相视而笑，为自己小计划的成功无比得意。

理财秘籍

※ 旅游前的准备：机票购买省钱法

虽说现在人们出行大部分还是乘坐地面交通工具，但是火车、汽车等交通工具在年底都非常拥挤，并不适合中老年人乘坐。并且，地面交通工具远不如飞机方便快捷。在同样的时间内，只有节省路上的时间，才能够腾出更多的时间游玩。

» 技巧一：尽早提前购买

旅客在确定行程后应尽快预订机票，越早预订优惠的空间就越大。

» 技巧二：选时段

一些热点航线上，早晚班的机票一般比白天的机票价格低，旅客可以选择购买早晚班的机票以节约出行成本。

» 技巧三：避开周末

一般旅游航线周末的机票价格比平常贵，旅客可以选择避开周末出行。

» 技巧四：中转联程

旅客可以选择往返和中转联程，这样可以得到更大票价优惠。

» 技巧五：选择自由行

旅客出去游玩也可以选择自由行产品，这包括了往返机票和酒店，价格更为实惠。

※ 旅游中的消费：中老年人旅游有讲究

许多身体健朗的中老年人旅游不“随团”，喜欢“散客游”，自由自在，无拘无束，既可饱览名山胜景，又可品尝美味佳肴，优哉游哉，其乐融融。

散客游是指老夫老妻成双成对，老朋友三五成群结伴而行。无论哪种形式，都应难免因一时疏忽掉进“陷阱”造成财物损失，或因麻痹大意出现“纰漏”带来尴尬和烦恼。故途中一定要留个心眼，做个事前“诸葛亮”。

» 1. 未雨绸缪节省开支

如今各地景区门票价格高得离谱、惊人。稍有点儿名气的景点动辄几十元、上百元。旅游一趟下来，景点费要比车船费高得多。而对离退休老同志，许多地方凭老年证有全免或半免的规定，许多老年人不知有此政策而忘带老年证，白白多花了冤枉钱。另外，有些景点过去曾游过，参加地方团时，不必交“全程费”。你不想旧地重游，可在门外溜达，买些喜欢的土特产，打发时间，节省开支。

» 2. “定点”用膳有讲究

据以往多年的旅游状况而言，“定点”餐馆一般是小、贵、脏、乱，

虽可点菜，亦不划算。现如今私营餐馆多如牛毛，竞争激烈，多半注意饭菜质量、价格和服务。中老年朋友可在附近餐馆吃点清淡可口的，一人花10块钱足够，又不耽误赶路。

» 3. 避免四种常见的“闪失”

中老年人出游应注意：

(1) 心脏病、高血压、糖尿病患者应随身携带药品。有时旅行社为了多拉客，利用游人进园出园这段时间旅游车到别的地点拉客。一个车上两帮人，难免拿错东西。虽没财物损失，但药品被拿走，临时买都来不及，导致身体健康受影响。

(2) 俗话说：“有钱难买回头看”。离开住宿房间时，一定要仔细察看，有没有东西放在卫生间、抽屉里、枕头底下。

(3) 照相时不要把包放在地上，有可能人多时，回头一看，不翼而飞了。

(4) 出门最好带有轮子的旅行包，方便旅行，不要托不可信的人或假冒服务员的人员“代劳”。

理财误区：别让孝心变毒药

钱小小的生活

但凡有良心的人，心里一定都有个想法：一定要给父母最好的生活！

钱小小当然是有良心的人，徐朗也和她一样。在孝顺父母这件事上，他们从没有过任何分歧，无论花多少钱，都心甘情愿，并且拿对方的父母也和自己亲生父母一样对待。

但是，妈妈走后，小小仔细回想了自己一路走来的小心历程，觉得有

很多东西，只有心是不够的。

比如，妈妈很喜欢打麻将，不是赌，只是和邻居的老人玩一玩。最初，小小还是很支持的，她觉得小赌怡情。不仅如此，她还每个月拿出几百块来专门供妈妈打麻将，免得她输了之后心急上火。

结果，开始的时候还好，后来，妈妈就抱怨脖子不舒服。去医院一查，颈椎病。就是因为长期低头打麻将的缘故。医生还说，很多老人都因为打麻将而颈椎腰椎都不好，做儿女的不应该鼓励。

小小常常想，妈妈后来的脑出血和颈椎病有没有关系呢？她不敢想太多，怕自己会恨自己。

可是，不打麻将之后，妈妈开始觉得生活没意思了。她有一次抱怨说，“活着真没意思，就是吃饭睡觉。”小小听到之后很担心，她到网上查了很多资料，看看哪些爱好最适合老人，最后，她选择了打门球。

门球是一项非常适合老人的运动。运动量不大，但很有乐趣，还必须要团队意识。妈妈很快上瘾了，经常和邻居一起打门球，再也不提打麻将了。

爸爸呢？他退休后，没有休闲的时候。他喜欢玩无线电，整天地摆弄半导体收音机，不论朋友的、同事的收音机坏了，只要说声：“老钱，受累了。钱伯伯，麻烦您了。”就是自己搭钱买件给人家修好，他也很高兴。一干起来，忘了睡觉，忘了吃饭，不知疲倦。当解决了一个难题后，脸上的笑容格外灿烂，好像马上变的年轻了。受累搭钱，还那么高兴。这就是爱好。由此可见：有了爱好不知疲倦，有了爱好没有寂寞。

有一句话这样说：“40岁以前培养爱好，50岁以上完善自己的爱好，60岁以上利用自己爱好。良好的爱好，让老人对生活充满热爱，也对长寿更有信心。”

给父母好的爱好，就是最大的孝顺，千万别让你的孝心变成毒药。

理财秘籍

※ 打麻将对老年人的四大危害

不良爱好会对父母身体有很大危害，以打麻将为例：

» 1. 影响血液循环

长时间打麻将时，坐姿时间较长，会影响全身血液循环，从而使双下肢回心血量减少或静脉压增高，导致动脉血流灌注减少或血管内血液淤滞。

» 2. 加重老人原有病情

老年人患有多种疾病时，长时间打麻将，会使老年人忘记服药，饮食不规律，休息睡眠不足，不能控制高血压、冠心病、糖尿病等疾病，会诱发原发疾病的加重。

» 3. 使血压升高

长期打麻将时，会使人上瘾，忘记一切，甚至不吃不喝，不及时排大小便，若不及时饮食、排大小便，会反射性引起脑缺氧，血压升高，如此反复，可使脑血管调节功能丧失，加重脑动脉硬化。

» 4. 容易引起中风

长时间打麻将时精力过于集中，用脑过度，休息睡眠不足，头昏，头昏时仍坚持打麻将持续长时间的脑力劳动，脑部缺血缺氧可反射性地使血压升高，脑部血液循环障碍，诱发中风。

※ 盲目进补效果适得其反

老年人由于机体功能减退，抵抗能力低下等，在冬季进补，对于改善营养状况，增强机体免疫功能，促进病体康复等方面，都能显示出

药物所不能替代的效果。但是，老年人冬季进补时要根据自己的身体状况，不能盲目进补，盲目进补可能会适得其反，不但浪费钱财，而且会损害身体。

» 绝非“金钱到，孝道到”

很多人认为，为父母花钱就等于孝顺了。很多生意人非常有钱，也非常孝顺，总是给父母买各种保健仪器，还有堆积如山的补品，动辄几千元甚至上万元。但是，自己却由于生意繁忙难得露面，偶尔来看望父母也是来去匆匆。

这样的孝顺，并不能带给父母真正的快乐。

金钱绝对不是万能的，孝顺关键是心，多抽出时间陪伴父母，听父母说心事，帮父母憧憬未来，会大大增加老人对长寿的渴望和信心。心灵的关怀远比金钱重要。

※ 适合老人的爱好

医学专家认为，人到老年以后，发展和培养一种兴趣，可以增加老人的心理弹性，调适各种心理障碍，驱除各种寂寞和惆怅。这对于过去没有爱好的老年人来说，就显得更加重要。

老年人茶余饭后听听音乐，哼上几句戏曲小调，学唱一两支歌曲，除了能陶冶情操以外，还可通过心理作用来影响身心功能，促进新陈代谢，协调人体各器官的正常活动。轻松悦耳的音乐可转移人们的病态观念和种种不正常、消极的情绪状态，增进自我价值的认识和治疗信心。在康复医院中，音乐疗法是最常使用的方法。

老年人欣赏或学唱年轻时喜爱的曲子，可以减缓记忆力的衰退，保持老当益壮的心理，还可唤回失去的记忆。音乐能使人益寿延年，世界上许多音乐家和指挥家的寿命都比较长。

老年人练习书法，挥笔作画，可使心情舒畅。练字前专心研墨，凝神

静思，预想字形，还可使人达到人静的境地。有人认为，写书作画可起到类似气功的作用。

在院子里或阳台上种上几株花卉，既可美化环境，又可净化空气。花卉以它独有的色、香、姿、韵给人以美的享受。

制作盆景也是一种高雅的兴趣活动。把大自然的景色浓缩于咫尺花盆之中，源于自然，高于自然，别有一番情趣。

另外，如果有兴趣，不妨在盆景中养上几尾金鱼，观看鱼儿嬉戏追逐，可使老年人心情愉快，仿佛又回到了童年一样。

收藏火花、门票、邮票等，能积累知识，开阔人的眼界。如果你能说得上每张火花、门票、邮票画面上的各种知识，便可称得上是一个知识渊博的老人了。

老年人如果学会钓鱼，在风和日丽、绿树环抱的河边悠然静坐，进行垂钓，既能健身养神、怡然自得，也有利于预防各种身心疾病。

后记

当然，钱小小是个虚拟的人物，她的出现只是为我们能在一本书里看完女人的一生。

她又是真实的人物，无所不在地出现在我们身边。可以是你，是你的朋友，你的上司，你的仇人，可以是任何女人。

她没有富爸爸，没有金龟婿，没有中彩票。她只是一个平凡的女人，一生也没有大富大贵。可是，她头脑清晰，把自己的收入和支出打理得井井有条，生活因此井然有序，一步步在正确的轨迹上行走。这是一个成功女人必须具备的素质。

这是钱小小教会我们的事：女人，打理好你的金钱，就是打理好你的幸福。

如果你20岁，现在就该看这本书了
如果你30岁，你应该已经懂这本书了
如果你50岁，你一定要让你的女儿看这本书

大学时代:

预算加记账，逛街不花钱，埋头上网购物，单纯小女生很快乐

初入职场:

存钱有技巧，打扮有眼光，用好信用卡，白领女子气场强大

组建家庭:

选房诀窍要掌握，婚礼筹备有方法，蜜月旅行，健康备孕，优雅的主妇无忧愁

中年之后:

基金，股票，保险，房产，空巢日子有备无患，活到八十岁也要做精致女人



雅集



建议上架：女性读物·生活理财

ISBN 978-7-201-08433-6



9 787201 084336 >

定价：26.80元